

UNIVERSITE DE LIMOGES

Faculté de Pharmacie



Année 1993

Thèse **351**

**APPROCHE DU MARCHE DE L'AUTOMEDICATION
ETUDE D'UNE OFFICINE DE CAMPAGNE
POMPADOUR - CORREZE**

THESE

pour l'obtention du

**DIPLOME D'ETAT
DE DOCTEUR EN PHARMACIE**

Présentée et soutenue publiquement le 20 décembre 1993

par

AGNES GIROUD-DHERMY
née le 23 janvier 1968 à La Tronche (Isère)

EXAMINATEURS DE LA THESE

M. J. BUXERAUD, *Professeur de Chimie Thérapeutique,*
Faculté de Pharmacie de Limoges

PRESIDENT

M. F. COMBY, *Maître de Conférence de Chimie Thérapeutique,*
Faculté de Pharmacie de Limoges

JUGE

M^{lle} M.C. GUERITTE, *Pharmacien à Pompadour*

JUGE

UNIVERSITE DE LIMOGES

**FACULTE DE PHARMACIE**

- DOYEN DE LA FACULTE : Monsieur le Professeur **RABY**
- ASSESSEURS : Monsieur le Professeur **GHESTEM** (1^{er} Assesseur)
Monsieur **DREYFUSS**, Maître de conférence (2^{ème} Assesseur)

PERSONNEL ENSEIGNANT- PROFESSEURS DES UNIVERSITES :

BENEYTOUT Jean-Louis	Biochimie
BERNARD Michel	Physique-Biophysique
BOSGIRAUD Claudine	Microbiologie
BROSSARD Claude	Pharmacotechnie
BUXERAUD Jacques	Chimie Organique, Chimie Thérapeutique
CHULIA Albert	Pharmacognosie
CHULIA Dominique	Pharmacotechnie
DELAGE Christiane	Chimie Générale et Minérale
GALEN François-Xavier	Physiologie
GHESTEM Axel	Botanique et Cryptogamie
GUICHARD Claude	Toxicologie
HABRIOUX Gérard	Biochimie
LEFORT DES YLOUSES Daniel	Pharmacie galénique
NICOLAS Jean Albert	Bactériologie et Virologie, Parasitologie
LOUDART Nicole	Pharmacodynamie
PENICAUT Bernard	Chimie Analytique, Bromatologie
RABY Claude	Pharmacie Chimique, Chimie Organique
TIXIER Marie	Biochimie

SECRETAIRE GENERALE DES UNIVERSITES - CHEF DES SERVICES
ADMINISTRATIFS :

POMMARET Maryse

A MON MAITRE ET PRESIDENT DE THESE

Monsieur le Professeur Jacques BUXERAUD,
Professeur de Chimie Thérapeutique à la Faculté de Pharmacie de Limoges

Je le remercie de m'avoir accueillie dans son laboratoire, de m'avoir fait partager ses connaissances et de m'avoir guidée dans mon travail.

Je suis très sensible à l'honneur qu'il me fait en acceptant de présider le jury de cette thèse et je l'assure de mon plus profond respect.

A MON JURY DE THESE

Monsieur Francis COMBY,

*Maître de Conférences de Chimie Thérapeutique à la Faculté de Pharmacie de
Limoges*

Je le remercie très sincèrement de m'avoir aidée dans mes recherches sur la ville de Pompadour et le département de la Corrèze, de m'avoir conseillée lors de l'élaboration de ce travail.

Je lui suis très reconnaissante d'avoir accepté de participer à ce jury.

Mademoiselle Marie-Caroline GUERITTE,

Pharmacien à la Pharmacie du Château de Pompadour

Je lui suis très reconnaissante de m'avoir acceptée comme stagiaire dans son officine.

Je la remercie également de m'avoir apporté une aide précieuse dans l'établissement de mon échantillon et de précieux conseils tout au long de ce travail.

Je suis très honorée qu'elle ait accepté de faire partie du jury de cette thèse.

A Mademoiselle Catherine LEROY,
Pharmacien

Je la remercie pour l'aide précieuse qu'elle m'a apportée dans la rédaction de mon étude.

Aux employés de la mairie de Pompadour,

Je les remercie pour leur amabilité et leurs aides précieuses lors de l'étude de la population de Pompadour.

A mes parents,
A mes deux soeurs,
A ma famille et ma belle-famille,

Je les remercie du soutien moral qu'ils m'ont apporté tout au long de mes études.

Je leur dédie affectueusement cette thèse.

A Pascal, mon mari,

Qui a su m'aider, m'encourager et me prodiguer de très précieux conseils tout au long de la réalisation de ce travail.

Qu'il en trouve ici la preuve de mon amour.

A mes amis,

avec toute ma sympathie.

PLAN

	INTRODUCTION	7
Chapitre 1	PRESENTATION GENERALE	9
1.1	Corrèze	10
1.2	Pompadour	10
1.3	L'officine	14
Chapitre 2	PRESENTATION DE L'ECHANTILLON	15
2.1	Définition	16
2.2	Description de l'échantillon	18
Chapitre 3	RESULTATS	26
3.1	Résultats généraux	27
3.2	Résultats par classe	36
Chapitre 4	SYNTHESE	89
4.1	Synthèse générale	90
4.2	Synthèse par classe	91
4.3	Conclusion	95
Chapitre 5	ENQUETE LE MARCHE DE LA MEDICATION FAMILIALE EN FRANCE (REF.4)	96
5.1	Exposés des résultats de l'enquête	97
5.2	Rapprochement avec les résultats de notre étude	100
Chapitre 6	DANGERS DE L'AUTOMEDICATION	101
6.1	Etude par classe thérapeutique	102
6.2	Conclusion	119
	CONCLUSION	120
	REFERENCES BIBLIOGRAPHIQUES	122
	BIBLIOGRAPHIE	124
	ANNEXE	126

INTRODUCTION

"L'automédication correspond à l'utilisation par une personne d'un médicament revêtu d'une A.M.M., délivré sans ordonnance." **GILLES BRAUD**, 1992 - *L'univers de la médication familiale*, Le Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires, Numéro spécial de novembre (réf. 6).

Différentes études ont déjà été publiées sur ce sujet.

- *Spécial médication familiale*- Le Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires, numéro spécial de novembre 1992 (réf. 6) et de novembre 1993 (réf. 1).
- *Le marché de la médication familiale en France*, 1992- IMS France (réf. 4).
- Trois conférences prononcées dans le cadre de la *Journée Professionnelle de la Médication Familiale*, Paris le 15 juin 1993 (réf. 3) :
 - + *Pourquoi dynamiser le marché de la médication familiale ?* - IMS France.
 - + **FRITSCH K.** - intervention.
 - + *Médication familiale* - SOFRES.

Terminant mes études de pharmacie, j'ai trouvé intéressant de me pencher sur ce sujet qui concerne directement mon futur métier de pharmacien d'officine.

Le choix du sujet s'est porté sur une étude ponctuelle d'une pharmacie et ce travail m'a été confié par Monsieur le Professeur BUXERAUD, Directeur du laboratoire de Chimie Thérapeutique de la Faculté de Pharmacie de Limoges.

Lors de mon stage de fin d'études effectué à la pharmacie du Château de Pompadour, nous avons décidé avec M.C. Guéritte de baser cette étude sur les chiffres de ventes de son officine.

Le but de cette étude est de définir :

- le rôle des différents facteurs de choix du médicament par un client :
 - + ancienne prescription (spécialité déremboursée)
 - + poids des médias (publicité des spécialités grand-public)
 - + rôle de conseil du pharmacien
- l'évolution de l'automédication dans le temps.

Ce travail va consister en l'établissement d'un échantillon de spécialités puis à son étude selon différents critères. Dans un deuxième temps, nous essaierons d'élargir notre vue de l'automédication par la présentation d'une enquête réalisée au niveau national et par l'étude des dangers potentiels des spécialités d'automédication.

Chapitre 1 : PRESENTATION GENERALE

1.1 LA CORREZE (voir carte 1.1 p 11)

La Corrèze est un département situé dans le sud de la région Limousin, aux confins de l'Auvergne, du Périgord et du Quercy.

Elle est formée d'un ensemble de plateaux étagés du Sud au Nord, entre 400 et 1000 mètres d'altitude, entaillés, vers le bassin de Brive, par la Dordogne et ses affluents (Vézère). La seule véritable ville de ce département, Brive-la-Gaillarde, est située sur l'unique grand axe de circulation (R.N.20, entre Limoges et Toulouse).

Le chef-lieu de ce département est Tulle.

Il y a trois arrondissements : Brive-la-Gaillarde, Tulle et Ussel.

La population de ce département était de 241.448 habitants en 1982 avec une densité de 41 habitants/km².

1.2 POMPADOUR

1.2.1 SITUATION GEOGRAPHIQUE (voir carte 1.2 p 12)

La ville de Pompadour est située au nord-ouest du département, proche de la plaine de Brive.

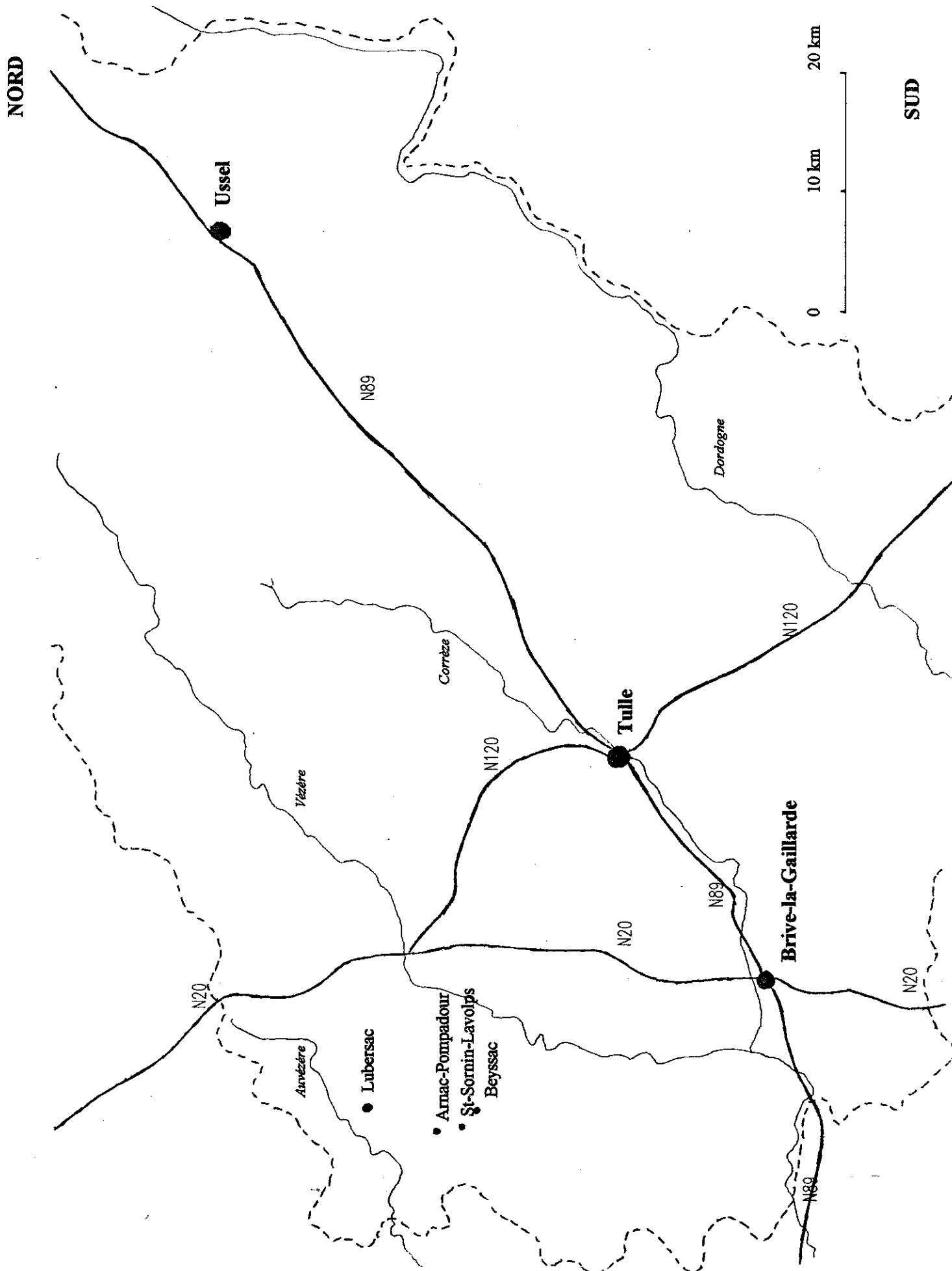
Elle se trouve à 430 mètres d'altitude sur les monts de Pompadour.

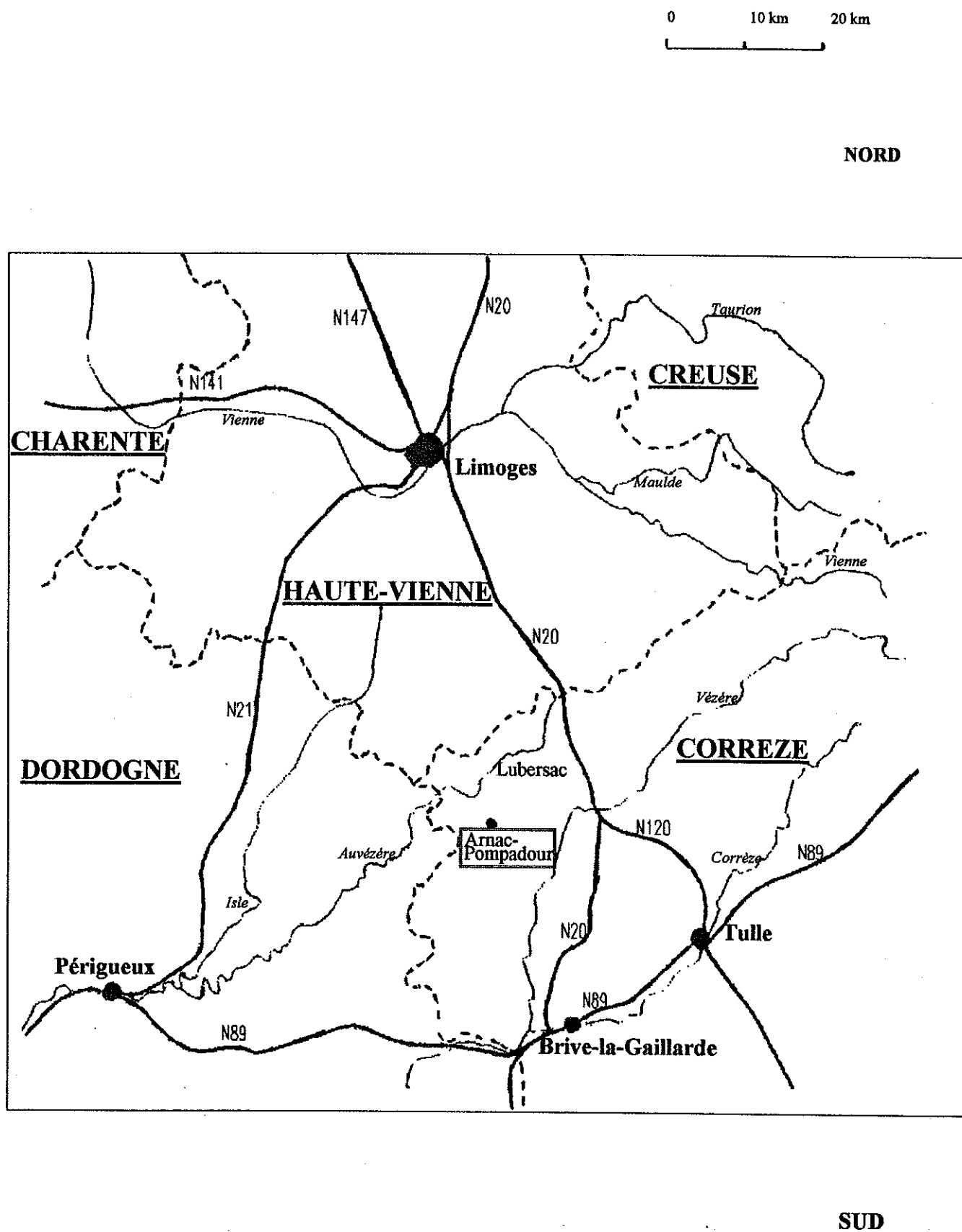
Elle se situe aux frontières des départements de la Haute-Vienne et de la Dordogne à environ 40 kilomètres au nord-ouest de Brive-la-Gaillarde et à environ 70 kilomètres au sud de Limoges.

La ville de Pompadour est une cité historique par son imposant château évoquant à la fois le Moyen-Age et le Grand Siècle.

C'est aussi la cité du cheval (Pompadour est le berceau de la race anglo-arabe) : un Haras National et l'Institut du Cheval y sont installés, ainsi qu'un hippodrome.

Carte 1.1 : Département de la Corrèze - Source Fabrical Oberthur



Carte 1.2 : Situation de Arnac-Pompadour - Source Michelin 989

1.2.2 POPULATION

La ville de Pompadour est jumelée avec la commune voisine d'Arnac.

Elle appartient au canton de Lubersac.

Elle touche deux communes Saint-Sornin-Lavolps et Beyssac, leurs "frontières" sont difficilement dissociables.

Tableau des cinq dernières années de recensement

Tableau 1.1 : population de Pompadour - source INSEE.

	1962	1968	1975	1982	1990
NOMBRE HABITANTS	1446	1364	1448	1474	1460

Commentaire :

La population est relativement stable ces trente dernières années

Répartition de la population en fonction de l'âge

Tableau 1.2 : répartition de la population en fonction de l'âge - source INSEE.

	<20 ans	20-29 ans	30-39 ans	40-59 ans	60 ans ou plus
NOMBRE	295	225	179	311	459
% POPULATION	20,1 %	15,3 %	12,2 %	21,2 %	31,2 %

Commentaire :

Ces chiffres sont issus du recensement de 1982.

La population de Pompadour est âgée mais nous pouvons tout de même noter une assez forte proportion de jeunes de moins de vingt ans.

Etude de la population active en nombre de personnes

Tableau 1.3 : population active de Pompadour - source INSEE.

	NOMBRE	% POPULATION	20-39 ans	40-59 ans	60 ans et plus	Chômeurs
1982	615	41,7 %	335	230	34	19
1990	605	41,4 %	327	247	27	35

Pour le recensement de 1982, on obtient les résultats suivants :

- parmi les actifs, la répartition entre salariés et non salariés est :
 - + salariés : 444 personnes
 - + non salariés : 152 personnes.
- parmi les actifs, la répartition entre professions agricoles et non agricoles est :
 - + professions agricoles représentent 76 personnes
 - + professions non agricoles 520 personnes

1.2.3 APPROCHE ECONOMIQUE

Cette commune est assez hétéroclite.

C'est une commune agricole.

C'est la cité du cheval avec le Haras National et l'Institut du Cheval.

C'est une petite ville touristique avec le Club Méditerranée.

La commune renferme deux usines SICAME (société industrielle de construction d'appareillage et de matériel électrique) et sa filiale MECATRACTION.

Nous pouvons encore citer :

- une maison de retraite,
- quatre médecins dont un sur la commune de Saint-Sornin-Lavolps,
- trois infirmiers,
- deux pharmacies dont une sur la commune de Saint-Sornin-Lavolps.

1.3 L'OFFICINE

Elle est située en plein centre ville , en face du château de Pompadour.

Elle réalise un chiffre d'affaires supérieur à 5 millions de francs.

L'équipe de l'officine est constituée de :

- une pharmacienne titulaire
- une pharmacienne assistante
- une apprentie CAP préparateur en pharmacie.

La pharmacie a été récemment modernisée et informatisée.

Le système informatique comprend deux postes qui permettent la gestion :

- des stocks et des commandes
- du tiers-payant
- de la caisse
- de la transmission des dossiers à la sécurité sociale.

Chapitre 2 : PRESENTATION DE **L'ECHANTILLON**

2.1 DEFINITION

Nous avons constitué un échantillon à partir des données fournies par le système informatique de gestion des stocks de l'officine et nous avons pu remonter jusqu'au mois d'Octobre 1991.

Nous avons limité notre échantillon aux spécialités non vignetées et n'appartenant à aucune liste. De ce fait, nous ne couvrons pas l'ensemble de l'automédication qui comprend aussi les spécialités vignetées et n'appartenant à aucune classe qui sont achetées en dehors de toute prescription. Nous avons encore limité l'échantillon à la voie la plus employée : la voie orale.

A partir de ces données, nous avons listé toutes les spécialités répondant aux critères cités ci-dessus et vendus dans la pharmacie étudiée.

Ainsi nous sommes arrivés à constituer un échantillon de 307 spécialités.

Nous avons analysé les ventes de cet échantillon sur trois périodes :

- période 1991 : octobre à décembre 1991
- période 1992 : toute l'année 1992
- période 1993 : janvier à juin 1993.

Ces trois périodes n'ont pas une durée et une répartition dans l'année identiques mais nous pouvons observer qu'il n'existe que très peu d'effet périodique dans l'année (tableau 7.1 p 127).

Nous avons analysé les ventes de notre échantillon selon différents critères :

1er critère : son appartenance à une classe thérapeutique, nous avons différencié cinq grandes classes puis chaque classe a été divisée en sous-classes :

- la classe des médicaments de la sphère digestive regroupant les sous-classes :
 - antiacides et hépatotropes
 - laxatifs
 - antidiarrhéiques
 - antiémétiques
- la classe des vitamines, minéraux et toniques regroupant les sous-classes :
 - antiasthéniques
 - vitamines
 - psychostimulants
 - minéraux
- la classe des médicaments des voies respiratoires regroupant les sous-classes :
 - antitussifs et fluidifiants
 - médicaments antirhinites
 - antigrippaux

- la classe des antalgiques regroupant les sous-classes :
 - dérivés des salicylés
 - dérivés du paracétamol
 - association des deux premiers
 - autres antalgiques
- une dernière classe divers regroupant les sous-classes :
 - sédatifs
 - antiallergiques
 - veinotoniques
 - antiseptiques urinaires
 - autres

2ème critère : son appartenance à une forme

- ampoules buvables
- comprimés
- gels ou gelées
- gélules
- gouttes buvables
- granulés
- homéopathie en granules ou globules
- poudres
- sachets
- solutions buvables
- tisanes en vrac ou sachets

3ème critère : son appartenance à un laboratoire.

4ème critère : son appartenance à un groupe de spécialités, nous avons différencié trois groupes, selon les informations répertoriées dans le *Dictionnaire VIDAL* édition 1990 (réf.

2) : - le groupe des produits grand-public

- le groupe des produits conseil
- le groupe des produits non remboursés (produits ayant été remboursé), à l'intérieur duquel on parlera aussi de produits déremboursés (récemment en 1990)

L'ensemble de ces critères a été défini après consultation d'une enquête publiée par Le Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires dans son numéro spécial de Novembre 1992 : *Spécial médication familiale* (réf. 6).

Les ventes sont exprimées en unités (nombre de boîtes vendues). Les pourcentages des résultats généraux toutes classes confondues sont calculés par rapport aux ventes totales (partie 3.1) et les pourcentages des résultats par classe thérapeutique sont calculés par rapport aux ventes totales de chaque classe (partie 3.2).

2.2 DESCRIPTION DE L'ECHANTILLON

Tableau 2.1 : description de l'échantillon - légende du tableau p 25

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
ACTI 5 [*] a.b.GM	VIT	a-as	P. FABRE	NR			0
ACTI 5 [*] a.b. bte 20	VIT	a-as	P. FABRE	NR		11	2
ACTI 5 [*] sol.	VIT	a-as	P. FABRE	NR		3	0
ACTIDILON [*] cp bte 20	DIV	a-al	WELLCOME	NR	0	7	3
ACTIFED [*] cp bte 20	RES	ori	WELLCOME	NR	44	141	67
ACTIFED [*] sol	RES	ori	WELLCOME	NR	17	47	27
ACTIPHOS [*] a.b. bte 30	VIT	a-as	R. BELLON	NR	1	6	2
ACTITONIC [*] a.b. bte 18	VIT	a-as	AMIDO	NR		4	0
ACTIVAROL [*] a.b. bte 24	VIT	a-as	ANPHAR ROLLAND	NR		1	0
ACTRON [*] cp effervescent bte 20	ANT	ass	BAYER	GP		2	1
ADENA C 500 [*] cp.bte 60	VIT	a-as	INNOTHERA	NR	1	12	0
AEROPHAGYL [*] cp bte 48	DIG	a-ac	MONAL	GP		1	0
AKINDEX [*] sol	RES	a-tu	FOURNIER	PC		50	22
ALGIMAX [*] cp bte 60	ANT	sal	ROBINS	NR	0	1	0
ALGOCRATINE [*] cp effervescent bte 20	ANT	sal	SOEKAMI	NR		0	1
ALGONEVRITON [*] cp bte 40	ANT	sal	PHARMUKA	NR		0	1
ALKASELTZER [*] cp bte 40	ANT	sal	BAYER	GP	1	12	2
ALKASELTZER [*] cp bte 20	ANT	sal	BAYER	GP	8	25	6
ALVITYL [*] cp bte 50	VIT	vit	LTM	NR	5	26	15
ALVITYL [*] sol	VIT	vit	LTM	NR	2	13	6
ANTASTHENE [*] a.b. bte 12	VIT	a-as	DELALANDE	NR			0
ANTIGRIPPINE [*] cp bte 20	ANT	sal	STERLING MIDY	GP	1	28	4
ARCALION [*] cp bte 30	VIT	psy	THERVAL	NR	26	118	66
ARGININE [*] a.b. bte 20	VIT	a-as	VEYRON	NR	4	12	12
ARGININE [*] sol	VIT	a-as	VEYRON	NR		0	0
ARGININE GLUTAMIQUE [*] a.b. bte 12	VIT	a-as	BEECHAM	NR	0	11	3
ARGINOTRI B [*] cp bte 24	DIG	a-ac	BOUCHARA	NR	34	134	49
AROMABYL [*] sol	DIG	a-ac	PLANTES ET MEDECINE	NR		0	0
ARTHRODRAINOL [*] gttes	DIV	div	BOIRON	GP	0	0	0
ASPIRINE ENTERIQUE SAREIN [*] cp bte 48	ANT	sal	DELALANDE	NR	0	2	1
ASPIRINE MONOT [*] cp bte 12	ANT	sal	MONOT	NR	0	12	0
ASPIRINE OBERLIN [*] cp effervescent bte 30	ANT	sal	OBERLIN	PC	13	116	51
ASPIRINE US [*] cp crq	ANT	sal	RP LABO	GP		0	10
ASPIRINE US [*] cp bte 100	ANT	sal	RP LABO	GP	16	90	50
ASPIRINE US [*] cp bte 30	ANT	sal	RP LABO	GP	3	17	2
ASPRO [*] cp bte 180	ANT	sal	NICHOLAS	GP	1	11	5
ASPRO [*] cp bte 60	ANT	sal	NICHOLAS	GP	3	25	4
ASPRO 500 [*] cp effervescent bte 36	ANT	sal	NICHOLAS	GP	20	80	54

Tableau 2.1 : description de l'échantillon (suite) - légende du tableau p 25

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
ASPRO VITAMINE C* cp effervescent bte 20	ANT	sal	NICHOLAS	GP	3	3	4
AZEDAVIT* cp bte 15	VIT	a-as	LEDERLE	NR	2	1	1
AZYM* pdre	DIG	a-ac	LAPHAL	NR		4	2
BEFLAVINE* cp bte 20	VIT	vit	ROCHE	NR	4	2	0
BEPANTHENE* cp bte 20	VIT	vit	ROCHE	NR	4	68	16
BETRIPOHOS C* gél bte 30	VIT	a-as	MARCOFINA	NR	3	0	0
BEVITINE* cp bte 20	VIT	vit	SPECIA	NR		0	1
BICTROL* sac bte 10	DIG	a-ac	DYNATHERA	NR		0	0
BIOMAG* cp bte 45	VIT	min	LEHNING	NR	11	67	39
BIOTINE* cp bte 20	VIT	vit	ROCHE	NR	4	66	17
BIOTONE* a.b. bte 30	VIT	a-as	LAPHAL	NR		5	7
BIOTONE* a.b. bte 20	VIT	a-as	LAPHAL	NR	18	26	0
BOLCITOL* sol	DIG	a-ac	LESOURD	NR		0	0
BOLDOFLORINE* cp bte 40	DIG	lax	UMP	NR		1	0
BOLDOFLORINE* tis vrac	DIG	lax	UMP	GP	0	13	10
BOLDOFLORINE* tis sac	DIG	lax	UMP	GP	5	26	11
BORIBEL 10* tis sac	DIG	a-ac	MONAL	GP		2	1
BORIBEL 11* tis sac	DIV	div	MONAL	GP		1	2
BORIBEL 13* tis sac	DIG	lax	MONAL	GP		0	2
BORIBEL 2* tis sac	RES	a-tu	MONAL	GP	2	8	10
BORIBEL 4* tis sac	DIG	lax	MONAL	GP		1	2
BORIBEL 6* tis sac	DIG	a-ac	MONAL	GP		6	3
BORIBEL 7* tis sac	DIG	a-ac	MONAL	GP	2	8	2
BORIBEL 8* tis sac	DIV	séd	MONAL	GP	1	10	4
BORIBEL 8* tis vrac	DIV	séd	MONAL	GP		0	
BORIBEL 9* tis sac	DIV	div	MONAL	GP	0	9	8
BRONCHALENE* sol A	RES	a-tu	MARTIN	NR	13	9	4
BRONCHALENE* sol BB	RES	a-tu	MARTIN	NR	0	1	0
BRONCHALENE* sol E	RES	a-tu	MARTIN	NR	3	2	1
BRONCHATHIOL* sol	RES	a-tu	MARTIN	NR		0	3
BRONCORINOL* sol	RES	a-tu	NICHOLAS	GP	0	1	
CA C 1000* cp bte 10	VIT	a-as	SANDOZ	NR	0	10	10
CALMAGNA* pdre	DIG	a-ac	PARKE DAVIS	GP	1	2	1
CALMODIGER* cp bte 50	DIG	a-ac	PLANTES ET MEDECINE	GP	0	4	0
CARBOPHAGIX* gél bte 30	DIG	a-ac	DARCY	GP	13	32	1
CAROMINTHE* gtttes	DIG	a-ac	LEHNING	GP		1	3
CEPHYL* cp bte 60	ANT	sal	BOIRON	GP	5	21	12
CEQUINYL* cp bte 12	ANT	ant	STERLING MIDY	NR	2	6	2
CHARBON BELLOC* cp bte 34	DIG	a-ac	ARDEVAL	GP	0	11	13
CHARBON BELLOC* pdre	DIG	a-ac	ARDEVAL	GP		0	1
CLARIX* cp bte 40	RES	a-tu	COOPER	NR		2	
CLARIX* sol	RES	a-tu	COOPER	NR	2	7	5
CLEREGIL* a.b. bte 20	VIT	psy	MERCK CLEVENOT	NR	0	12	6
COCCULINE* cp bte 30	DIG	a-ém	BOIRON	GP	2	15	8
COCCULINE* hom bte 3	DIG	a-ém	BOIRON	GP	0	18	5
CODOBROMYL* sol	RES	a-tu	STERLING MIDY	GP		1	0
CODOTUSSYL* sol	RES	a-tu	LEDERLE	GP		5	4
COGITUM* a.b. bte 20	VIT	psy	MERELL DOW	NR	0	27	14

Tableau 2.1 : description de l'échantillon (suite) - légende du tableau p 25

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
COLARINE* gel	DIG	lax	STERLING MIDY	GP	1	0	2
COMPRALGYL* cp bte 20	ANT	sal	BAYER	NR	2	26	10
CONTALAX* cp bte 30	DIG	lax	3M SANTE	NR	10	31	5
CONTRE COUPS* sol	DIV	vei	PIONNEAU	GP	2	16	8
CORAMINE GLUCOSE* cp bte 20	DIV	div	CIBA GEIGY	NR	3	22	5
COREINE* glé	DIG	lax	DANIEL BRUNET	NR	0	1	1
CORYZALIA* cp bte 40	RES	orl	BOIRON	GP	4	20	10
DEBRUMYL* a.b. bte 20	VIT	psy	P. FABRE	NR		4	1
DECONTRACTYL* cp bte 50	DIV	div	SYNTHELABO	NR	3	21	7
DEPURATIF PARNEL* sol	DIG	a-ac	MEDECINE VEGETALE	GP	0	0	1
DEPURATUM* gél bte 60	DIG	lax	LEHNING	GP	0	3	3
DETOXALGINE* cp bte 20	ANT	sal	LYOCENTRE	NR		2	2
DEXIR* sol A	RES	a-tu	OBERLIN	PC		21	0
DEXIR* sol E	RES	a-tu	OBERLIN	PC	0	15	4
DIARLAC* gél bte 16	DIG	a-di	FOURNIER	PC	0	30	26
DIGEDRYL* cp bte 30	DIG	a-ac	SALVER	NR	6	23	10
DIGESTIF LIPHA* cp bte 30	DIG	a-ac	COOPER	NR	0	4	0
DIGESTIF MARGA* cp bte 48	DIG	a-ac	COOPER	NR	4	25	13
DIGESTOBIASE* cp bte 40	DIG	a-ac	ROBINS	NR		10	1
DIGESTODORON* gttes	DIG	a-ac	WELEDA	GP	0	1	0
DIMALAN* sol	DIG	a-ac	PARKE DAVIS	NR		3	0
DONORMYL* cp bte 30	DIV	séd	OBERLIN	PC	1	14	3
DONORMYL* cp effervescent bte 20	DIV	séd	OBERLIN	PC	10	34	26
DOPS* pdre	DIG	a-ac	FUCA	GP	0	2	1
DROSETUX* sol	RES	a-tu	DOLISOS	GP	1	20	2
DULCOLAX* cp bte 20	DIG	lax	BOEHRINGER	PC		1	8
ECHINOXYL* gttes	DIG	a-ac	BOIRON	GP	0	0	0
ENO SEL DE FRUIT* sac bte 24	DIG	a-ac	SMITH KLINE	GP		3	1
ERGADYL* cp bte 30	VIT	a-as	RP LABO	NR		2	14
EUCALYPTINE sol	RES	a-tu	JANSSEN	NR	2	11	14
EUCOL* cp bte 20	VIT	a-as	SOEKAMI LEFRANCO	NR	5	24	1
FERVEX* sac A bte 8	RES	orl	OBERLIN	PC	20	235	140
FERVEX* sac E bte 8	RES	orl	OBERLIN	PC		2	9
FERVEX* sac sans sucre bte 8	RES	orl	OBERLIN	PC			4
FESTALE* cp bte 60	DIG	a-ac	HOECHST	GP		0	1
FITAXAL* gel	DIG	lax	PHYGIENE	NR			8
FORMOCARBINE* glé	DIG	a-ac	SMITH KLINE	GP	4	18	7
FRUBIOSE CALCIQUE FORTE* a.b bte 20	VIT	vit	BOEHRINGER	NR	21	98	26
FRUBIOSE CALCIQUE FAIBLE* a.b bte 20	VIT	vit	BOEHRINGER	NR	4	13	8
FUCA* cp bte 60	DIG	lax	FUCA	GP	12	58	33
FUMAFER* pdre	DIV	div	LABAZ	NR	1	9	12
GALACTOGIL* glé	DIV	div	ELGI	NR		3	7
GAOSEDAL CODEINE* cp bte 12	ANT	sal	PHARMINTERN	GP	1	5	6
GEOGASTRINE* cp bte 24	DIG	a-ac	MONOT	GP	9	45	5
GEOPECTOSE* pdre	DIG	a-ac	ELGI	NR	0	10	2

Tableau 2.1 : description de l'échantillon (suite) - légende du tableau p 25

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
GELUFENE* gél bte 20	ANT	aut	FOURNIER	PC		18	44
GELUMALINE* gél bte 16	ANT	par	LTM	NR	1	3	2
GELUSIL* cp bte 50	DIG	a-ac	PARKE DAVIS	NR	4	8	5
GLOTTYL* gttes	RES	a-tu	MERRELL DOW	NR	4	8	5
GLUTAMAG TRIVIT B* a.b bte 30	VIT	a-as	LUCIEN	NR	1	8	0
GRAINS DE VALS* cp bte 30	DIG	lax	NOGUES	GP		1	11
GURONSAN* cp bte 30	VIT	a-as	LYOCENTRE	NR	5	57	42
HEPACLEM* cp bte 30	DIG	a-ac	CLEMENT	NR		4	2
HEPATOREX* sol	DIG	a-ac	COOPER	NR	3	6	7
HEPATOUM* sol	DIG	a-ac	HEPATOUM	NR	18	27	20
HERBESAN* tis sac bte 45	DIG	lax	PHYGIENE	GP		3	1
HERBESAN* tis sac bte 20	DIG	lax	PHYGIENE	GP	1	11	5
HERBESAN* tis vrac GM	DIG	lax	PHYGIENE	GP	7	19	12
HERBESAN* tis vrac PM	DIG	lax	PHYGIENE	GP	0	0	
HOMEOGENE 46* cp bte 60	DIV	séd	BOIRON	GP		0	0
HOMEOVOX* cp bte 60	RES	ori	BOIRON	GP	0	11	5
HUMEX* gél bte 12	RES	ori	FOURNIER	PC		71	54
HUMEX* sol A	RES	a-tu	FOURNIER	PC		47	49
HUMEX* sol E	RES	a-tu	FOURNIER	PC		6	5
HUMEX* sol toux grasse	RES	a-tu	FOURNIER	PC		18	8
HYDROSOL POLYVITAMINE* gttes	VIT	vit	ROCHE	NR		13	2
IDEOLAXYL* cp bte 100	DIG	lax	STERLING MIDY	GP	3	15	6
JAMYLENE* cp bte 40	DIG	lax	PHARMUKA	NR	0	8	6
JOUVENCE ABBE SOURY* cp bte 42	DIV	vei	ARDEVAL	GP	0	8	2
JOUVENCE ABBE SOURY* sol	DIV	vei	ARDEVAL	GP	2	18	4
L 114* gttes	DIG	lax	LEHNING	GP	0	3	3
L 25* gttes	DIV	div	LEHNING	GP	0	6	1
L 28* gttes	DIV	vei	LEHNING	GP	1	9	0
L 52* gttes	RES	a-gr	LEHNING	GP	19	45	24
L 72* gttes	DIV	séd	LEHNING	GP	8	38	27
L 8* gttes	DIV	div	LEHNING	GP		0	0
LACTEOL* a.b. bte 14	DIG	a-di	D° BOUCARD	NR	0	9	1
LACTEOL* cp bte 90	DIG	a-di	D° BOUCARD	NR	6	16	8
LANSOYL* gel	DIG	lax	JOUEVINAL	NR	32	120	44
LAROSCORBINE* cp à croquer bte 40	VIT	vit	ROCHE	NR	21	31	23
LAROSCORBINE* cp effervescent bte 20	VIT	vit	ROCHE	NR	30	53	49
LESPENEPHYRYL* sol	DIV	div	DARCY	NR		35	0
MAGNESIE ABISMUREE* cp bte 80	DIG	a-ac	WHITEHALL	GP	2	16	4
MAGNESIUM GLYCOCOLLE* cp bte 60	VIT	min	STERLING MIDY	GP		4	6
MAGNESPASMYL* cp bte 50	VIT	min	GERBIOL	NR	7	28	8
MAGNESPASMYL* glé	VIT	min	GERBIOL	NR	1	5	3
MAGNOSCORBOL VITAMINE C* cp bte 50	VIT	min	ROUSSEL UCLAF	GP	6	26	2

Tableau 2.1 : description de l'échantillon (suite) - légende du tableau p 25

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
MANCEAU [*] sol	DIG	lax	BEECHAM	NR	2	15	6
MEDIFLOR 1 [*] tis sac	DIV	div	MONOT	GP	0	5	1
MEDIFLOR 12 [*] tis sac	DIV	vei	MONOT	GP		2	7
MEDIFLOR 14 [*] tis sac	DIV	séd	MONOT	GP	1	14	3
MEDIFLOR 3 [*] tis sac	DIG	a-ac	MONOT	GP	0	7	9
MEDIFLOR 5 [*] tis sac	DIG	a-ac	MONOT	GP	1	3	3
MEDIFLOR 7 [*] tis sac	DIG	lax	MONOT	GP	6	24	12
MEGABYL [*] sac bte 15	DIG	a-ac	JANSSEN	NR	3	8	2
MERCALM [*] cp bte 20	DIG	a-ém	PHYGIENE	NR	5	49	16
MEREPRINE [*] sol	DIV	a-al	MERRELL DOW	NR	0	0	2
METASPIRINE [*] cp bte 30	ANT	sal	STERLING MIDY	GP	16	60	20
MICTASOL [*] cp bte 50	DIV	ats	JANSSEN	NR	3	16	3
MICTASOL BLEU [*] cp bte 50	DIV	ats	JANSSEN	NR	2	26	3
MIGRALGINE [*] gél bte 20	ANT	sal	MARTIN	NR	7	26	10
MIGRALGINE [*] sol	ANT	sal	MARTIN	NR	1	8	6
MUCITUX [*] cp bte 32	RES	a-tu	RIOM CERM	NR		2	1
NAUSICALM [*] gél bte 10	DIG	a-ém	BROTHIER	NR	0	5	4
NAUSICALM [*] sol	DIG	a-ém	BROTHIER	NR	1	8	3
NAUTAMINE [*] cp bte 20	DIG	a-ém	DELAGRANGE	GP	0	10	3
NEOCITRAN [*] sac bte 10	RES	orl	SANDOZ	GP		0	3
NEUROPAX [*] cp bte 40	DIV	séd	STERLING MIDY	GP	3	3	0
NEUTROSES [*] cp bte 42	DIG	a-ac	DB PHARMA	GP		0	0
NEVROSTHENINE GLYCOCOLLE [*] sac bte 20	VIT	a-as	3M SANTE	NR	25	61	44
NICOBION [*] cp bte 30	VIT	vit	ASTRA	NR	2	8	1
NICOPRIVE [*] cp bte 240	DIV	div	THERANOL	NR		0	0
NORBILINE [*] a.b. A bte 24	DIG	a-ac	PHARMUKA	NR	1	8	2
NORBILINE [*] a.b. E bte 24	DIG	a-ac	PHARMUKA	NR		5	2
NORMOGASTRYL [*] cp bte 50	DIG	a-ac	UPSA	NR	8	15	13
NOVACETOL [*] cp bte 20	ANT	ass	PHARMASTRA	GP	14	48	4
NUROFEN [*] cp bte 20	ANT	aut	BOOTS-PHARMA	PC		33	13
OSCILLOCOCCINUM [*] hom bte 6	RES	a-gr	BOIRON	GP	70	99	53
OSTEINE C 150 [*] sac bte 20	VIT	a-as	ZAMBON	NR		6	1
OSTEINE C 500 [*] sac bte 42	VIT	a-as	ZAMBON	NR		36	43
OSTEINE C 500 [*] sac bte 20	VIT	a-as	ZAMBON	NR	18	59	0
OXYBOLDINE [*] cp bte 36	DIG	a-ac	COOPER	NR	22	93	25
PALUDRINE [*] cp bte 60	DIV	div	ICI PHARMA	NR		9	0
PANADOL [*] cp bte 12	ANT	par	STERLING MIDY	GP	0	4	0
PARAGRIPPE [*] hom bte 9	RES	a-gr	BOIRON	GP		1	0
PARAGRIPPE [*] hom bte 3	RES	a-gr	BOIRON	GP	0	1	9
PARLAX COMPOSE [*] sol	DIG	lax	SOEKAMI LEFRANCO	NR	2	16	2
PASSEDYL [*] sol A	RES	a-tu	FOURNIER	PC		45	17
PASSEDYL [*] sol E	RES	a-tu	FOURNIER	PC		22	1
PECTIPAR [*] sac bte 10	DIG	a-di	OBERLIN	PC		13	32
PECTORAL OBERLIN [*] sol A	RES	a-tu	OBERLIN	PC		36	33
PECTORAL OBERLIN [*] sol E	RES	a-tu	OBERLIN	PC		8	8
PELVOMAGNESIUM [*] cp bte 60	DIV	ats	3M SANTE	NR	9	24	9
PEREFLAT [*] cp bte 24	DIG	a-ac	LTM	NR	14	17	7

Tableau 2.1 : description de l'échantillon (suite) - légende du tableau p 25

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
PERIACLINE* cp bte 30	DIV	a-al	MSD CHIBRET	NR	19	21	12
PERIACLINE* sol	DIV	a-al	MSD CHIBRET	NR	3	17	9
PERISTALTINE* cp bte 20	DIG	lax	ZYMA	NR	2	0	2
PHOLCODYL* sol	RES	a-tu	COOPER	GP		0	0
PHOSPHOCHOLINE* glé	DIG	a-ac	SOEKAMI LEFRANCQ	GP		12	0
PHYTOTUX* sol	RES	a-tu	LEHNING	GP	1	0	0
PILULES CARTERS* cp bte 40	DIG	lax	FUMOUEZE	NR	4	23	15
PLENYL CITRON-CASSIS* cp effervescent bte 30	VIT	a-as	OBERLIN	PC		7	3
PLENYL CITRON-CASSIS* cp à croquer bte 30	VIT	a-as	OBERLIN	PC		14	3
POCONEOL 1* gttes	DIV	div	PLANTES ET MEDECINE	GP	2	21	17
POCONEOL 7* gttes	DIG	a-ac	PLANTES ET MEDECINE	GP		10	4
POLARAMINE PECTORAL* sol	RES	a-tu	SCHERING PLOUGH	NR	1	0	0
POVANYL* cp bte 8	DIV	div	PARKE DAVIS	NR	7	28	18
POVANYL* cp à croquer bte 8	DIV	div	PARKE DAVIS	NR		8	14
POVANYL* sol	DIV	div	PARKE DAVIS	NR		5	3
PREFAGYL* cp bte 40	DIG	a-ac	OBERLIN	PC	5	29	4
PRINCI B FORT* cp bte 30	VIT	vit	STERLING MIDY	NR	17	7	0
PRONTALGINE* cp bte 12	ANT	par	BOEHRINGER	GP	8	25	5
PULMOFLUIDE* sol	RES	a-tu	LEURQUIN	NR	1	26	8
PURSENNIDE* cp bte 12	DIG	lax	SANDOZ	NR	10	53	36
QUINOCARBINE* cp bte 30	DIG	a-ac	ROCHE	GP		6	1
QUINTONINE* sol	VIT	a-as	STERLING MIDY	GP	1	35	8
QUINTOPAN* sol	RES	a-tu	STERLING MIDY	GP		1	3
QUOTIVIT OE* cp bte 30	VIT	a-as	RP LABO	GP	0	2	0
RAPHANUS S POTIER* a.b. bte 12	DIG	a-ac	DB PHARMA	GP	4	18	8
RENNIE* cp bte 96	DIG	a-ac	NICHOLAS	GP	31	186	86
RESTRICAL ESTRAGON* sol	DIG	lax	MERAM	NR		6	2
RESTRICAL NOISETTE* sol	DIG	lax	MERAM	NR		5	2
REXORUBIA* glé	VIT	a-as	LEHNING	GP	1	12	4
RHINOFEBRAL* gél bte 20	RES	orl	MARTIN	NR	28	47	24
ROCMALINE* a.b. bte 20	DIG	a-ac	ROQUES	NR	0	5	4
ROMARENE* glé	DIG	a-ac	BEAUFOUR	NR		0	1
ROVIGON* cp bte 30	VIT	a-as	ROCHE	GP	0	1	1
RUFOL* cp bte 50	DIV	ats	DEBAT	NR	6	26	14
RUMICINE* cp bte 16	RES	orl	SCHERING PLOUGH	GP	0	0	1
SACOLENE* sac A bte 12	DIG	a-di	SEARLE	NR	5	19	6
SACOLENE* sac E bte 12	DIG	a-di	SEARLE	NR	0	6	0
SARGENOR* a.b. bte 40	VIT	a-as	SARGET	NR		40	29
SARGENOR* a.b. bte 20	VIT	a-as	SARGET	NR	20	31	2
SARGENOR* cp bte 24	VIT	a-as	SARGET	NR		8	0
SCHOUM* sol	DIG	a-ac	MEDGENIX	NR	19	40	13
SEDATIF PC* cp bte 40	DIV	séd	BOIRON	GP	1	28	12
SEDATIF PC* hom GM	DIV	séd	BOIRON	GP		1	0
SEDATIF PC* hom PM	DIV	séd	BOIRON	GP	0	1	0
SEDIBAINE* cp bte 33	DIV	séd	MERRELL DOW	NR		6	3

Tableau 2.1 : description de l'échantillon (suite) - légende du tableau p 25

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
SENOKOT* cp	DIG	lax	SARGET	NR			7
SENOKOT* cp bte 200	DIG	lax	SARGET	NR		9	4
SENOKOT* cp bte 60	DIG	lax	SARGET	NR	0	2	2
SENOKOT* glé	DIG	lax	SARGET	NR		0	0
SILIGAZ* cp bte 32	DIG	a-ac	SMITH KLINE	GP	0	6	0
SINUSPAX* cp bte 60	RES	orl	LEHNING	NR	10	24	13
SOLUGASTRYL* cp bte 30	DIG	a-ac	OBERLIN	PC	10	32	17
SORBITOL* sac bte 20	DIG	lax	DELALANDE	NR	43	146	58
STIMOL* a.b. bte 18	VIT	a-as	BIOCODEX	NR	35	50	0
STIMOL* sac bte 36	VIT	a-as	BIOCODEX	NR		9	47
STODAL* sol	RES	a-tu	BOIRON	GP	1	21	8
STRIADYNE FORTE* cp bte 30	VIT	a-as	WYETH	NR		0	0
SUPRADYNE* cp bte 20	VIT	a-as	ROCHE	GP	1	15	10
SUPRADYNE* cp bte 10	VIT	a-as	ROCHE	GP	0	7	9
SUPRHINITE* gél bte 10	RES	orl	STERLING MIDY	NR	3	2	2
SURELEN* a.b. A bte 20	VIT	a-as	SYNTHEX	NR		19	1
SURELEN* a.b. A bte 10	VIT	a-as	SYNTHEX	NR	17	65	0
SURELEN* a.b. E bte 10	VIT	a-as	SYNTHEX	NR	2	4	0
TAMARINE* gél bte 20	DIG	lax	STERLING MIDY	NR		1	0
TEINTURE DE COCQUEUX* sol	DIV	div	AGUETTANT	GP		2	1
TERNEURINE* cp bte 20	VIT	vit	ALLARD	NR	33	105	2
TERPINE* sol	RES	a-tu	GONNON	GP	7	14	12
THIOMUCASE H* cp bte 40	DIV	div	SANOFI WINTHROP	NR		1	0
TONILAX* cp bte 30	DIG	lax	MONOT	NR	6	24	11
TUSSIFED* cp bte 20	RES	a-tu	WELLCOME	NR	4	13	2
TUSSIFED* sol	RES	a-tu	WELLCOME	NR	7	9	3
ULTACITE* cp	DIG	a-ac	SOEKAMI LEFRANCQ	GP			7
URARTHONE* sol	DIV	div	LEHNING	NR	0	21	5
UVESTEROL VITAMINES ADEC* gttes	VIT	vit	CRINEX	NR	1	28	15
VICKS PECTORAL* sol	RES	a-tu	LACHATRE	GP	22	43	15
VITAMINE C OBERLIN* cp effervescent bte 20	VIT	vit	OBERLIN	PC		0	1
VITAMINE C OBERLIN* cp à croquer bte 30	VIT	vit	OBERLIN	PC	3	19	3
VITAMINE C UPSA* cp effervescent bte 20	VIT	vit	UPSA	GP		10	11
VITAMINE B1 B6 B12* cp bte 40	VIT	vit	ROCHE	NR	9	48	55
VITANEVRIL FORT* cp bte 30	VIT	vit	CLIN MIDY	NR	0	27	3
VITASCORBOL* cp effervescent bte 20	VIT	vit	RP LABO	GP		32	22
VITASCORBOL* cp à croquer bte 24	VIT	vit	RP LABO	GP	25	58	16
VITASCORBOL* cp à croquer bte 12	VIT	vit	RP LABO	GP	0	0	0

Tableau 2.1 : description de l'échantillon (suite et fin) - légende du tableau ci-dessous

NOM DE SPECIALITE	CLASSE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
VITASCORBOL* cp sans sucre bte 24	VIT	vit	RP LABO	GP		10	18
VITASCORBOL* sac bte 10	VIT	vit	RP LABO	GP	2	11	7
VOSGES* sol	RES	a-tu	SMITH KLINE	GP	0	1	2
VULCASE* cp bte 50	DIG	lax	PHARMASCIENCE	NR		0	0
TOTAL :					1281	5931	2850

Légende :

Tableau 2.2 : légende du tableau 2.1.

- pour la rubrique NOM DE SPECIALITE	- pour la rubrique CLASSE	- pour la rubrique SOUS-CLASSE	- pour la rubrique GROUPE
<u>a.b.</u> : ampoules buvables <u>cp</u> : comprimés <u>gel</u> : gels et gelées <u>gél</u> : gélules <u>glé</u> : granulés <u>gttes</u> : gouttes buvables <u>hom</u> : granules et globules <u>pdre</u> : poudres <u>sac</u> : sachets <u>sol</u> : solutions buvables <u>tis</u> : tisanes en vrac et en sachets <u>A</u> : adulte <u>E</u> : enfant <u>BB</u> : nourrisson <u>GM</u> : grand modèle <u>PM</u> : petit modèle	<u>DIG</u> : médicaments de la sphère digestive <u>VIT</u> : vitamines , toniques et minéraux <u>RES</u> : médicaments des voies respiratoires <u>ANT</u> : antalgiques <u>DIV</u> : divers	<u>a-ac</u> : antiacides et hépatotropes <u>lax</u> : laxatifs <u>a-ém</u> : antiémétiques <u>a-di</u> : antidiarrhéiques <u>a-as</u> : antiasthéniques <u>vit</u> : vitamines <u>psy</u> : psychostimulants <u>min</u> : minéraux <u>a-tu</u> : antitussifs <u>orl</u> : antirhinites <u>a-gr</u> : antigrippaux <u>sal</u> : dérivés des salicylés <u>par</u> : dérivés du paracétamol <u>ass</u> : association salicylés et paracétamol <u>aut</u> : autres antalgiques <u>a-al</u> : antiallergiques <u>vei</u> : veinotoniques <u>ats</u> : antiseptiques urinaires <u>séd</u> : sédatifs <u>div</u> : divers	<u>NR</u> : produit non remboursé <u>PC</u> : produit conseil <u>GP</u> : produit grand-public

Chapitre 3 : RESULTATS

3.1 RESULTATS GENERAUX

L'automédication représente 7,99 % du chiffre d'affaires de la pharmacie. Ce chiffre correspond à la vente des médicaments à TVA 5,5 %.

3.1.1 REPARTITION DES VENTES PAR CLASSE

Tableau 3.1 : ventes par classe.

CLASSE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
VIT	398	31,1%	1711	28,9%	761	26,7%
DIG	383	29,9%	1747	29,4%	808	28,3%
RES	286	22,3%	1219	20,5%	694	24,3%
ANT	126	9,8%	709	11,9%	332	11,6%
DIV	88	6,9%	545	9,2%	255	8,9%

Légende :

- VIT : vitamines, toniques et minéraux
- DIG : médicaments de la sphère digestive
- RES : médicaments des voies respiratoires
- ANT : antalgiques
- DIV : divers

Commentaire :

Les deux classes les plus vendues sont :

- la classe des médicaments de la sphère digestive
- la classe des vitamines, toniques et minéraux.

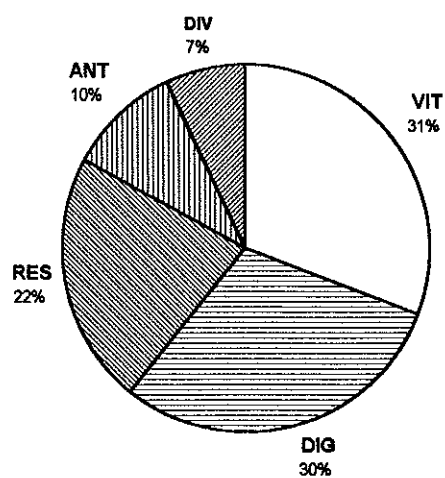
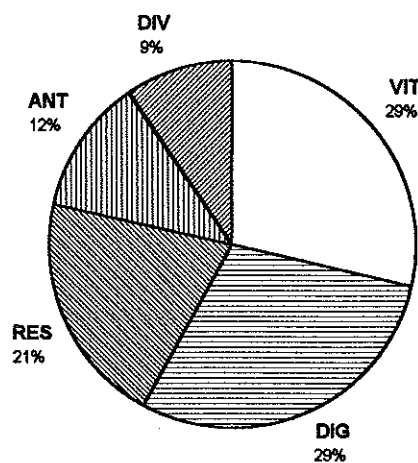
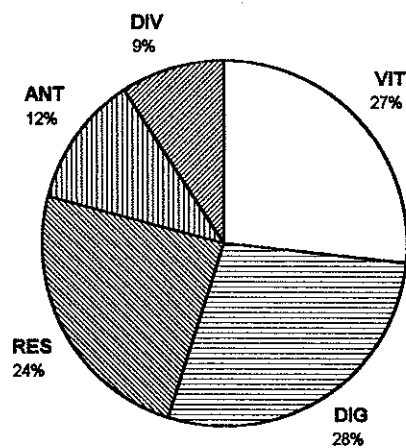
Ces deux classes sont en diminution.

La classe des médicaments des voies respiratoires est en augmentation dans la période 1993 par rapport à la période 1992.

Ces trois classes représentent les plus fortes ventes :

- 83 % des ventes dans la période 1991
- 79 % des ventes dans la période 1992
- 79 % des ventes dans la période 1993.

Graphique 3.1 : ventes par classe.

VENTES PAR CLASSE PERIODE 91**VENTES PAR CLASSE ANNEE 92****VENTES PAR CLASSE PERIODE 93**

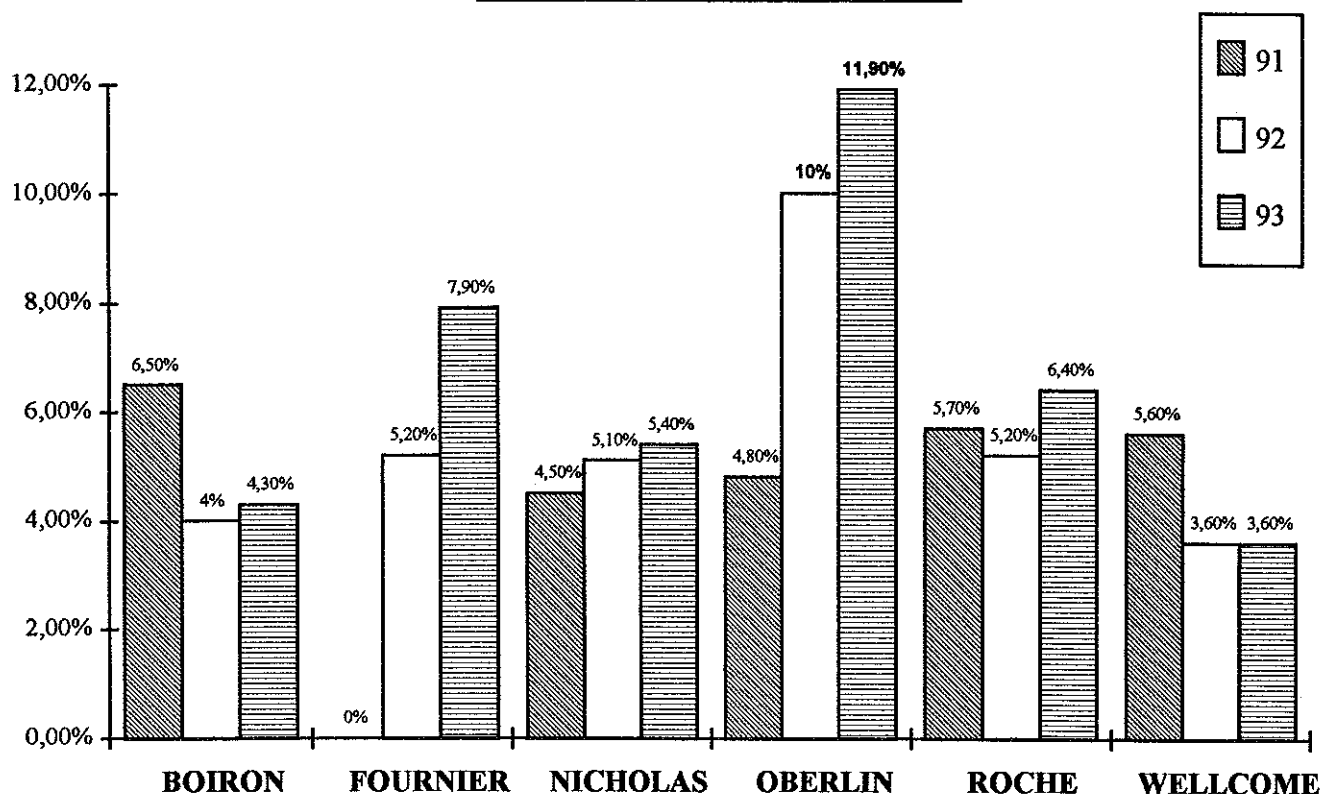
3.1.2 REPARTITION DES VENTES PAR LABORATOIRE

Tableau 3.2 : ventes par laboratoire.

LABORATOIRE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
BOIRON	83	6,5%	237	4%	122	4,3%
FOURNIER	0	0%	307	5,2%	226	7,9%
NICHOLAS	58	4,5%	306	5,1%	153	5,4%
OBERLIN	62	4,8%	595	10%	341	11,9%
ROCHE	73	5,7%	310	5,2%	183	6,4%
WELLCOME	72	5,6%	217	3,6%	102	3,6%

Graphique 3.2 : ventes par laboratoire.

VENTES PAR LABORATOIRE



Commentaire :

Deux laboratoires présentent des ventes en hausse, ce sont deux laboratoires de produits conseil (OBERLIN et FOURNIER).

A eux deux, ils représentent :

- 5% des ventes dans la période 1991
- 15% des ventes dans la période 1992
- 20% des ventes dans la période 1993

Ceci montre l'importance grandissante du rôle de conseil du pharmacien.

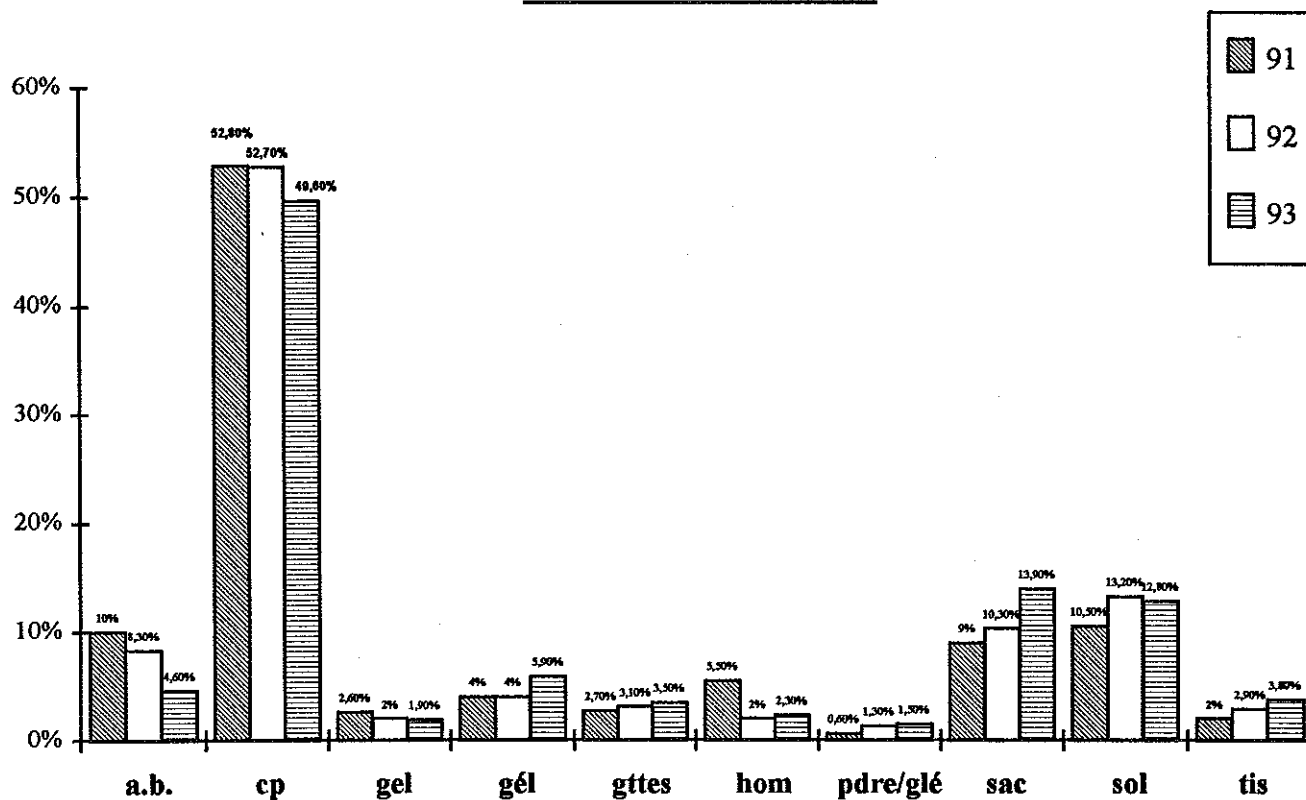
3.1.3 REPARTITION DES VENTES PAR FORME

Tableau 3.3 : ventes par forme - légende et commentaire p 31

FORME	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
a.b.	128	10%	492	8,3%	130	4,6%
cp	676	52,8%	3127	52,7%	1415	49,6%
gel	33	2,6%	120	2%	54	1,9%
gél	52	4%	236	4%	168	5,9%
gttes	35	2,7%	183	3,1%	101	3,5%
hom	70	5,5%	121	2%	67	2,3%
pdre/glé	8	0,6%	78	1,3%	42	1,5%
sac	116	9%	614	10,3%	397	13,9%
sol	134	10,5%	786	13,2%	366	12,8%
tis	26	2%	172	2,9%	108	3,8%

Graphique 3.3 : ventes par forme - légende et commentaire p 31

VENTES PAR FORME



Légende :

a.b. : ampoules buvables
 cp : comprimés
 gel : gels ou gelées
 gél : gélules
 gttes : gouttes buvables
 hom : granules et globules;
 pdre/glé : poudres ou granulés
 sac : sachets
 sol : solutions buvables
 tis : tisanes en vrac ou en sachets

Commentaire :

La forme comprimés est la forme la plus vendue, elle est en légère diminution.

Nous pouvons noter une chute des ventes de la forme ampoules buvables et de la forme globules et granules.

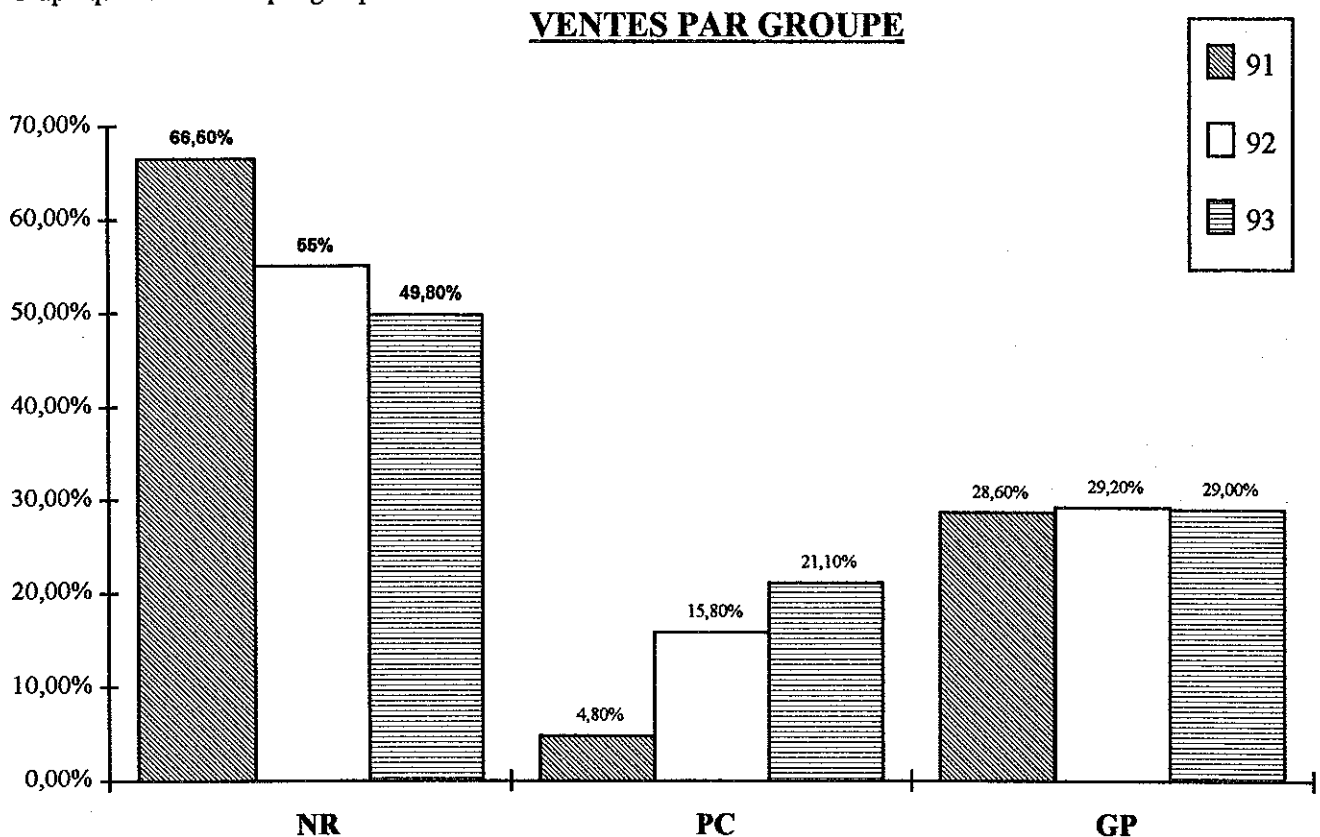
Nous pouvons aussi noter une hausse de la forme sachets.

3.1.4 REPARTITION DES VENTES PAR GROUPE

Tableau 3.4 : ventes par groupe - graphique, légende et commentaire p 32

GROUPE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
NR	852	66,5%	3265	55%	1420	49,8%
PC	62	4,8%	936	15,8%	603	21,1%
GP	367	28,6%	1730	29,2%	827	29%

Graphique 3.4 : ventes par groupe.

**Légende :**

NR : produit non remboursé

PC : produit conseil

GP : produit grand-public

Commentaire :

Les spécialités déremboursées représentent :

- 39,5% des ventes pour la période 1991
- 33,2% des ventes pour la période 1992
- 29,8% des ventes pour la période 1993.

Ces spécialités sont comprises dans le groupe des produits non remboursés dans le tableau ci-dessus.

Nous pouvons noter une nette augmentation des spécialités du groupe des produits conseil et une stabilité des spécialités du groupe des produits grand-public.

Les ventes des spécialités déremboursées et non remboursées chutent.

3.1.5 REPARTITION DES VENTES DES PRODUITS CONSEILLES PAR L'EQUIPE DE L'OFFICINE

Tableau 3.5 : ventes des produits conseillés.

Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
146	11,4%	1337	22,5%	824	28,9%

Commentaire :

Nous pouvons remarquer que les produits résultant du conseil de l'équipe de l'officine étudiée sont en constante hausse

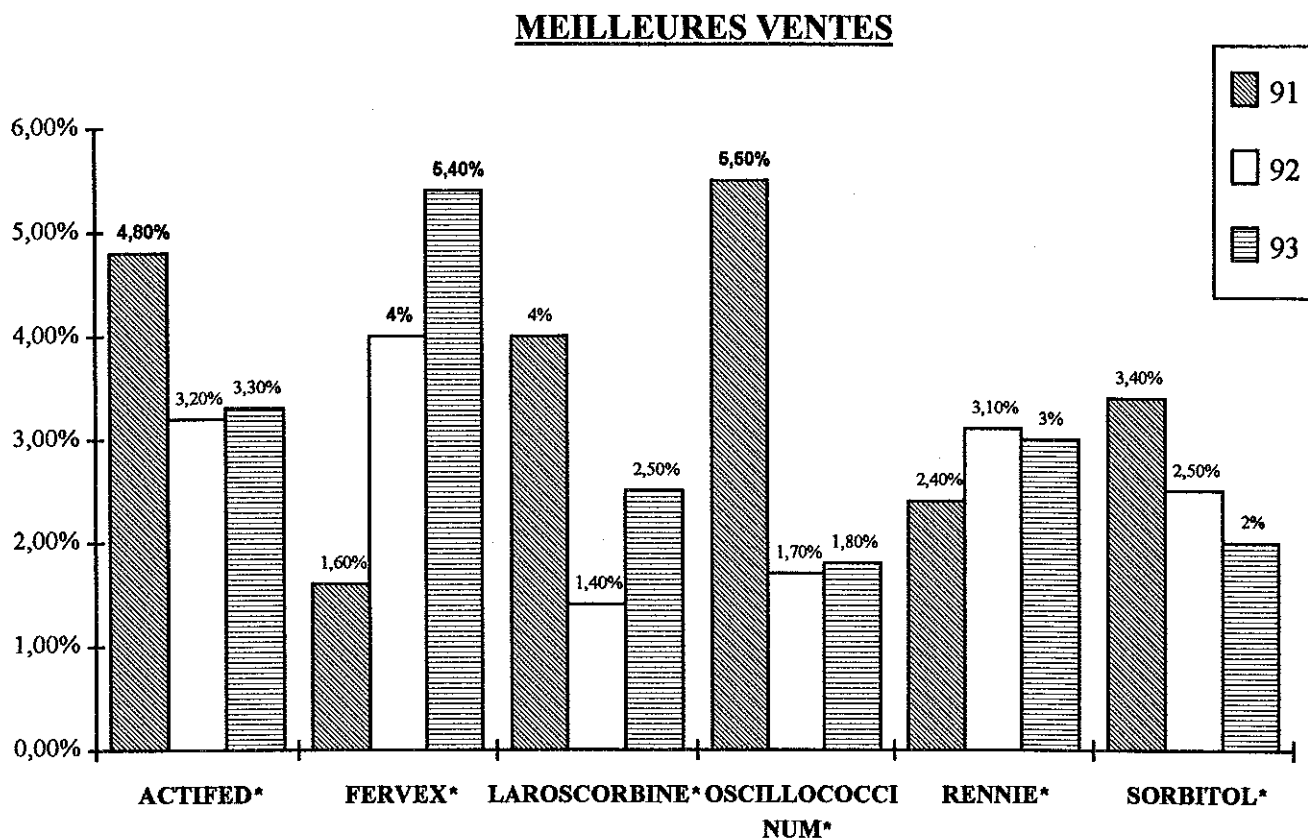
Leur pourcentage est plus élevé que celui des spécialités conseil (voir tableau précédent). Les produits conseillés par l'équipe officinale comprennent les spécialités conseil mais aussi des spécialités grand public.

3.1.6 REPARTITION DES MEILLEURES VENTES

Tableau 3.6 : meilleures ventes - graphique et commentaire p 34

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
ACTIFED*	61	4,8%	188	3,2%	94	3,3%
FERVEX*	20	1,6%	237	4%	153	5,4%
LAROSCORBINE*	51	4%	84	1,4%	72	2,5%
OSCILLOCOCCINUM*	70	5,5%	99	1,7%	53	1,8%
RENNIE*	31	2,4%	186	3,1%	86	3%
SORBITOL*	43	3,4%	146	2,5%	58	2%

Graphique 3.6 : meilleures ventes.

Commentaire :

La seule spécialité, figurant dans cette liste, qui soit en hausse est **FERVEX*** produit conseil. Nous pouvons noter une chute des ventes de la spécialité **OSCILLOCOCCINUM*** pourtant très connue.

Quelques spécialités sont stables sur ces trois périodes :

- **SORBITOL*** qui chute légèrement
- **RENNIE*** qui augmente légèrement
- **ACTIFED*** qui chute légèrement.

L'étude de ces quelques spécialités reflète bien les résultats obtenus précédemment :

- Les trois classes les plus vendues sont :
 - médicaments de la sphère digestive (**SORBITOL***, **RENNIE***)
 - vitamines, toniques et minéraux (**LAROSCORBINE***)
 - médicaments des voies respiratoires (**OSCILLOCOCCINUM***, **ACTIFED***, **FERVEX***).

Parmi ces trois classes, la seule en hausse est la dernière de ces classes.

- Les laboratoires les plus représentés sont :
 - BOIRON (**OSCILLOCOCCINUM***)
 - ROCHE (**LAROSCORBINE***)
 - WELLCOME (**ACTIFED***)
 - OBERLIN (**FERVEX***)
 - NICHOLAS (**RENNIE***).
- La forme la plus vendue est la forme comprimés (**ACTIFED***, **LAROSCORBINE***, **RENNIE***) et nous avons noté une hausse des ventes de la forme sachets pendant les périodes 1992 et 1993 (**FERVEX***, **SORBITOL***).

3.2 RESULTATS PAR CLASSE

3.2.1 MEDICAMENTS DE LA SPHERE DIGESTIVE

3.2.1.1 Tableau des ventes par spécialité dans les trois périodes

Tableau 3.7 : DIG : ventes par spécialité - légende p 39

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
AEROPHAGYL* cp.bte 48	a-ac	MONAL	GP		1	0
ARGINOTRI B* cp.bte 24	a-ac	BOUCHARA	NR	34	134	49
AROMABYL* sol	a-ac	PLANTES ET MEDECINE	NR		0	0
AZYM* pdre	a-ac	LAPHAL	NR		4	2
BICITROL* sac.bte 10	a-ac	DYNATHERA	NR		0	0
BOLCITOL* sol	a-ac	LESOURD	NR		0	0
BOLDOFLORINE* cp.bte 40	lax	U.M.P.	NR		1	0
BOLDOFLORINE TIS* vrac	lax	U.M.P.	GP	0	13	10
BOLDOFLORINE TIS* sac	lax	U.M.P.	GP	5	26	11
BORIBEL 10 TIS* sac	a-ac	MONAL	GP		2	1
BORIBEL 13 TIS* sac	lax	MONAL	GP		0	2
BORIBEL 4 TIS* sac	lax	MONAL	GP		1	2
BORIBEL 6 TIS* sac	a-ac	MONAL	GP		6	3
BORIBEL 7 TIS* sac	a-ac	MONAL	GP	2	8	2
CALMAGNA* pdre	a-ac	PARKE DAVIS	GP	1	2	1
CALMODIGER* cp bte 50	a-ac	PLANTES ET MEDECINE	GP	0	4	0
CARBOPHAGIX* géf bte 30	a-ac	DARCY	GP	13	32	1
CAROMINTHE* gttes	a-ac	LEHNING	GP		1	3
CHARBON BELLOC* cp bte 34	a-ac	ARDEVAL	GP	0	11	13
CHARBON BELLOC* pdre	a-ac	ARDEVAL	GP		0	1
COCCULINE* cp bte 30	a-ém	BOIRON	GP	2	15	8
COCCULINE* hom bte 3	a-ém	BOIRON	GP	0	18	5
COLARINE* gel	lax	STERLING MIDY	GP	1	0	2
CONTALAX* cp bte 30	lax	3M SANTE	NR	10	31	5
COREINE* glé	lax	DANIEL BRUNET	NR	0	1	1
DEPURATIF PARNEL* sol	a-ac	MEDECINE VEGETALE	GP	0	0	1
DEPURATUM* géf bte 60	lax	LEHNING	GP	0	3	3
DIARLAC* géf bte 16	a-di	FOURNIER	PC	0	30	26
DIGEDRYL* cp bte 30	a-ac	SALVER	NR	6	23	10
DIGESTIF LIPHA* cp bte 30	a-ac	COOPER	NR	0	4	0
DIGESTIF MARGA* cp bte 48	a-ac	COOPER	NR	4	25	13
DIGESTOBIASE* cp bte 40	a-ac	ROBINS	NR		10	1
DIGESTODORON* gttes	a-ac	WELEDA	GP	0	1	0
DIMALAN* sol	a-ac	PARKE DAVIS	NR		3	0
DOPS* pdre	a-ac	FUCA	GP	0	2	1

Tableau 3.7 : DIG : ventes par spécialité (suite) - légende p 39

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
DULCOLAX* cp bte 20	lax	BOEHRINGER	PC		1	8
ECHINOXYL* gttes	a-ac	BOIRON	GP	0	0	0
ENO SEL DE FRUIT* sac bte 24	a-ac	SMITH KLINE BEECHAM	GP		3	1
FESTALE* cp bte 60	a-ac	HOECHST	GP		0	1
FITAXAL* gel	lax	PHYGIENE	NR			8
FORMOCARBINE* glé	a-ac	SMITH KLINE BEECHAM	GP	4	18	7
FUCA* cp bte 60	lax	FUCA	GP	12	58	33
GELOGASTRINE* cp bte 24	a-ac	MONOT	GP	9	45	5
GELPECTOSE* pdre	a-ac	ELGI	NR	0	10	2
GELUSIL* cp bte 50	a-ac	PARKE DAVIS	NR	4	8	5
GRAINS DE VALS* cp bte 30	lax	NOGUES	GP		1	11
HEPACLEM* cp bte 30	a-ac	CLEMENT	NR		4	2
HEPATOREX* sol	a-ac	COOPER	NR	3	6	7
HEPATOUM* sol	a-ac	HEPATOUM	NR	18	27	20
HERBESAN TIS* sac bte 45	lax	PHYGIENE	GP		3	1
HERBESAN TIS* sac bte 20	lax	PHYGIENE	GP	1	11	5
HERBESAN TIS* vrac GM	lax	PHYGIENE	GP	7	19	12
HERBESAN TIS* vrac PM	lax	PHYGIENE	GP	0	0	
IDEOLAXYL* cp bte 100	lax	STERLING MIDY	GP	3	15	6
JAMYLENE* cp bte 40	lax	PHARMUKA	NR	0	8	6
L 114* gttes	a-ac	LEHNING	GP	0	3	3
LACTEOL* a.b. bte 14	a-di	D° BOUCARD	NR	0	9	1
LACTEOL* cp bte 90	a-di	D° BOUCARD	NR	6	16	8
LANSOYL* gel	lax	JOUEVINAL	NR	32	120	44
MAGNESIE ABISMUREE* cp bte 80	a-ac	WHITEHALL	GP	2	16	4
MANCEAU* sol	lax	BEECHAM	NR	2	15	6
MEDIFLOR 3 TIS* sac	a-ac	MONOT	GP	0	7	9
MEDIFLOR 5 TIS* sac	a-ac	MONOT	GP	1	3	3
MEDIFLOR 7 TIS* sac	lax	MONOT	GP	6	24	12
MEGABYL* sac bte 15	a-ac	JANSSEN	NR	3	8	2
MERCALM* cp bte 20	a-ém	PHYGIENE	NR	5	49	16
NAUSICALM* gél bte 10	a-ém	BROTHIER	NR	0	5	4
NAUSICALM* sol	a-ém	BROTHIER	NR	1	8	3
NAUTAMINE* cp bte 20	a-ém	DELAGRANGE	GP	0	10	3
NEUTROSES* cp bte 42	a-ac	DB PHARMA	GP		0	0
NORBILINE* a.b. A bte 24	a-ac	PHARMUKA	NR	1	8	2
NORBILINE* a.b. E bte 24	a-ac	PHARMUKA	NR		5	2
NORMOGASTRYL* cp bte 50	a-ac	UPSA	NR	8	15	13
OXYBOLDINE* cp bte 36	a-ac	COOPER	NR	22	93	25
PARLAX COMPOSE* sol	lax	SOEKAMI LEFRANCQ	NR	2	16	2
PECTIPAR* sac bte 10	a-di	OBERLIN	PC		13	32
PEREFLAT* cp bte 24	a-ac	LTM	NR	14	17	7
PERISTALTINE* cp bte 20	lax	ZYMA	NR	2	0	2
PHOSPHOCHOLINE* glé	a-ac	SOEKAMI LEFRANCQ	GP		12	0
PILULES CARTERS* cp bte 40	lax	FUMOUEZE	NR	4	23	15
POCONEOL 7* gttes	a-ac	PLANTES ET MEDECINE	GP		10	4
PREFAGYL* cp bte 40	a-ac	OBERLIN	PC	5	29	4
PURSENNIDE* cp bte 12	lax	SANDOZ	NR	10	53	36
QUINOCARBINE* cp bte 30	a-ac	ROCHE	GP		6	1

Légende :

Tableau 3.8 : DIG : légende du tableau 3.7.

- pour la rubrique NOM DE SPECIALITE	- pour la rubrique CLASSE	- pour la rubrique SOUS-CLASSE	- pour la rubrique GROUPE
<u>a.b.</u> : ampoules buvables <u>cp.</u> : comprimés <u>gel</u> : gels et gelées <u>gél</u> : gélules <u>glé</u> : granulés <u>gttes</u> : gouttes buvables <u>hom</u> : granules et globules <u>pdre</u> : poudres <u>sac</u> : sachets <u>sol</u> : solutions buvables <u>tis</u> : tisanes en vrac et en sachets <u>A</u> : adulte <u>E</u> : enfant <u>GM</u> : grand modèle <u>PM</u> : petit modèle	<u>DIG</u> : médicaments de la sphère digestive	<u>a-ac</u> : antiacides et hépatotropes <u>lax</u> : laxatifs <u>a-ém</u> : antiémétiques <u>a-di</u> : antidiarrhéiques	<u>NR</u> : produit non remboursé <u>PC</u> : produit conseil <u>GP</u> : produit grand-public

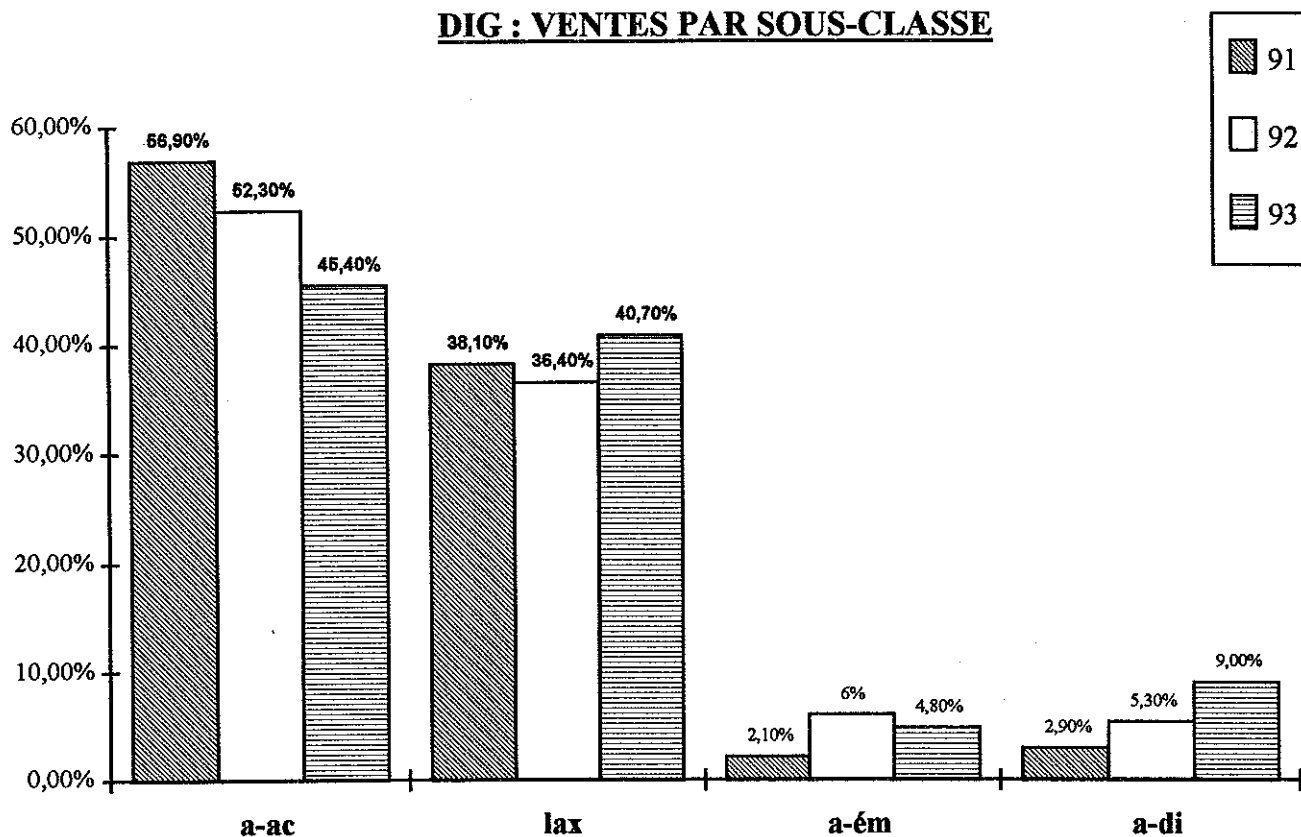
3.2.1.2 Répartition des ventes par sous-classe

Tableau 3.9 : DIG : ventes par sous-classe - commentaire p 41

SOUS CLASSE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
a-ac	218	56,9%	913	52,3%	367	45,4%
lax	146	38,1%	636	36,4%	329	40,7%
a-ém	8	2,1%	105	6%	39	4,8%
a-di	11	2,9%	93	5,3%	73	9%

Graphique 3.9 : DIG : ventes par sous-classe - commentaire p 41

DIG : VENTES PAR SOUS-CLASSE



Légende :

DIG : médicaments de la sphère digestive

a-ac : antiacides et hépatotropes

lax : laxatifs

a-ém : antiémétiques

a-di : antidiarrhéiques

Commentaire :

Nous pouvons remarquer la prédominance de deux sous-classes :

- les antiacides et hépatotropes
- les laxatifs.

A elles deux, ces sous-classes représentent :

- 95% des ventes dans la période 1991
- 89% des ventes dans la période 1992
- 86% des ventes dans la période 1993.

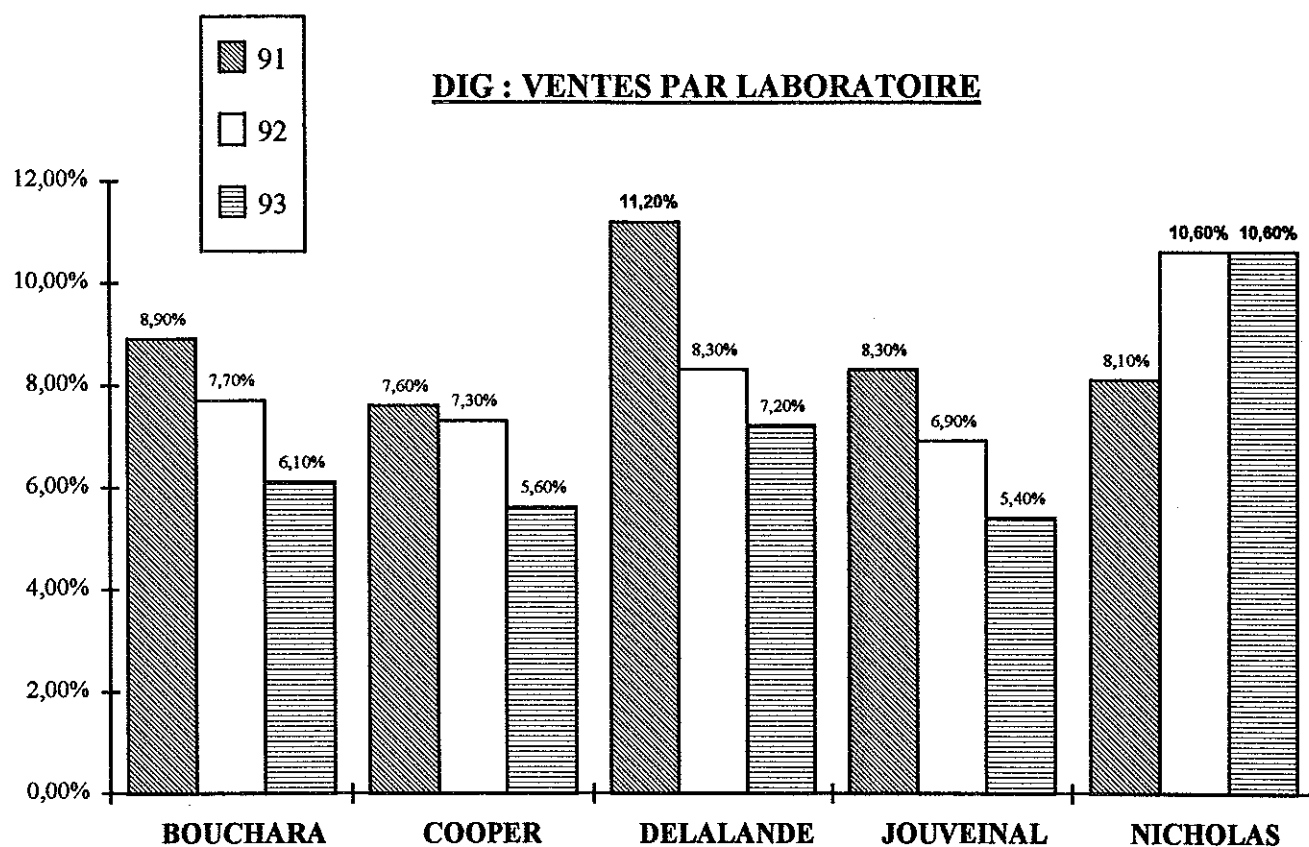
La sous-classe des antiacides et hépatotropes chute le long des trois périodes.

3.2.1.3 Répartition des ventes par laboratoire

Tableau 3.10 : DIG : ventes par laboratoire - graphique, légende et commentaire p 42

LABORATOIRE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
BOUCHARA	34	8,9%	134	7,7%	49	6,1%
COOPER	29	7,6%	128	7,3%	45	5,6%
DELALANDE	43	11,2%	146	8,3%	58	7,2
JOUEINAL	32	8,3%	120	6,9%	44	5,4%
NICHOLAS	31	8,1%	186	10,6%	86	10,6%

Graphique 3.10 : DIG : ventes par laboratoire.

**Légende :**

DIG : médicaments de la sphère digestive

Commentaire :

Dans ce tableau, un seul laboratoire voit ses ventes augmenter sur la période 1992 puis stagner, c'est le laboratoire NICHOLAS : laboratoire de produits grand-public.

Les autres laboratoires de cette liste ont leurs ventes qui chutent.

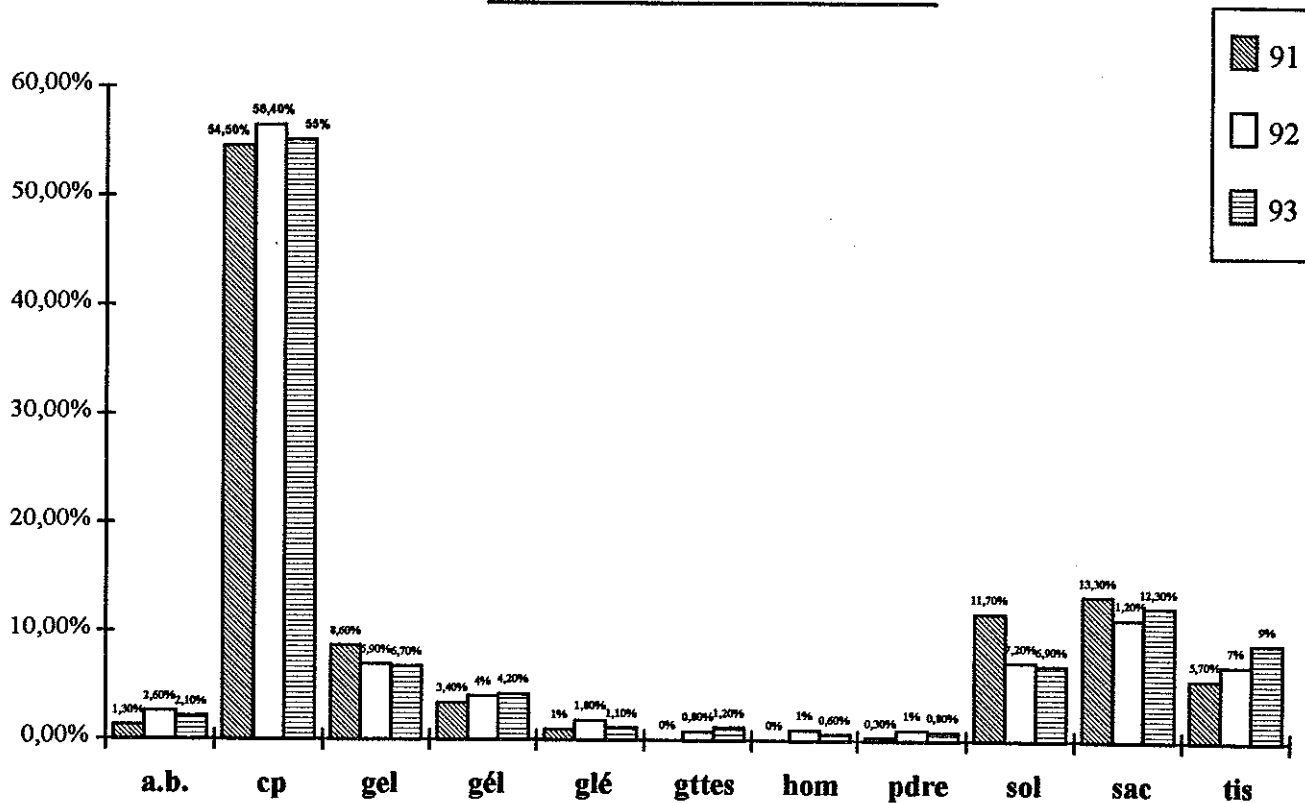
3.2.1.4 Répartition des ventes par forme

Tableau 3.11 : DIG : ventes par forme - légende et commentaire p 44

FORME	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
a.b.	5	1,3%	45	2,6%	17	2,1%
cp	209	54,5%	985	56,4%	444	55%
gel	33	8,6%	120	6,9%	54	6,7%
gél	13	3,4%	71	4%	34	4,2%
glé	4	1%	31	1,8%	9	1,1%
gttes	0	0%	15	0,8%	10	1,2%
hom	0	0%	18	1%	5	0,6%
pdre	1	0,3%	18	1%	7	0,8%
sol	45	11,7%	126	7,2%	56	6,9%
sac	51	13,3%	195	11,2%	99	12,3%
tis	22	5,7%	123	7%	73	9%

Graphique 3.11 : DIG : ventes par forme - légende et commentaire p 44

DIG : VENTES PAR FORME



Légende :

DIG : médicaments de la sphère digestive

a.b.: ampoules buvables

cp : comprimés

gel : gels ou gelées

gél : gélules

glé : granulés

gttes : gouttes buvables

hom : granules et globules

pdre : poudres

sac : sachets

sol : solutions buvables

tis : tisanes en vrac ou en sachets

Commentaire :

La forme comprimés est la plus vendue dans cette classe.

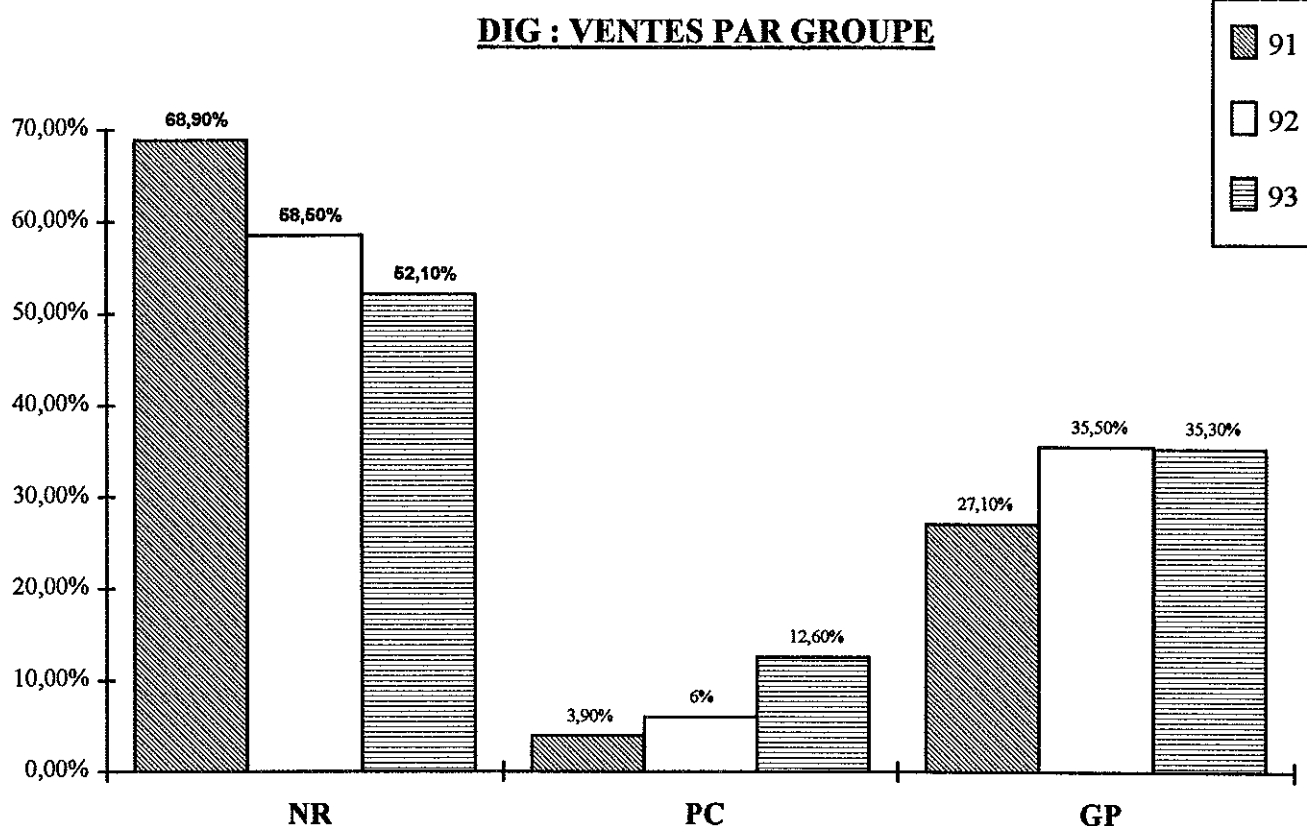
Nous pouvons noter une hausse dans les trois périodes de la forme tisanes.

3.2.1.5 Répartition des ventes par groupe

Tableau 3.12 : DIG : ventes par groupe - graphique, légende et commentaire p 45

GROUPE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
NR	264	68,9%	1022	58,5%	421	52,1%
PC	15	3,9%	105	6%	102	12,6%
GP	104	27,1%	620	35,5%	285	35,3%

Graphique 3.12 : DIG : ventes par groupe.

Légende :

DIG : médicaments de la sphère digestive

NR : produit non remboursé

PC : produit conseil

GP : produit grand-public

Commentaire :

Nous pouvons noter une chute des spécialités non remboursées.

Parmi celles-ci, les spécialités récemment déremboursées représentent :

- 45,4% des ventes dans la période 1991
- 37,9% des ventes dans la période 1992
- 33,5% des ventes dans la période 1993.

Les spécialités grand-public ont augmenté en 1992.

Nous pouvons encore noter une hausse constante des produits conseil.

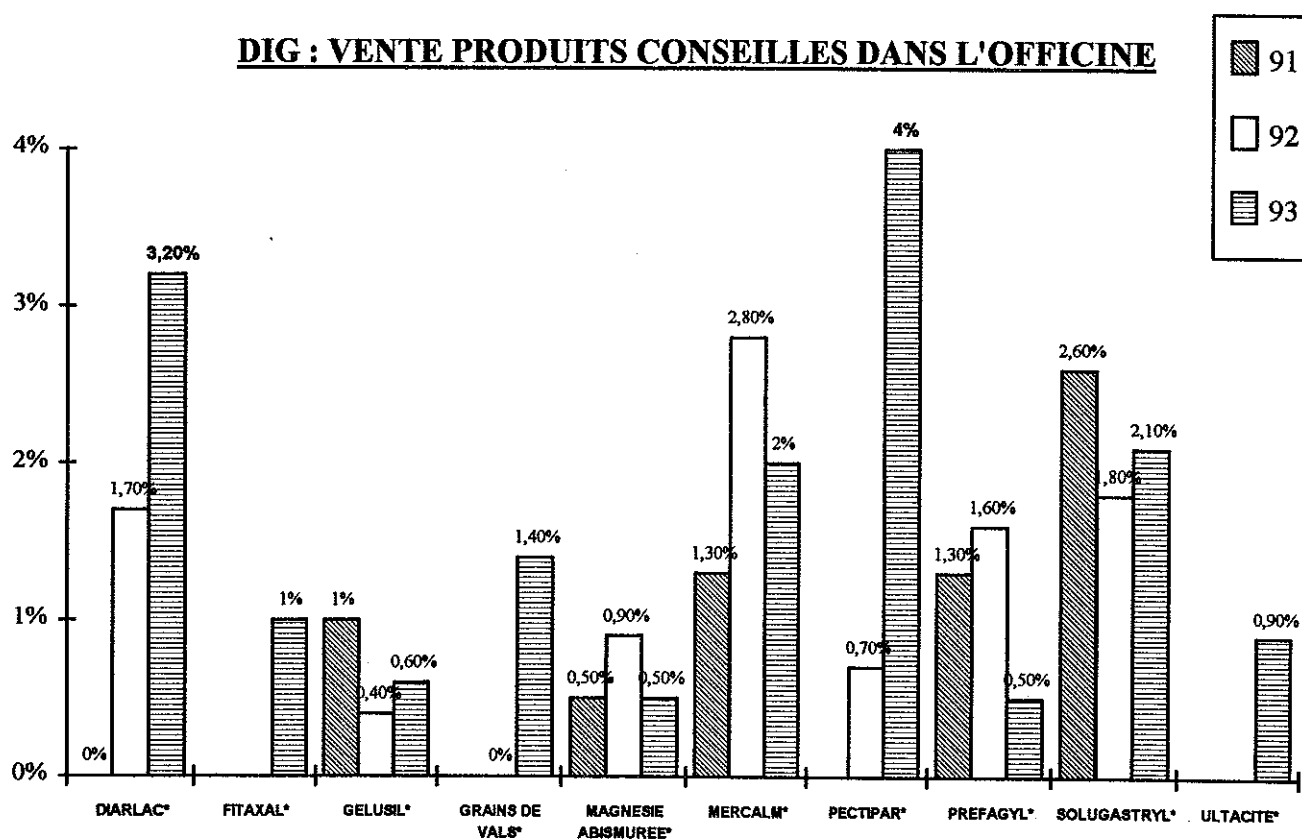
3.2.1.6 Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine

Tableau 3.13 : DIG : ventes des produits conseillés - commentaire p 47

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
DIARLAC*	0	0%	30	1,7%	26	3,2%
FITAXAL*					8	1%
GELUSIL*	4	1%	8	0,4%	5	0,6%
GRAINS DE VALS*			1	0%	11	1,4%
MAGNESIE ABISMUREE*	2	0,5%	16	0,9%	4	0,5%
MERCALM*	5	1,3%	49	2,8%	16	2%
PECTIPAR*			13	0,7%	32	4%
PREFAGYL*	5	1,3%	29	1,6%	4	0,5%
SOLUGASTRYL*	10	2,6%	32	1,8%	17	2,1%
ULTACITE*					7	0,9%
TOTAL	26	6,8%	178	10,2%	130	16,1%

Graphique 3.13 : DIG : ventes des produits conseillés - commentaire p 47

DIG : VENTE PRODUITS CONSEILLES DANS L'OFFICINE



Légende :

DIG : médicaments de la sphère digestive

Commentaire :

Dans cette liste, nous pouvons noter la présence, en plus de produits conseil, de produits grand-public : **GRAINS DE VALS***, **MAGNESIE ABISMUREE***.

Les trois spécialités en hausse dans ce tableau sont des produits appartenant à la sous-classe des antidiarrhéiques : **DIARLAC***, **PECTIPAR*** et à la sous-classe des antiémétiques : **MERCALM***.

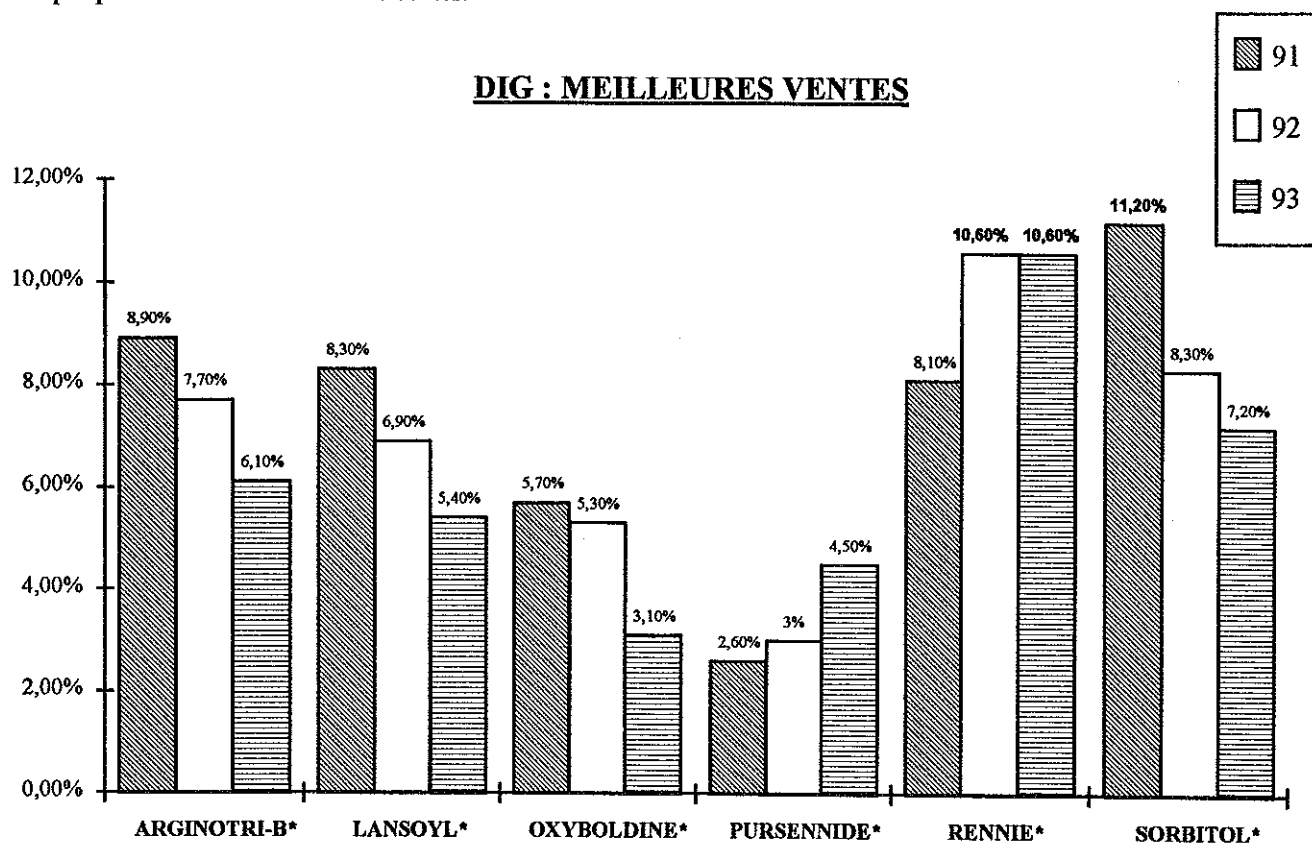
Les autres sous-classes représentées dans ce tableau sont en chute.

3.2.1.7 Répartition des meilleures ventes

Tableau 3.14 : DIG : meilleures ventes - graphique, légende et commentaire p 48

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
ARGINOTRI-B*	34	8,9%	134	7,7%	49	6,1%
LANSOYL*	32	8,3%	120	6,9%	44	5,4%
OXYBOLDINE*	22	5,7%	93	5,3%	25	3,1%
PURSENNIDE*	10	2,6%	53	3%	36	4,5%
RENNIE*	31	8,1%	186	10,6%	86	10,6%
SORBITOL*	43	11,2%	146	8,3%	58	7,2%

Graphique 3.14 : DIG : meilleures ventes.

Légende :

DIG : médicaments de la sphère digestive

Commentaire :

Les sous-classes retrouvées dans cet échantillon sont :

- antiacides et hépatotropes (**ARGINOTRI-B***, **RENNIE*** et **OXYBOLDINE***)
- laxatifs (**SORBITOL***, **LANSOYL*** et **PURSENNIDE***).

Parmi les trois antiacides, il n'y en a qu'un seul dont les ventes soient en hausse (**RENNIE***).

Parmi les trois laxatifs, il n'y a que **PURSENNIDE*** dont les ventes soient en hausse.

Ces deux sous-classes sont bien les plus importantes dans cette classe.

Les laboratoires représentés dans cet échantillon et appartenant à la liste des meilleurs étudiée plus haut (tableau 3.10 p 41) sont :

- DELALANDE (**SORBITOL***)
- NICHOLAS (**RENNIE***)
- COOPER (**OXYBOLDINE***)
- BOUCHARA (**ARGINOTRI-B***)
- JOUVEINAL (**LANSOYL***)

La forme la plus représentée au sein de ce groupe est la forme comprimés (**ARGINOTRI-B***, **RENNIE***, **OXYBOLDINE***, **PURSENNIDE***).

Nous avons vu précédemment que c'était la forme la plus vendue dans ce groupe.

Les groupes de produit retrouvés dans cette liste sont :

produits non remboursés (**SORBITOL***, **ARGINOTRI-B***, **LANSOYL***, **OXYBOLDINE***, **PURSENNIDE***)

produits grand-public (**RENNIE***).

On ne retrouve pas dans cette liste de produits conseillés par l'équipe de l'officine étudiée.

Nous pouvons déduire de l'étude de cette classe :

- il y a peu de demande de conseil de la part des clients
- le client reste très fidèle aux produits bien connus via la publicité (produits grand-public) ou la prescription médicale (produits récemment déremboursés)
- le déremboursement est un fait qui passe mal (chute des ventes)
- enfin il nous faut préciser qu'un certain nombre de produits reste encore en partie du domaine de la prescription (**SORBITOL***, **ARGINOTRI-B***, **PURSENNIDE*** ...).

3.2.2 VITAMINES, TONIQUES ET MINERAUX

3.2.2.1 Tableau des ventes par spécialité dans les trois périodes

Tableau 3.15 : VIT : ventes par spécialité - légende p 52

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
ACTI 5 [*] a.b. GM	a-as	P. FABRE	NR			0
ACTI 5 [*] a.b. PM	a-as	P. FABRE	NR		11	2
ACTI 5 [*] sol	a-as	P. FABRE	NR		3	0
ACTIPHOS [*] a.b. bte 30	a-as	R. BELLON	NR	1	6	2
ACTITONIC [*] a.b. bte 18	a-as	AMIDO	NR		4	0
ACTIVAROL VIT C 500 [*] a.b. bte 24	a-as	ANPHAR ROLLAND	NR		1	0
ADENA C 500 [*] cp bte 60	a-as	INNOTHERA	NR	1	12	0
ALVITYL [*] cp bte 50	vit	LTM	NR	5	26	15
ALVITYL [*] sol	vit	LTM	NR	2	13	6
ANTASTHENE [*] a.b. bte 12	a-as	DELALANDE	NR			0
ARCALION [*] cp bte 30	psy	THERVAL	NR	26	118	66
ARGININE [*] a.b. bte 20	a-as	VEYRON	NR	4	12	12
ARGININE [*] sol	a-as	VEYRON	NR		0	0
ARGININE GLUTAMIQUE [*] a.b. bte 12	a-as	BEECHAM	NR	0	11	3
AZEDAVIT [*] cp bte 15	a-as	LEDERLE	NR	2	1	1
BEFLAVINE [*] cp bte 20	vit	ROCHE	NR	4	2	0
BEPANTHENE [*] cp bte 20	vit	ROCHE	NR	4	68	16
BETRIPOS C [*] gél bte 30	a-as	MARCOFINA	NR	3	0	0
BEVITINE [*] cp bte 20	vit	SPECIA	NR		0	1
BIOMAG [*] cp bte 45	min	LEHNING	NR	11	67	39
BIOTINE [*] cp bte 20	vit	ROCHE	NR	4	66	17
BIOTONE [*] a.b. bte 30	a-as	LAPHAL	NR		5	7
BIOTONE [*] a.b. bte 20	a-as	LAPHAL	NR	18	26	0
C A C 1000 [*] cp bte 10	a-as	SANDOZ	NR	0	10	10
CLEREGIL [*] a.b. bte 20	psy	MERCK CLEVENOT	NR	0	12	6
COGITUM [*] a.b. bte 20	psy	MERRELL DOW	NR	0	27	14
DEBRUMYL [*] a.b. bte 20	psy	P. FABRE	NR		4	1
ERGADYL [*] cp bte 30	a-as	RP LABO	NR		2	14
EUCOL [*] cp bte 20	a-as	SOEKAMI LEFRANCQ	NR	5	24	1
FRUBIOSE CALCIQUE FORTE [*] a.b. bte 20	vit	BOEHRINGER	NR	21	98	26
FRUBIOSE CALCIQUE FAIBLE [*] a.b. bte 20	vit	BOEHRINGER	NR	4	13	8
GLUTAMAG TRIVIT B [*] a.b. bte 30	a-as	LUCIEN	NR	1	8	0
GURONSAN [*] cp bte 30	a-as	LYOCENTRE	NR	5	57	42
HYDROSOL POLYVITAMINE [*] gttes	vit	ROCHE	NR		13	2
LAROSCORBINE [*] cp à croquer bte 40	vit	ROCHE	NR	21	31	23
LAROSCORBINE [*] cp effervescent bte 20	vit	ROCHE	NR	30	53	49
MAGNESIUM GLYCOCOLLE [*] cp bte 60	min	STERLING MIDY	GP		4	6
MAGNESPASMYL [*] cp bte 50	min	GERBIOL	NR	7	28	8
MAGNESPASMYL [*] glé	min	GERBIOL	NR	1	5	3

Tableau 3.15 : VIT : ventes par spécialité (suite et fin) - légende p 52

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
MAGNOSCORBOL VITAMINE C* cp bte 50	min	ROUSSEL UCLAF	GP	6	26	2
NEVROSTHENINE GLYCOCOLLE* sac bte 20	a-as	3M SANTE	NR	25	61	44
NICOBION* cp bte 30	vit	ASTRA	NR	2	8	1
OSTEINE C 150* sac bte 20	a-as	ZAMBON	NR		6	1
OSTEINE C 500* sac bte 42	a-as	ZAMBON	NR		36	43
OSTEINE C 500* sac bte 20	a-as	ZAMBON	NR	18	59	0
PLENYL CITRON-CASSIS* cp effervescent bte 30	a-as	OBERLIN	PC		7	3
PLENYL CITRON-CASSIS* cp à croquer bte 30	a-as	OBERLIN	PC		14	3
PRINCI B FORT* cp bte 30	vit	STERLING MIDY	NR	17	7	0
QUINTONINE* sol	a-as	STERLING MIDY	GP	1	35	8
QUOTIVIT OE* cp bte 30	a-as	RP LABO	GP	0	2	0
REXORUBIA* glé	a-as	LEHNING	GP	1	12	4
ROVIGON* cp bte 30	a-as	ROCHE	GP	0	1	1
SARGENOR* a.b. bte 40	a-as	SARGET	NR		40	29
SARGENOR* a.b. bte 20	a-as	SARGET	NR	20	31	2
SARGENOR* cp bte 24	a-as	SARGET	NR		8	0
STIMOL* a.b. bte 18	a-as	BIOCODEX	NR	35	50	0
STIMOL* sac bte 36	a-as	BIOCODEX	NR		9	47
STRIADYNE FORTE* cp bte 30	a-as	WYETH	NR		0	0
SUPRADYNE* cp bte 20	a-as	ROCHE	GP	1	15	10
SUPRADYNE* cp bte 10	a-as	ROCHE	GP	0	7	9
SURELEN* a.b. A bte 20	a-as	SYNTHEX	NR		19	9
SURELEN* a.b. A bte 10	a-as	SYNTHEX	NR	17	65	0
SURELEN* a.b. E bte 10	a-as	SYNTHEX	NR	2	4	0
TERNEURINE* cp bte 20	vit	ALLARD	NR	33	105	2
UVESTEROL VITAMINES ADEC* gttes	vit	CRINEX	NR	1	28	15
VITAMINE C OBERLIN* cp effervescent bte 20	vit	OBERLIN	PC		0	1
VITAMINE C OBERLIN* cp à croquer bte 30	vit	OBERLIN	PC	3	19	3
VITAMINE C UPSA* cp effervescent bte 20	vit	UPSA	GP		10	11
VITAMINES B1 B6 B12* cp bte 40	vit	ROCHE	NR	9	48	55
VITANEVRIL FORT* cp bte 30	vit	CLIN MIDY	NR	0	27	3
VITASCORBOL* cp effervescent bte 20	vit	RP LABO	GP		32	22
VITASCORBOL* cp à croquer bte 24	vit	RP LABO	GP	25	58	16
VITASCORBOL* cp à croquer bte 12	vit	RP LABO	GP	0	0	0
VITASCORBOL* cp sans sucre bte 24	vit	RP LABO	GP		10	18
VITASCORBOL* sac bte 10	vit	RP LABO	GP	2	11	7
TOTAL DE LA CLASSE VIT :				398	1711	769

Légende :

Tableau 3.16 : VIT : légende du tableau 3.15.

- pour la rubrique NOM DE SPECIALITE	- pour la rubrique CLASSE	- pour la rubrique SOUS-CLASSE	- pour la rubrique GROUPE
<u>a.b.</u> : ampoules buvables <u>cp.</u> : comprimés <u>gél</u> : gélules <u>glé</u> : granulés <u>gttes</u> : gouttes buvables <u>sac</u> : sachets <u>sol</u> : solutions buvables <u>A</u> : adulte <u>E</u> : enfant <u>GM</u> : grand modèle	<u>VIT</u> : vitamines , toniques et minéraux	<u>a-as</u> : antiasthéniques <u>vit</u> : vitamines <u>psy</u> : psychostimulants <u>min</u> : minéraux	<u>NR</u> : produit non remboursé <u>PC</u> : produit conseil <u>GP</u> : produit grand-public

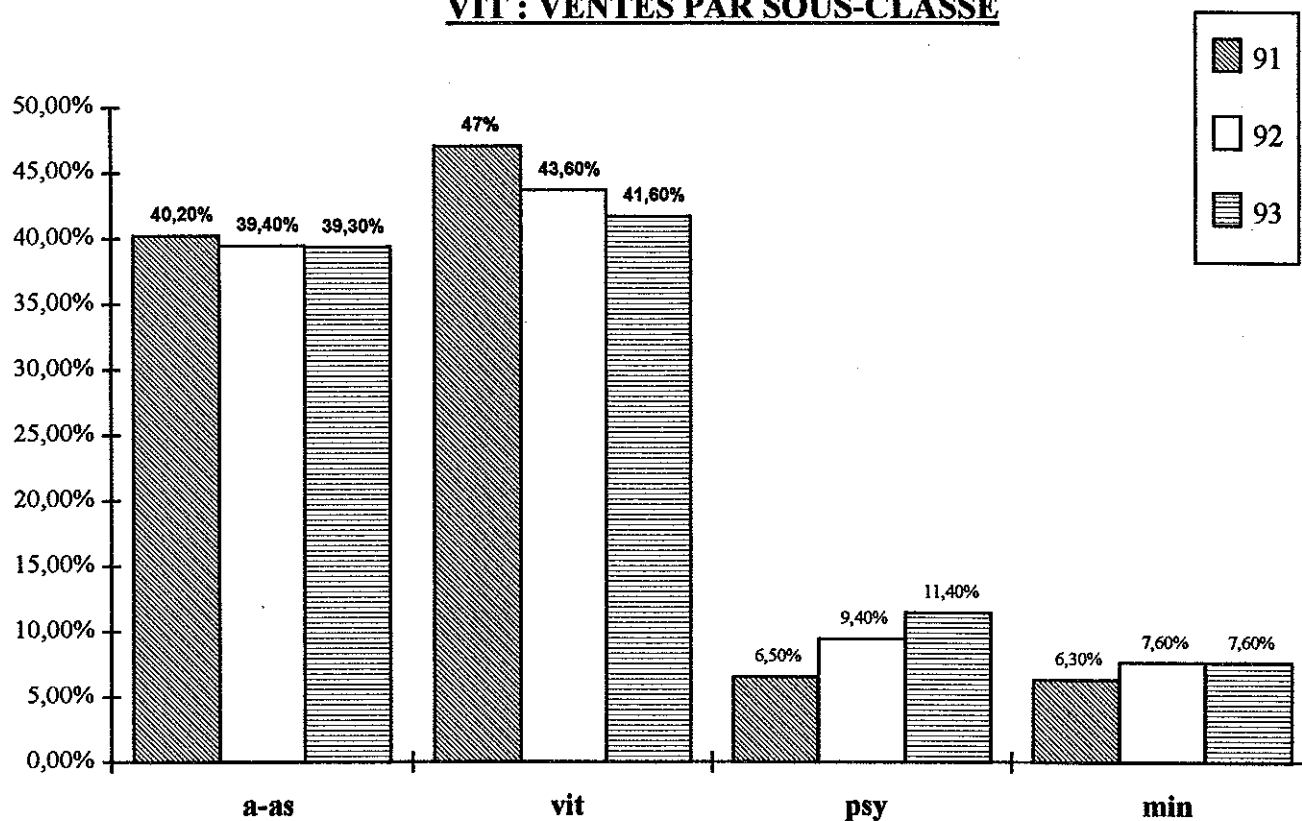
3.2.2.2 Répartition des ventes par sous-classe

Tableau 3.17 : VIT : ventes par sous-classe - commentaire p 54

SOUS-CLASSE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
a-as	160	40,2%	674	39,4%	299	39,3%
vit	187	47%	746	43,6%	317	41,6%
psy	26	6,5%	161	9,4%	87	11,4%
min	25	6,3%	130	7,6%	58	7,6%

Graphique 3.17 : VIT : ventes par sous-classe - commentaire p 54

VIT : VENTES PAR SOUS-CLASSE



Légende :

VIT : vitamines , toniques et minéraux

a-as : antiasthéniques

vit : vitamines

psy : psychostimulants

min : minéraux

Commentaire :

Nous pouvons remarquer une prédominance de deux sous-classes : antiasthéniques et vitamines.

A elles deux, elles représentent :

- 87% des ventes dans la période 1991
- 83% des ventes dans la période 1992
- 81% des ventes dans la période 1993.

Ces deux sous-classes voient leur chiffre de vente chuter le long des trois périodes.

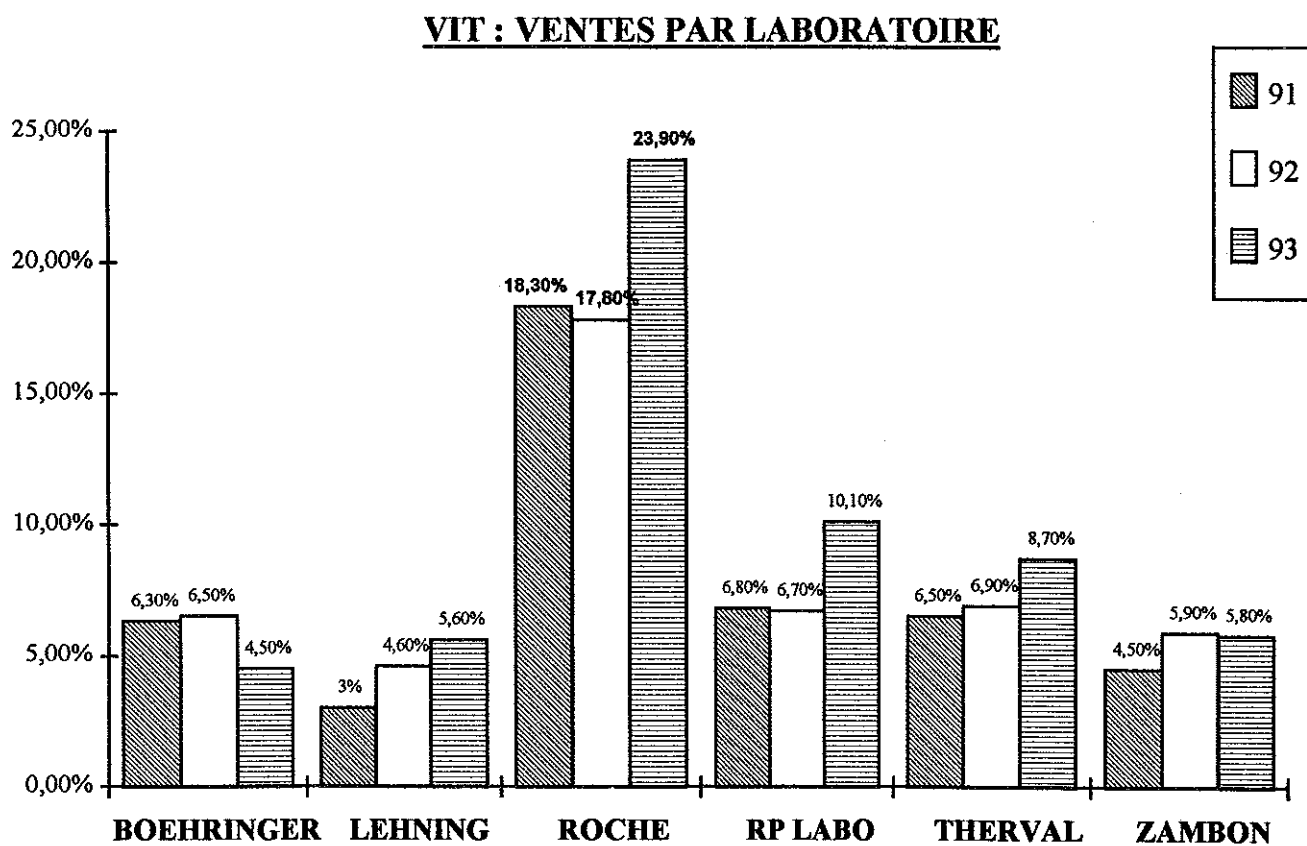
Nous pouvons noter une hausse des ventes des psychostimulants mais ceux-ci sont surtout prescrits.

3.2.2.3 Répartition des ventes par laboratoire

Tableau 3.18 : VIT : ventes par laboratoire - graphique, légende et commentaire p 55

LABORATOIRE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
BOEHRINGER	25	6,3%	111	6,5%	34	4,5%
LEHNING	12	3%	79	4,6%	43	5,6%
ROCHE	73	18,3%	304	17,8%	182	23,9%
RP LABO	27	6,8%	115	6,7%	77	10,1%
THERVAL	26	6,5%	118	6,9%	66	8,7%
ZAMBON	18	4,5%	101	5,9%	44	5,8%

Graphique 3.18 : VIT : ventes par laboratoire.



Légende :

VIT : vitamines, toniques et minéraux

Commentaire :

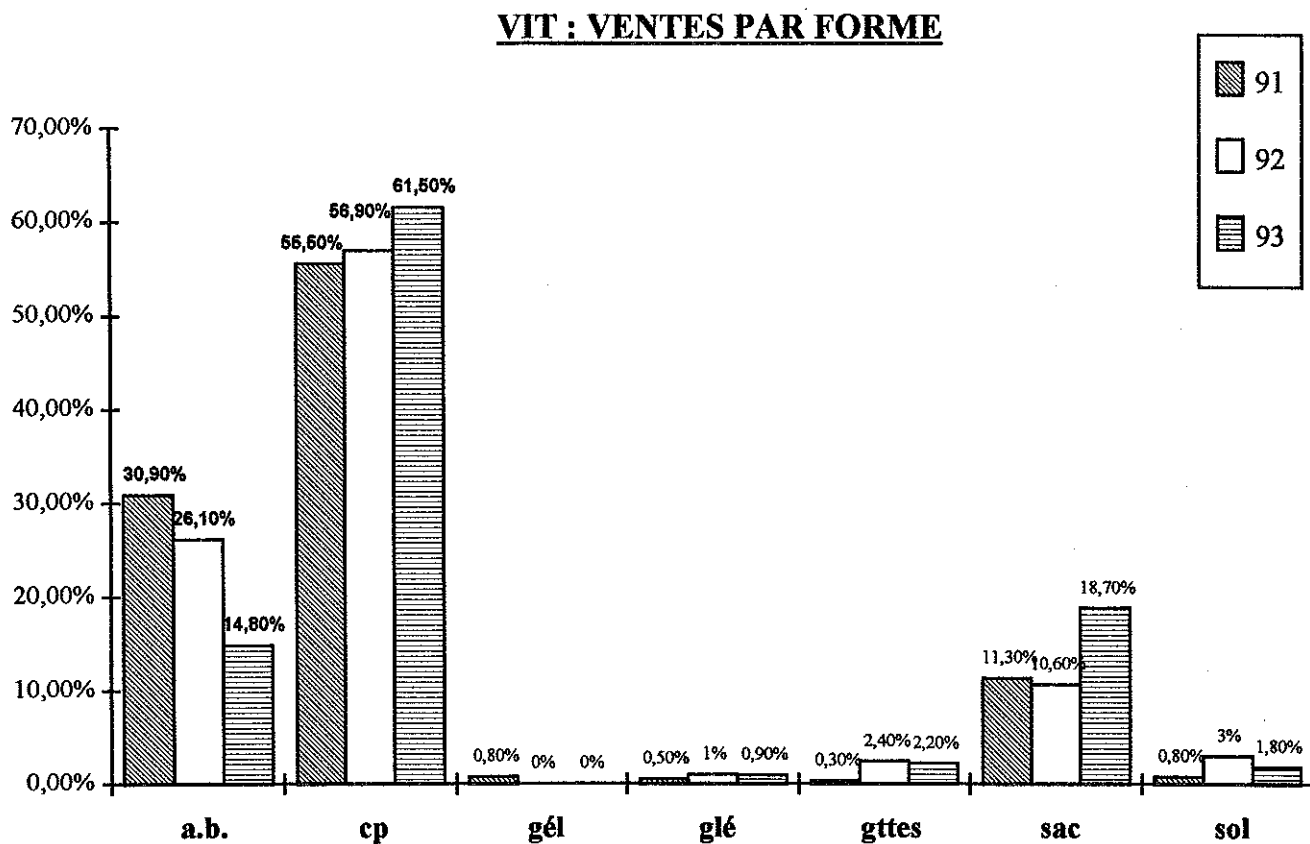
Nous pouvons remarquer le fort chiffre des ventes des laboratoires ROCHE au sein de cette classe et la forte hausse des ventes de RP LABO dans la période 1993.

3.2.2.4 Répartition des ventes par forme

Tableau 3.19 : VIT : ventes par forme - graphique, légende et commentaire p 56

FORME	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
a.b.	123	30,9%	447	26,1%	113	14,8%
cp	221	55,5%	973	56,9%	468	61,5%
gél	3	0,8%	0	0%	0	0%
glé	2	0,5%	17	1%	7	0,9%
gttes	1	0,3%	41	2,4%	17	2,2%
sac	45	11,3%	182	10,6%	142	18,7%
sol	3	0,8%	51	3%	14	1,8%

Graphique 3.19 : VIT : ventes par forme.

**Légende :**

VIT : vitamines, toniques et minéraux

a.b. : ampoules buvables

cp : comprimés

gél : gélules

glé : granulés

gttes : gouttes buvables

sac : sachets

sol : solutions buvables

Commentaire :

Nous pouvons noter une forte prédominance de la forme comprimés.

Les deux autres formes les mieux représentées sont :

- la forme sachets qui augmente dans la période 1993
- la forme ampoules buvables qui chute.

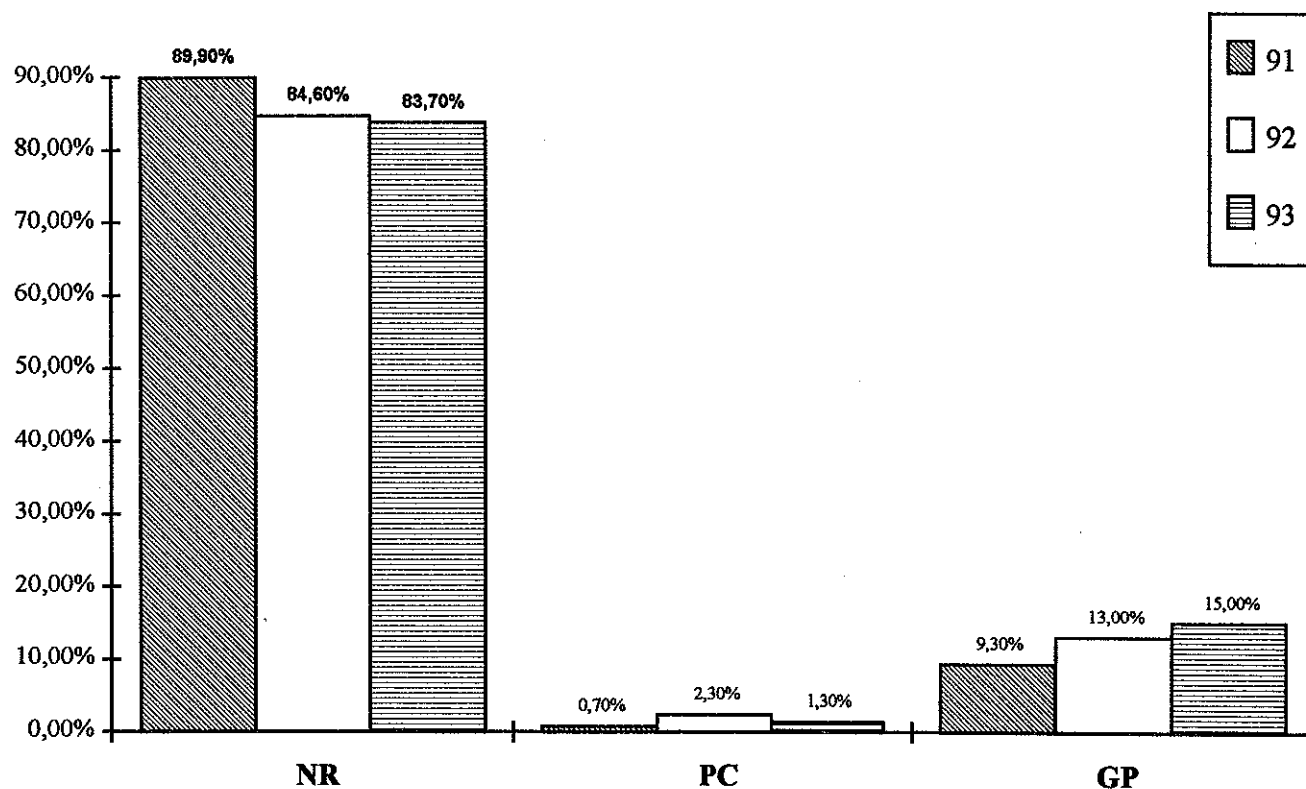
3.2.2.5 Répartition des ventes par groupe

Tableau 3.20 : VIT : ventes par groupe - commentaire p 58

GROUPE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
NR	358	89,9%	1448	84,6%	637	83,7%
PC	3	0,7%	40	2,3%	10	1,3%
GP	37	9,3%	223	13%	114	15%

Graphique 3.20 : VIT : ventes par groupe - commentaire p 58

VIT : VENTES PAR GROUPE



Légende :

VIT : vitamines, toniques et minéraux

NR : produit non remboursé

PC : produit conseil

GP : produit grand-public

Commentaire :

Nous pouvons noter la faible part occupée par les spécialités conseil.

Les spécialités grand-public sont en hausse surtout dans la période 1992.

Les spécialités non remboursées n'évoluent pas beaucoup sur les trois périodes.

Parmi celles ci, les spécialités récemment déremboursées représentent :

- 52,7% des ventes dans la période 1991
- 49,4% des ventes dans la période 1992
- 46,6% des ventes dans la période 1993.

Leur vente chute le long des trois périodes et il s'agit surtout de spécialités à visée antiasthénique.

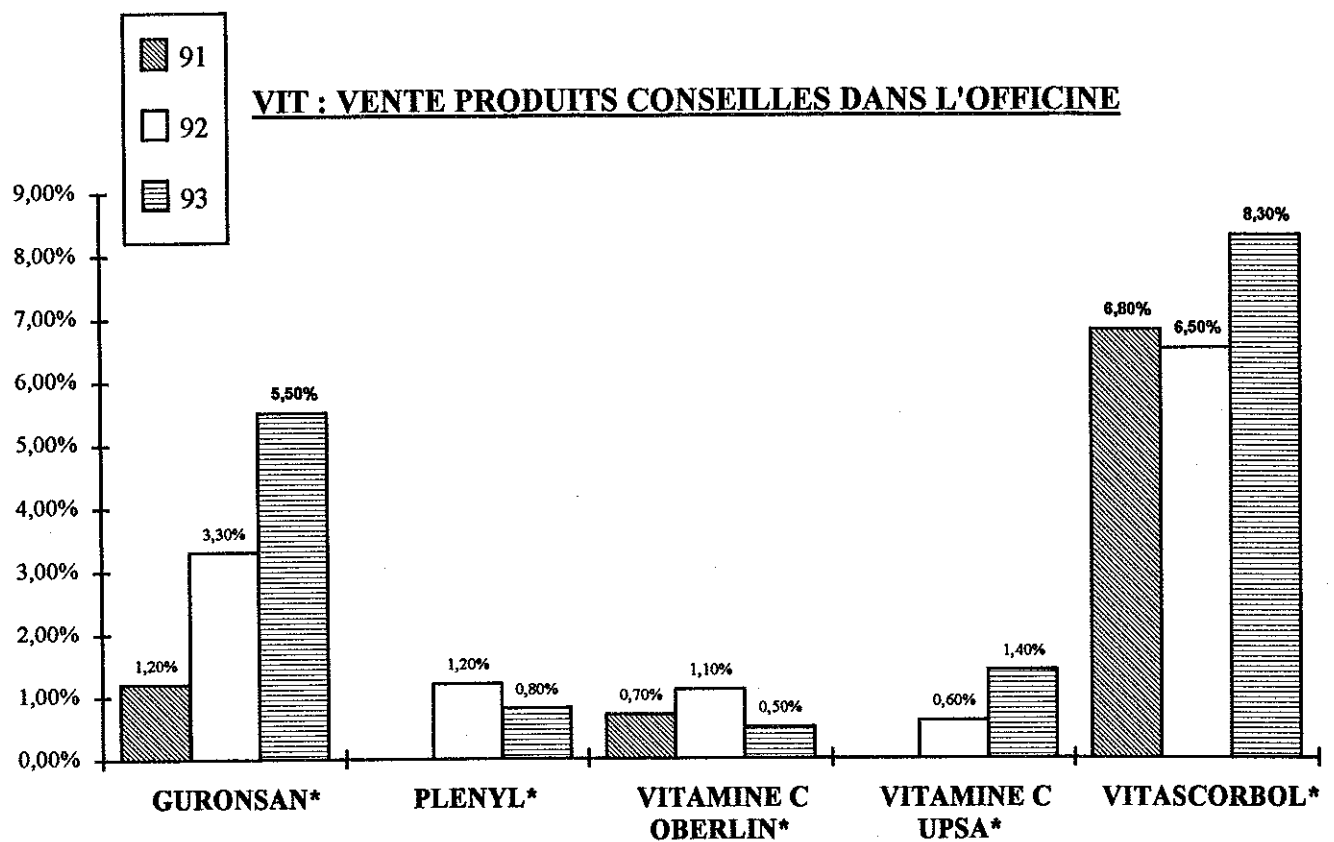
Le groupe des produits non remboursés reste celui qui a les plus fortes ventes dans cette classe.

3.2.2.6 Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine

Tableau 3.21 : VIT : ventes des produits conseillés - graphique, légende et commentaire p 59

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
GURONSAN*	5	1,2%	57	3,3%	42	5,5%
PLENYL*			21	1,2%	6	0,8%
VITAMINE C OBERLIN*	3	0,7%	19	1,1%	4	0,5%
VITAMINE C UPSA*			10	0,6%	11	1,4%
VITASCORBOL*	27	6,8%	111	6,5%	63	8,3%
TOTAL	35	8,8%	218	12,7%	126	16,5%

Graphique 3.21 : VIT : ventes des produits conseillés.

Légende :

VIT : vitamines , toniques et minéraux

Commentaire :

Nous pouvons remarquer que la part des spécialités conseillées par l'équipe officinale est plus élevée que la part des spécialités conseil (tableau précédent).

Ceci s'explique par le fait que les produits conseil de la pharmacie englobent aussi des produits grand-public comme la spécialité **VITASCORBOL***.

Les deux spécialités qui ressortent de ce tableau sont :

- **GURONSAN*** produit récemment déremboursé
- **VITASCORBOL*** produit grand-public.

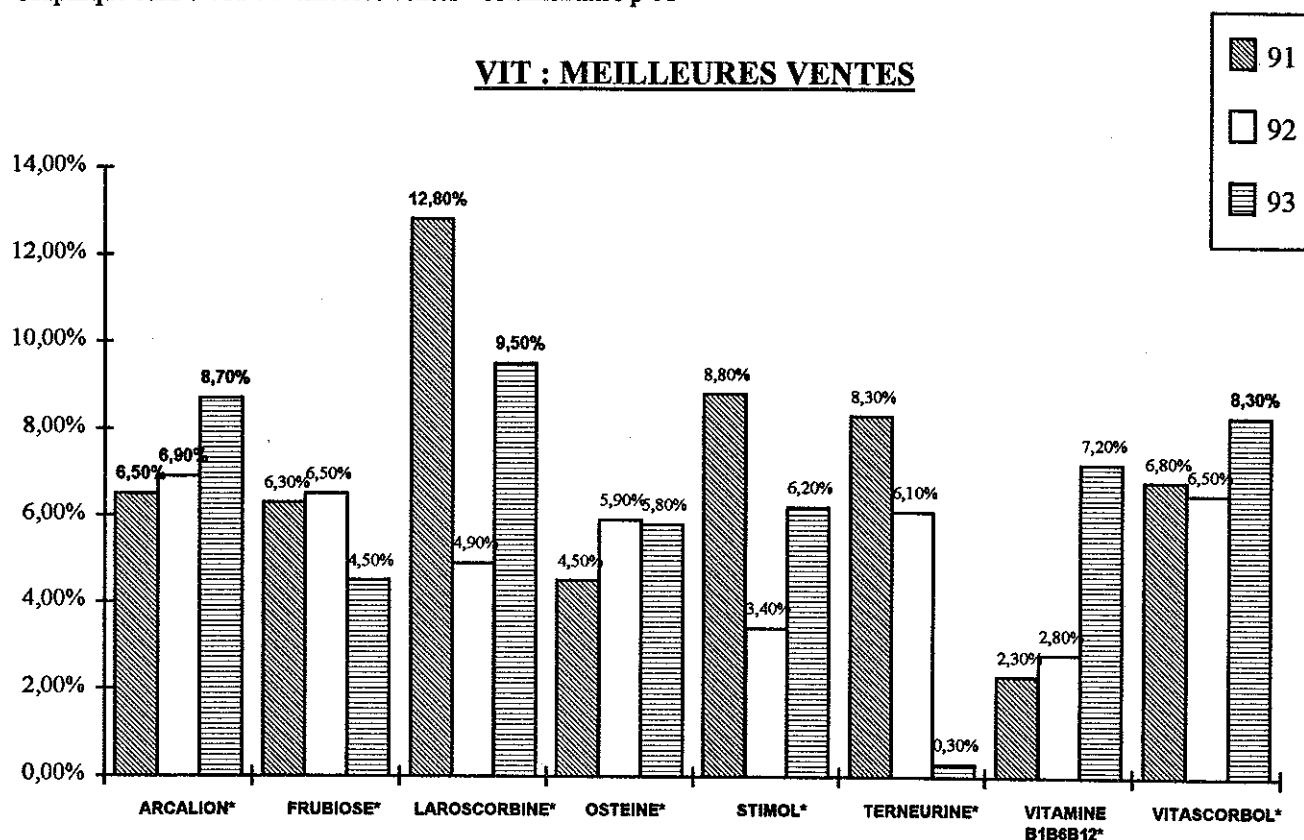
La spécialité **GURONSAN*** voit une hausse de ses ventes malgré son déremboursement grâce au conseil.

3.2.2.7 Répartition des meilleures ventes

Tableau 3.22 : VIT : meilleures ventes - commentaire p 61

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
ARCALION*	26	6,5%	118	6,9%	66	8,7%
FRUBIOSE*	25	6,3%	111	6,5%	34	4,5%
LAROSCORBINE*	51	12,8%	84	4,9%	72	9,5%
OSTEINE*	18	4,5%	101	5,9%	44	5,8%
STIMOL*	35	8,8%	59	3,4%	47	6,2%
TERNEURINE*	33	8,3%	105	6,1%	2	0,3%
VITAMINE B1B6B12*	9	2,3%	48	2,8%	55	7,2%
VITASCORBOL*	27	6,8%	111	6,5%	63	8,3%

Graphique 3.22 : VIT : meilleures ventes - commentaire p 61



Légende :

VIT : vitamines , toniques et minéraux

Commentaire :

Les sous-classes retrouvées dans cette liste sont :

- vitamines (**VITASCORBOL***, **LAROSCORBINE***, **FRUBIOSE***, **TERNEURINE***, **VITAMINE B1 B6 B12***)
- antiasthéniques (**STIMOL*** et **OSTEINE***)
- psychostimulants (**ARCALION***).

Les laboratoires représentés dans cette liste et qui font partie de ceux qui ont les meilleures ventes (tableau 3.18 p 54) sont :

- ROCHE (**LAROSCORBINE*** et **VITAMINE B1 B6 B12***)
- RP LABO (**VITASCORBOL***)
- THERVAL (**ARCALION***)
- BOEHRINGER (**FRUBIOSE***)
- ZAMBON (**OSTEINE***).

Les formes retrouvées dans cette liste sont les trois principales de cette classe :

- comprimés (**LAROSCORBINE***, **TERNEURINE***, **VITASCORBOL***, **ARCALION***, **VITAMINE B1 B6 B12***)
- sachets (**STIMOL***, **VITASCORBOL***, **OSTEINE***)
- ampoules buvables (**STIMOL***, **FRUBIOSE***).

Les groupes de produit représentés ici sont :

- produits non remboursés (**LAROSCORBINE***, **STIMOL***, **TERNEURINE***, **ARCALION***, **FRUBIOSE***, **OSTEINE***, **VITAMINE B1 B6 B12***)
- produits grand-public (**VITASCORBOL***).

Les deux spécialités qui ont leur vente en hausse sont des vitamines (**VITASCORBOL*** et **LAROSCORBINE***)

ARCALION* continue de voir ses ventes augmenter grâce aux prescriptions des médecins.

Nous pouvons déduire de l'étude de cette classe :

- les antiasthéniques font encore partie du domaine de la prescription mais leur vente diminue suite à leur déremboursement, exception faite de **GURONSAN*** qui fait partie du conseil du pharmacien et qui est souvent redemandé par une clientèle jeune
- il y a beaucoup d'achats par connaissance du produit pour les vitamines (**LAROSCORBINE***, **VITASCORBOL***)
- il n'y a pas beaucoup de demandes de conseil dans cette classe.

3.2.3-MEDICAMENTS DES VOIES RESPIRATOIRES

3.2.3.1 Tableau des ventes par spécialité dans les trois périodes

Tableau 3.23 : RES : ventes par spécialité - légende p 63

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
ACTIFED [*] cp bte 20	orl	WELLCOME	NR	44	141	67
ACTIFED [*] sol	orl	WELLCOME	NR	17	47	27
AKINDEX [*] sol	a-tu	FOURNIER	PC		50	22
BORIBEL 2 TIS [*] sac	a-tu	MONAL	GP	2	8	10
BRONCHALENE [*] sol A	a-tu	MARTIN	NR	13	9	4
BRONCHALENE [*] sol BB	a-tu	MARTIN	NR	0	1	0
BRONCHALENE [*] sol E	a-tu	MARTIN	NR	3	2	1
BRONCHATHIOL [*] sol	a-tu	MARTIN	NR		0	3
BRONCORINOL [*] sol	a-tu	NICHOLAS	GP	0	1	
CLARIX [*] cp bte 40	a-tu	COOPER	NR		2	
CLARIX [*] sol	a-tu	COOPER	NR	2	7	5
CODOBROMYL [*] sol	a-tu	STERLING MIDY	GP		1	0
CODOTUSSYL [*] sol	a-tu	LEDERLE	GP		5	4
CORYZALIA [*] cp bte 40	orl	BOIRON	GP	4	20	10
DEXIR [*] sol A	a-tu	OBERLIN	PC		21	0
DEXIR [*] sol E	a-tu	OBERLIN	PC	0	15	4
DROSETUX [*] sol	a-tu	DOLISOS	GP	1	20	2
EUCALYPTINE [*] sol	a-tu	JANSSEN	NR	2	11	14
FERVEX [*] sac A bte 8	orl	OBERLIN	PC	20	235	140
FERVEX [*] sac E bte 8	orl	OBERLIN	PC		2	9
FERVEX [*] sac sans sucre bte 8	orl	OBERLIN	PC			4
GLOTTYL [*] gtt	a-tu	MERRELL DOW	NR	4	8	5
HOMEVOX [*] cp bte 60	orl	BOIRON	GP	0	11	5
HUMEX [*] gél bte 12	orl	FOURNIER	PC		71	54
HUMEX [*] sol A	a-tu	FOURNIER	PC		47	49
HUMEX [*] sol E	a-tu	FOURNIER	PC		6	5
HUMEX [*] sol toux grasse	a-tu	FOURNIER	PC		18	8
L 52 [*] gtt	a-gr	LEHNING	GP	19	45	24
MUCITUX [*] cp bte 32	a-tu	RIOM CERM	NR		2	1
NEOCITRAN [*] sac bte 10	orl	SANDOZ	GP		0	3
OSCILLOCOCCINUM [*] hom bte 6	a-gr	BOIRON	GP	70	99	53
PARAGRIPPE [*] hom bte 9	a-gr	BOIRON	GP		1	0
PARAGRIPPE [*] hom bte 3	a-gr	BOIRON	GP	0	1	9
PASSEDYL [*] sol A	a-tu	FOURNIER	PC		45	17
PASSEDYL [*] sol E	a-tu	FOURNIER	PC		22	1
PECTORAL OBERLIN [*] sol A	a-tu	OBERLIN	PC		36	33
PECTORAL OBERLIN [*] sol E	a-tu	OBERLIN	PC		8	8
PHOLCODYL [*] sol	a-tu	COOPER	GP		0	0
PHYTOTUX [*] sol	a-tu	LEHNING	GP	1	0	0
POLARAMINE PECTORAL [*] sol	a-tu	SCHERING PLOUGH	NR	1	0	0
PULMOFLUIDE [*] sol	a-tu	LEURQUIN	NR	1	26	8
QUINTOPAN [*] sol	a-tu	STERLING MIDY	GP		1	3

Tableau 3.23 : RES : ventes par spécialité.

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
RHINOFEBRAL* gél bte 20	orl	MARTIN	NR	28	47	24
RUMICINE* cp bte 16	orl	SCHERING PLOUGH	GP	0	0	1
SINUSPAX* cp bte 60	orl	LEHNING	NR	10	24	13
STODAL* sol	a-tu	BOIRON	GP	1	21	8
SUPRHINITE* gél bte 10	orl	STERLING MIDY	NR	3	2	2
TERPINE* sol	a-tu	GONNON	GP	7	14	12
TUSSIFED* cp bte 20	a-tu	WELLCOME	NR	4	13	2
TUSSIFED* sol	a-tu	WELLCOME	NR	7	9	3
VICKS PECTORAL* sol	a-tu	LACHARTRE	GP	22	43	15
VOSGES* sol	a-tu	SMITH KLINE	GP	0	1	2
TOTAL DE LA CLASSE RES :				286	1219	694

Légende :

Tableau 3.24 : RES : légende du tableau 3.23.

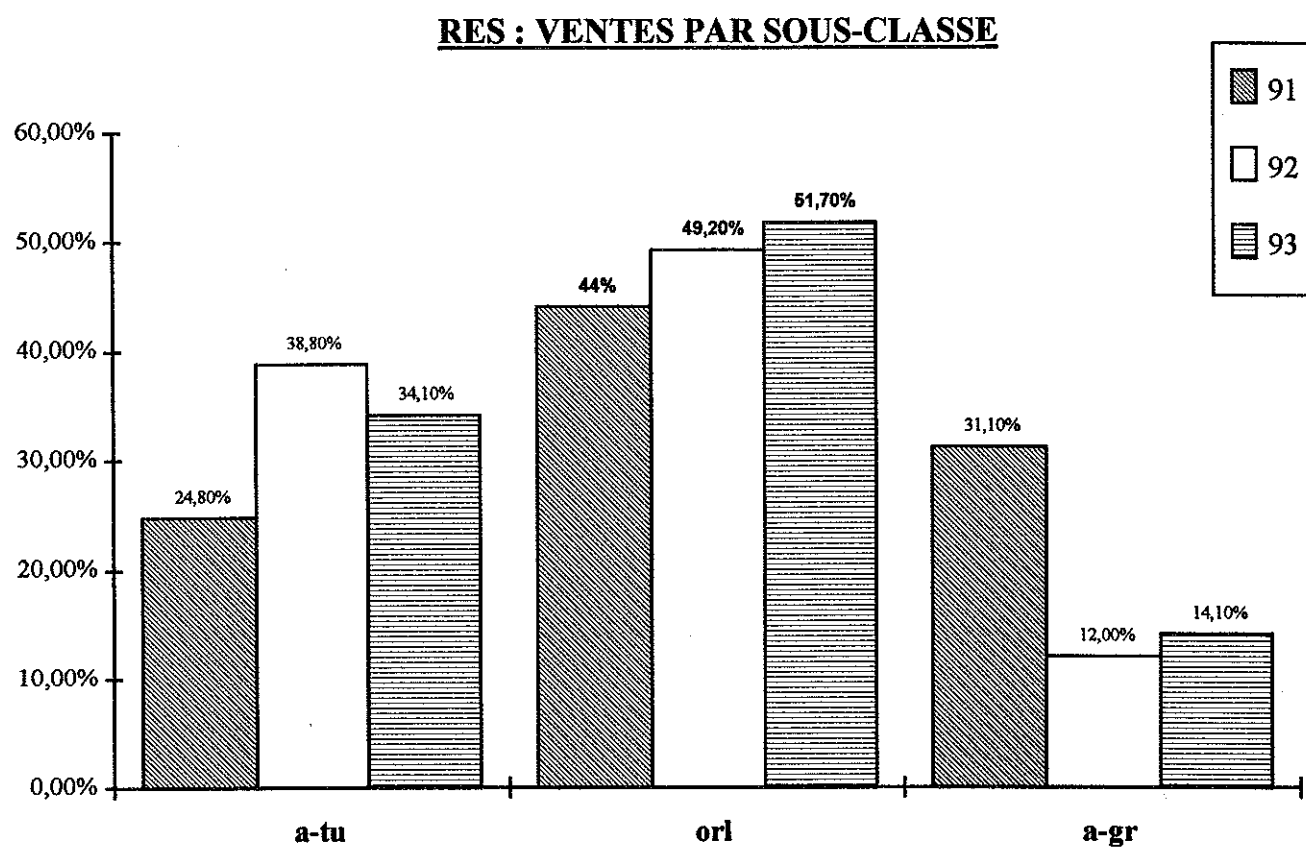
- pour la rubrique NOM DE SPECIALITE	- pour la rubrique CLASSE	- pour la rubrique SOUS-CLASSE	- pour la rubrique GROUPE
<u>cp</u> : comprimés <u>gél</u> : gélules <u>gttes</u> : gouttes buvables <u>hom</u> : granules et globules <u>sac</u> : sachets <u>sol</u> : solutions buvables <u>tis</u> : tisanes en vrac et en sachets <u>A</u> : adulte <u>E</u> : enfant <u>BB</u> : nourrisson	<u>RES</u> : médicaments des voies respiratoires	<u>a-tu</u> : antitussifs <u>orl</u> : antirhinites <u>a-gr</u> : antigrippaux	<u>NR</u> : produit non remboursé <u>PC</u> : produit conseil <u>GP</u> : produit grand- public

3.2.3.2 Répartition des ventes par sous-classe

Tableau 3.25 : RES : ventes par sous-classe.

SOUS-CLASSE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
a-tu	71	24,8%	473	38,8%	237	34,1%
orl	126	44%	600	49,2%	359	51,7%
a-gr	89	31,1%	146	12%	98	14,1%

Graphique 3.25 : RES : ventes par sous-classe.



Légende :

RES : médicaments des voies respiratoires

a-tu : antitussifs et fluidifiants

orl : antirhinites

a-gr : antigrippaux

Commentaire :

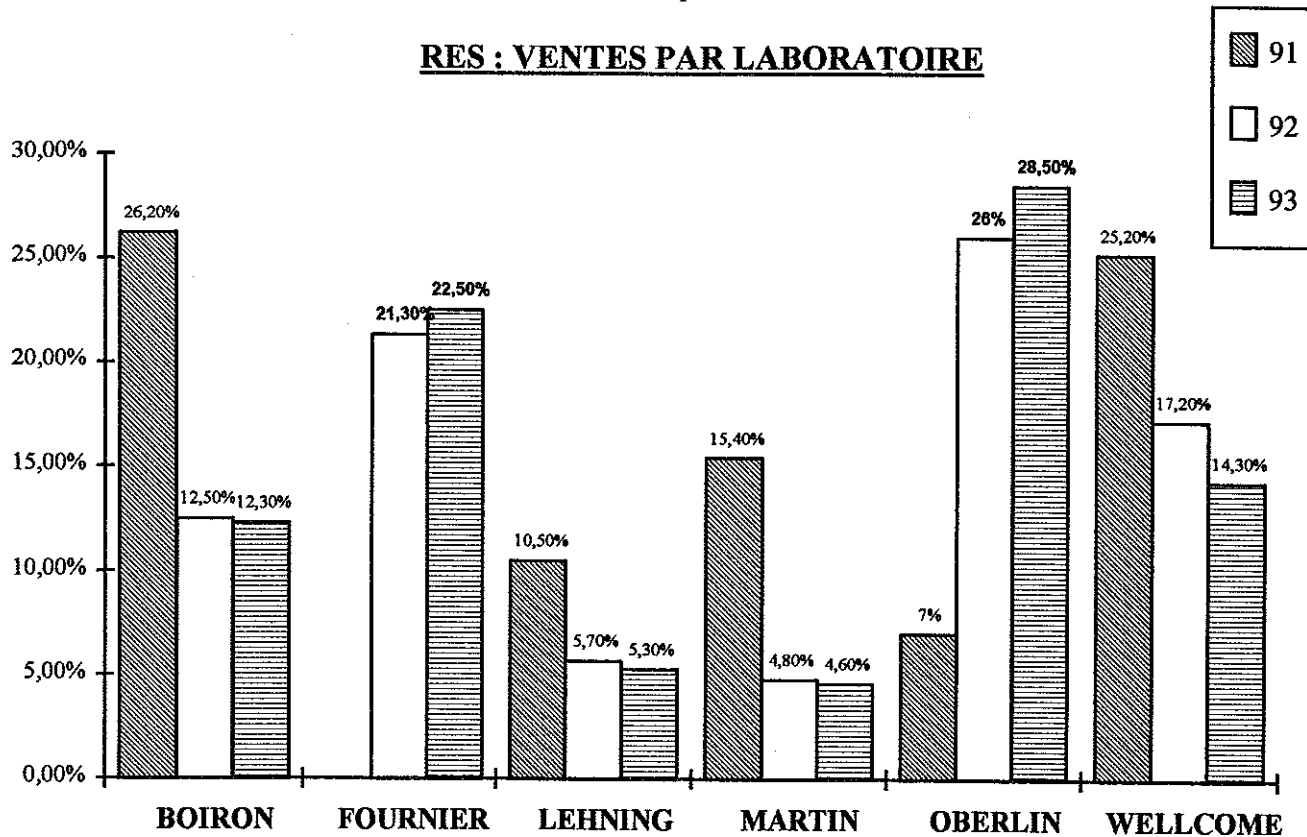
La sous-classe la mieux représentée est celle des antirhinites et c'est la seule qui soit en hausse constante.

3.2.3.3 Répartition des ventes par laboratoire

Tableau 3.26 : RES : ventes par laboratoire - commentaire p 66

LABORATOIRE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
BOIRON	75	26,2%	153	12,5%	85	12,3%
FOURNIER			259	21,3%	156	22,5%
LEHNING	30	10,5%	69	5,7%	37	5,3%
MARTIN	44	15,4%	59	4,8%	32	4,6%
OBERLIN	20	7%	317	26%	198	28,5%
WELLCOME	72	25,2%	210	17,2%	99	14,3%

Graphique 3.26 : RES : ventes par laboratoire - commentaire p 66



Légende :

RES : médicaments des voies respiratoires

Commentaire :

Nous pouvons noter que les deux laboratoires qui ont leur chiffre des ventes en hausse sont deux laboratoires conseil : FOURNIER et OBERLIN.

Ils représentent : - 7% des ventes dans la période 1991
 - 47% des ventes dans la période 1992
 - 51% des ventes dans la période 1993.

Les laboratoires de spécialités homéopathiques sont représentés par : BOIRON et LEHNING. Ils correspondent à : - 37% des ventes dans la période 1991
 - 18% des ventes dans la période 1992
 - 18% des ventes dans la période 1993.

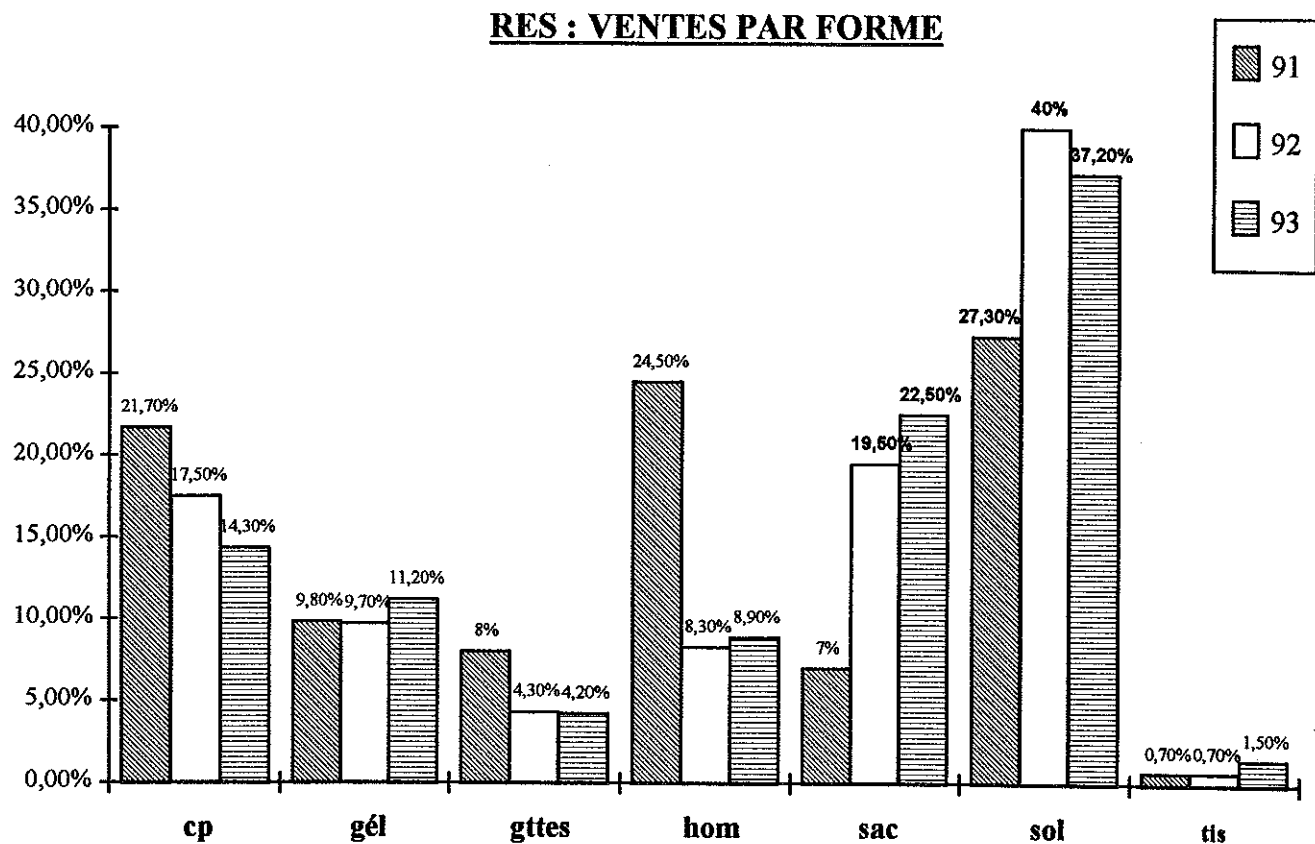
Nous pouvons remarquer une chute de leurs ventes dans la période 1992.

3.2.3.4 Répartition des ventes par forme

Tableau 3.27 : RES : ventes par forme - graphique, légende et commentaire p 67

FORME	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
cp	62	21,7%	213	17,5%	99	14,3%
gél	28	9,8%	118	9,7%	78	11,2%
gttes	23	8%	53	4,3%	29	4,2%
hom	70	24,5%	101	8,3%	62	8,9%
sac	20	7%	237	19,5%	156	22,5%
sol	78	27,3%	487	40%	258	37,2%
tis	2	0,7%	8	0,7%	10	1,5%

Graphique 3.27 : RES : ventes par forme.

**Légende :**

RES : médicaments des voies respiratoires

cp : comprimés

gél : gélules

gttes : gouttes buvables

hom : granules et globules

sac : sachets

sol : solutions buvables

tis : tisanes en vrac et en sachets

Commentaire :

La forme qui prédomine est la forme solutions buvables.

La forme comprimés chute dans les trois périodes.

La forme granules-globules diminue elle aussi.

Nous pouvons noter que la forme en hausse est la forme sachets.

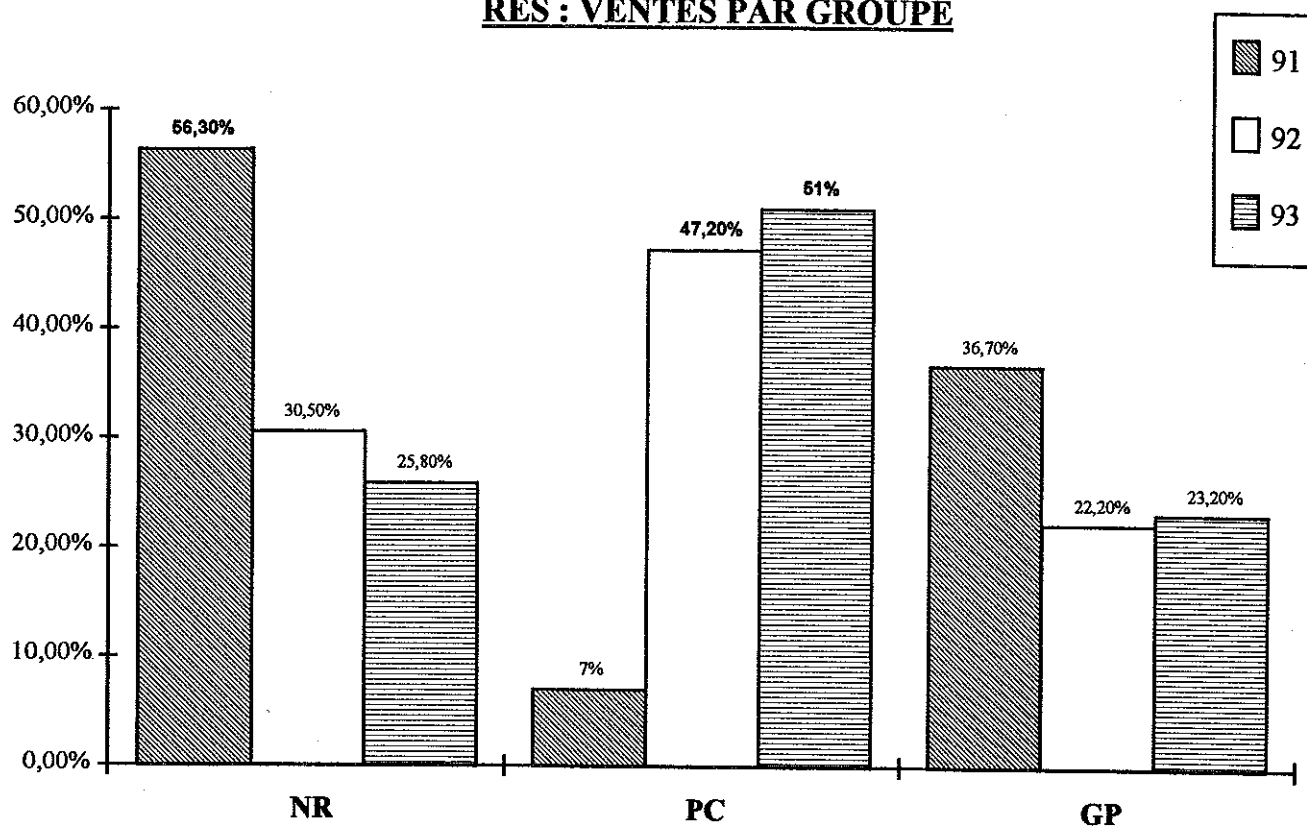
3.2.3.5 Répartition des ventes par groupe de produits

Tableau 3.28 : RES : ventes par groupe.

GROUPE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
NR	161	56,3%	372	30,5%	179	25,8%
PC	20	7%	576	47,2%	354	51%
GP	105	36,7%	271	22,2%	161	23,2%

Graphique 3.28 : RES : ventes par groupe.

RES : VENTES PAR GROUPE



Légende :

RES : médicaments des voies respiratoires

NR : produit non remboursé

PC : produit conseil

GP : produit grand-public

Commentaire :

Le seul groupe de produits qui soit en hausse est le groupe des spécialités conseil.

Les spécialités récemment déremboursées représentent :

- 28% des ventes dans la période 1991
- 21% des ventes dans la période 1992
- 18% des ventes dans la période 1993.

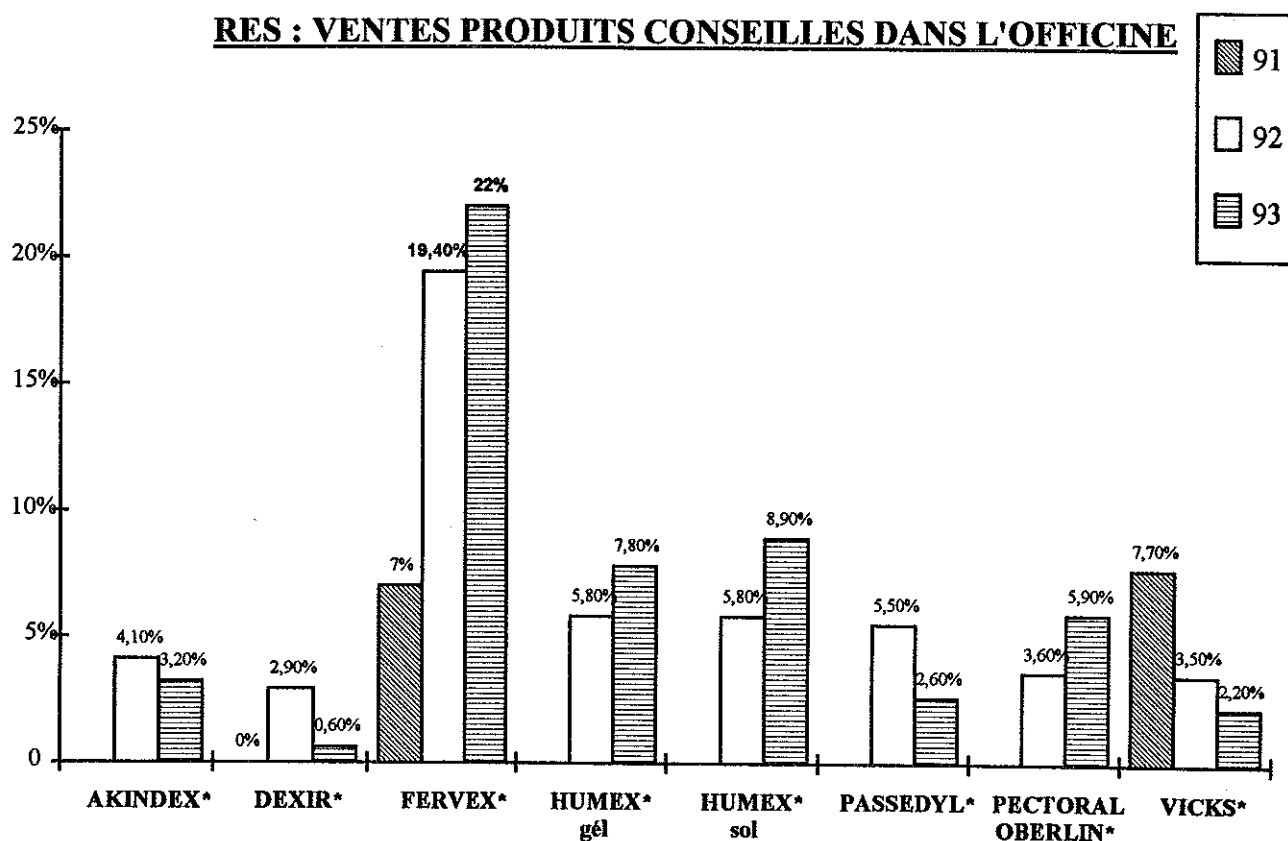
3.2.3.6 Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine

Tableau 3.29 : RES : ventes des produits conseillés.

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
AKINDEX*			50	4,1%	22	3,2%
DEXIR*	0	0%	36	2,9%	4	0,6%
FERVEX*	20	7%	237	19,4%	153	22%
HUMEX* gél			71	5,8%	54	7,8%
HUMEX* sol			71	5,8%	62	8,9%
PASSEDYL*			67	5,5%	18	2,6%
PECTORAL OBERLIN*			44	3,6%	41	5,9%
VICKS*	22	7,7%	43	3,5%	15	2,2%
TOTAL	42	14,7%	619	50,8%	369	53,2%

Graphique 3.29 : RES : ventes des produits conseillés.

RES : VENTES PRODUITS CONSEILLES DANS L'OFFICINE



Légende :

RES : médicaments des voies respiratoires

gél : gélules

sol : solutions buvables

Commentaire :

Nous pouvons remarquer qu'une spécialité ressort du lot : **FERVEX*** leader dans le marché du rhume malgré une forme nouvelle la forme sachets.

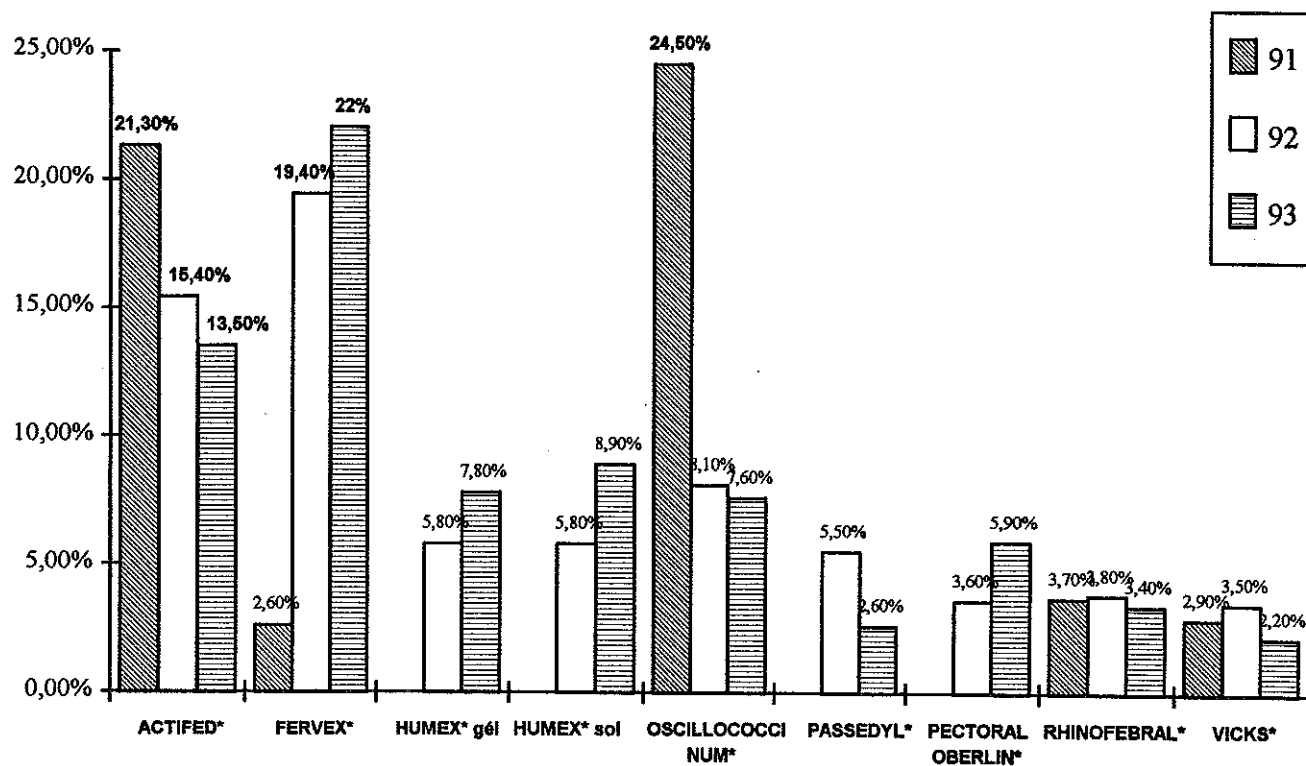
3.2.3.7 Répartition des meilleures ventes

Tableau 3.30 : RES : meilleures ventes - commentaire p 71

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
ACTIFED*	61	21,3%	188	15,4%	94	13,5%
FERVEX*	20	2,6%	237	19,4%	153	22%
HUMEX* gél			71	5,8%	54	7,8%
HUMEX* sol			71	5,8%	62	8,9%
OSCILLOCOCCINUM*	70	24,5%	99	8,1%	53	7,6%
PASSEDYL*			67	5,5%	18	2,6%
PECTORAL OBERLIN*			44	3,6%	41	5,9%
RHINOFEBRAL*	28	3,7%	47	3,8%	24	3,4%
VICKS*	22	2,9%	43	3,5%	15	2,2%

Graphique 3.30 : RES : meilleures ventes - commentaire p 71

RES : MEILLEURES VENTES



Légende :

RES : médicaments des voies respiratoires

gél : gélules

sol : solutions buvables

Commentaire :

Nous pouvons remarquer que toutes les sous-classes sont représentées :

- antirhinites : **FERVEX***, **ACTIFED***, **HUMEX*** gélules, **RHINOFEBRAL***
- antigrippaux : **OSCILLOCOCCINUM***
- antitussifs : **VICKS PECTORAL***, **HUMEX*** sirop, **PASSEDYL*** et **PECTORAL OBERLIN***.

Les laboratoires représentés ici et faisant partie de la liste de ceux dont les ventes sont les plus élevées (tableau 3.26 p 65) sont:

- BOIRON : **OSCILLOCOCCINUM***
- MARTIN : **RHINOFEBRAL***
- WELLCOME : **ACTIFED***
- OBERLIN : **FERVEX***, **PECTORAL OBERLIN***
- FOURNIER : **HUMEX*** gélules, **HUMEX*** sirop et **PASSEDYL***.

Cinq formes sont représentées dans cette liste :

- solutions buvables : **ACTIFED***, **VICKS PECTORAL***, **HUMEX***, **PASSEDYL*** et **PECTORAL OBERLIN***
- sachets : **FERVEX***
- gélules : **RHINOFEBRAL*** et **HUMEX***
- comprimés : **ACTIFED***
- globules : **OSCILLOCOCCINUM***.

Tous les groupes sont représentés dans cette liste :

- produits non remboursés : **ACTIFED***, **RHINOFEBRAL***
- produits conseil : **FERVEX***, **HUMEX***, **PASSEDYL***, **PECTORAL OBERLIN***
- produits grand-public : **OSCILLOCOCCINUM*** et **VICKS PECTORAL***.

Dans cette liste , les quatre spécialités qui sont en hausse sont des spécialités conseil : **FERVEX***, **HUMEX***, **PECTORAL OBERLIN***.

Nous pouvons déduire de cette étude :

- dans cette classe, le conseil du pharmacien est roi
- la sous-classe des spécialités antirhinites est la plus importante.

3.2.4 ANTALGIQUES

3.2.4.1 Tableau des ventes par spécialité dans les trois périodes

Tableau 3.31 : ANT : ventes par spécialité - légende p 73

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
ACTRON* cp effervescent bte 20	ass	BAYER	GP		2	1
ALGIMAX* cp bte 60	sal	ROBINS	NR	0	1	0
ALGOCRATINE* cp effervescent bte 20	sal	SOEKAMI	NR		0	1
ALGONEVRITON* cp bte 40	sal	PHARMUKA	NR		0	1
ALKASELTZER* cp bte 40	sal	BAYER	GP	1	12	2
ALKASELTZER* cp bte 20	sal	BAYER	GP	8	25	6
ANTIGRIPPINE* cp bte 20	sal	STERLING MIDY	GP	1	28	4
ASPIRINE ENTERIQUE SAREIN* cp bte 48	sal	DELALANDE	NR	0	2	1
ASPIRINE MONOT* cp bte 12	sal	MONOT	NR	0	12	0
ASPIRINE OBERLIN* cp effervescent bte 30	sal	OBERLIN	PC	13	116	51
ASPIRINE US* cp à croquer	sal	RP LABO	GP		0	10
ASPIRINE US* cp bte 100	sal	RP LABO	GP	16	90	50
ASPIRINE US* cp bte 30	sal	RP LABO	GP	3	17	2
ASPRO* cp bte 180	sal	NICHOLAS	GP	1	11	5
ASPRO* cp bte 60	sal	NICHOLAS	GP	3	25	4
ASPRO 500* cp effervescent bte 36	sal	NICHOLAS	GP	20	80	54
ASPRO VITAMINE C* cp effervescent bte 20	sal	NICHOLAS	GP	3	3	4
CEPHYL* cp bte 60	sal	BOIRON	GP	5	21	12
CEQUINYL* cp bte 12	aut	STERLING MIDY	NR	2	6	2
COMPRALGYL* cp bte 20	sal	BAYER	NR	2	26	10
DETOXALGINE* cp bte 20	sal	LYOCENTRE	NR		2	2
GAOSEDAL CODEINE* cp bte 12	sal	PHARMINTERN	GP	1	5	6
GELUFENE* gél bte 20	aut	FOURNIER	PC		18	44
GELUMALINE* gél bte 16	par	LTM	NR	1	3	2
METASPIRINE* cp bte 30	sal	STERLING MIDY	GP	16	60	20
MIGRALGINE* gél bte 20	sal	MARTIN	NR	7	26	10
MIGRALGINE* sol	sal	MARTIN	NR	1	8	6
NOVACETOL* cp bte 20	ass	PHARMASTRA	GP	14	48	4
NUROFEN* cp bte 20	aut	BOOTS-PHARMA	PC		33	13
PANADOL* cp bte 12	par	STERLING MIDY	GP	0	4	0
PRONTALGINE* cp bte 12	par	BOEHRINGER	GP	8	25	5
TOTAL DE LA CLASSE ANT :				126	709	332

Légende :

Tableau 3.32 : ANT : légende du tableau 3.31.

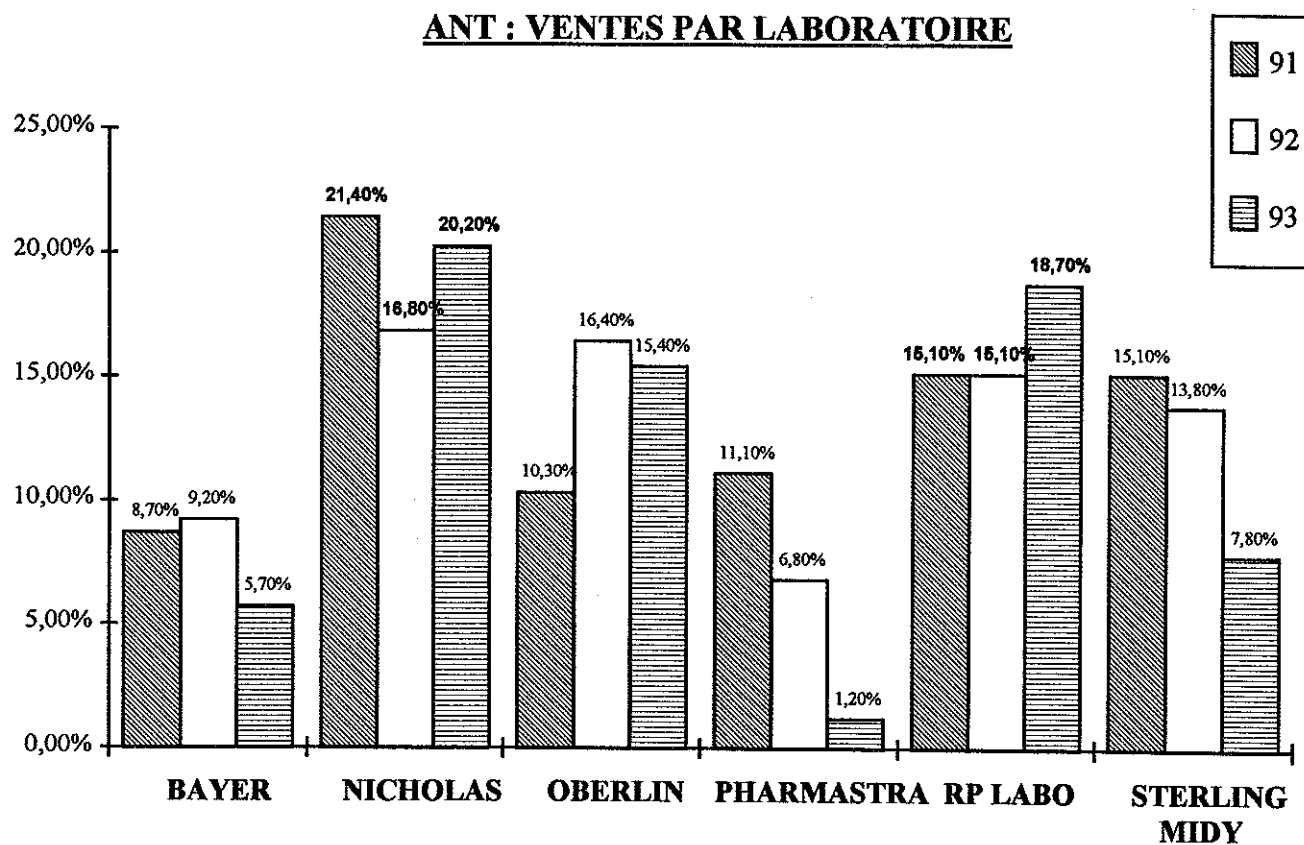
- pour la rubrique NOM DE SPECIALITE	- pour la rubrique CLASSE	- pour la rubrique SOUS-CLASSE	- pour la rubrique GROUPE
<u>cp</u> : comprimés <u>gél</u> : gélules <u>sol</u> : solutions buvables	<u>ANT</u> : antalgiques	<u>sal</u> : dérivés des salicylés <u>par</u> : dérivés du paracétamol <u>ass</u> : association salicylés et paracétamol <u>aut</u> : autres antalgiques	<u>NR</u> : produit non remboursé <u>PC</u> : produit conseil <u>GP</u> : produit grand- public

3.2.4.2 Répartition des ventes par laboratoire

Tableau 3.33 : ANT : ventes par laboratoire.

LABORATOIRE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
BAYER	11	8,7%	65	9,2%	19	5,7%
NICHOLAS	27	21,4%	119	16,8%	67	20,2%
OBERLIN	13	10,3%	116	16,4%	51	15,4%
PHARMASTRA	14	11,1%	48	6,8%	4	1,2%
RP LABO	19	15,1%	107	15,1%	62	18,7%
STERLING MIDY	19	15,1%	98	13,8%	26	7,8%

graphique 3.33 : ANT : ventes par laboratoire.



Légende :

ANT : antalgiques

Commentaire :

Trois laboratoires ressortent de ce tableau :

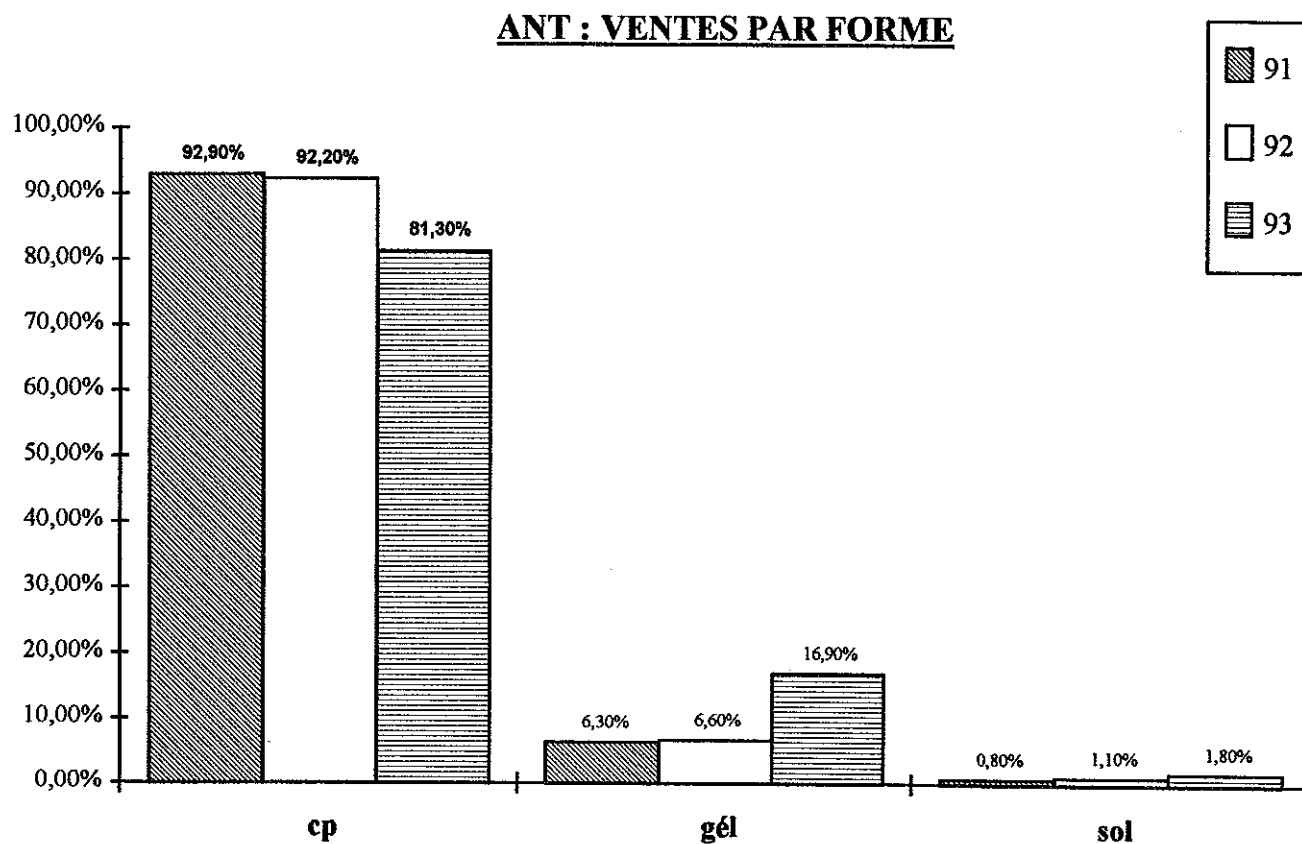
- NICHOLAS dont le chiffre des ventes est relativement stable dans les trois périodes malgré une petite chute dans la période 1992
- OBERLIN
- RP LABO.

3.2.4.3 Répartition des ventes par forme

Tableau 3.34 : ANT : ventes par forme.

FORME	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
cp	117	92,9%	654	92,2%	270	81,3%
gél	8	6,3%	47	6,6%	56	16,9%
sol	1	0,8%	8	1,1%	6	1,8%

Graphique 3.34 : ANT : ventes par forme.



Légende :

ANT : antalgiques

cp : comprimés

gél : gélules

sol : solutions buvables

Commentaire :

Nous pouvons remarquer qu'il y a une forme qui ressort du lot :

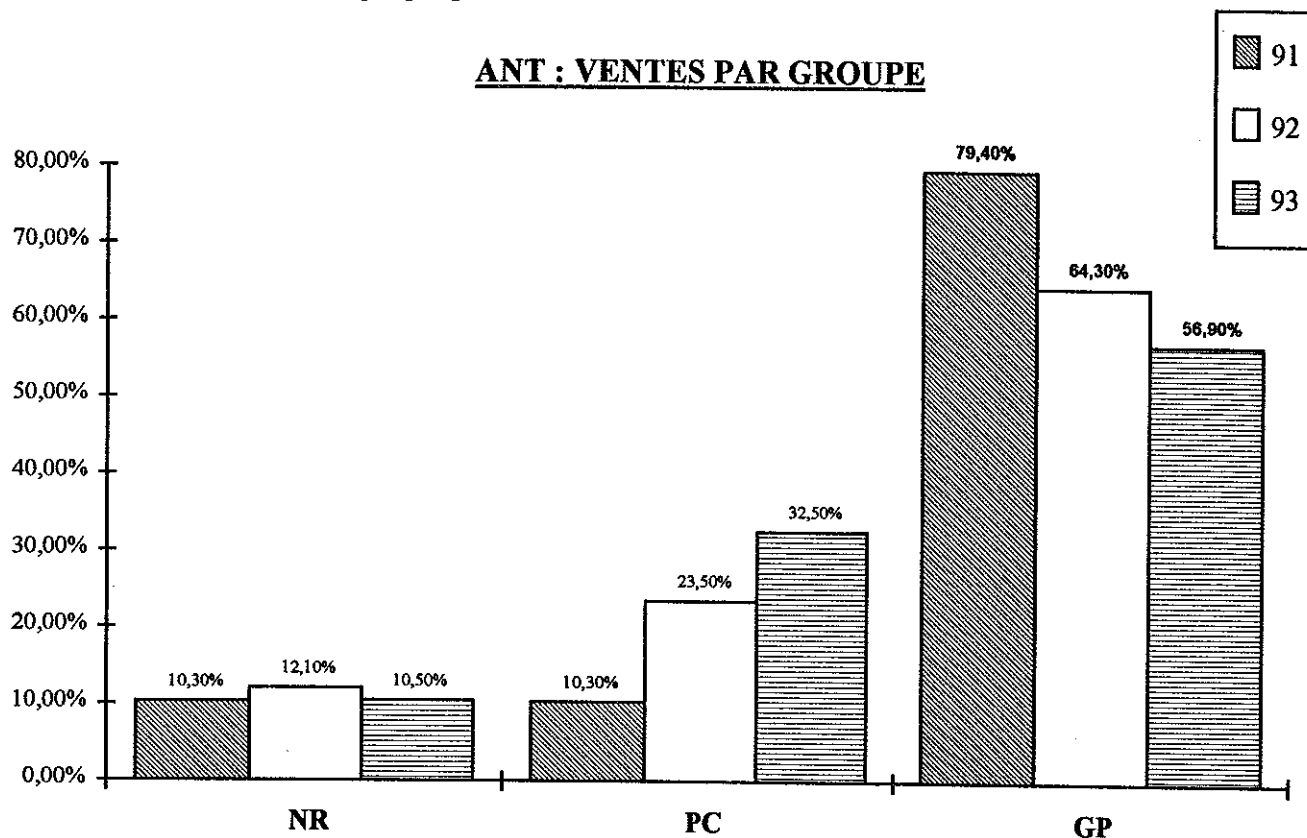
- la forme comprimés

3.2.4.4 Répartition des ventes par groupe de produits

Tableau 3.35 : ANT : ventes par groupe.

GROUPE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
NR	13	10,3%	86	12,1%	35	10,5%
PC	13	10,3%	167	23,5%	108	32,5%
GP	100	79,4%	456	64,3%	189	56,9%

Graphique 3.35 : ANT : ventes par groupe.



Légende :

ANT : antalgiques

NR : produit non remboursé

PC : produit conseil

GP : produit grand-public

Commentaire :

Le groupe des produits grand-public est celui qui a le chiffre des ventes le plus élevé cependant, il est en chute.

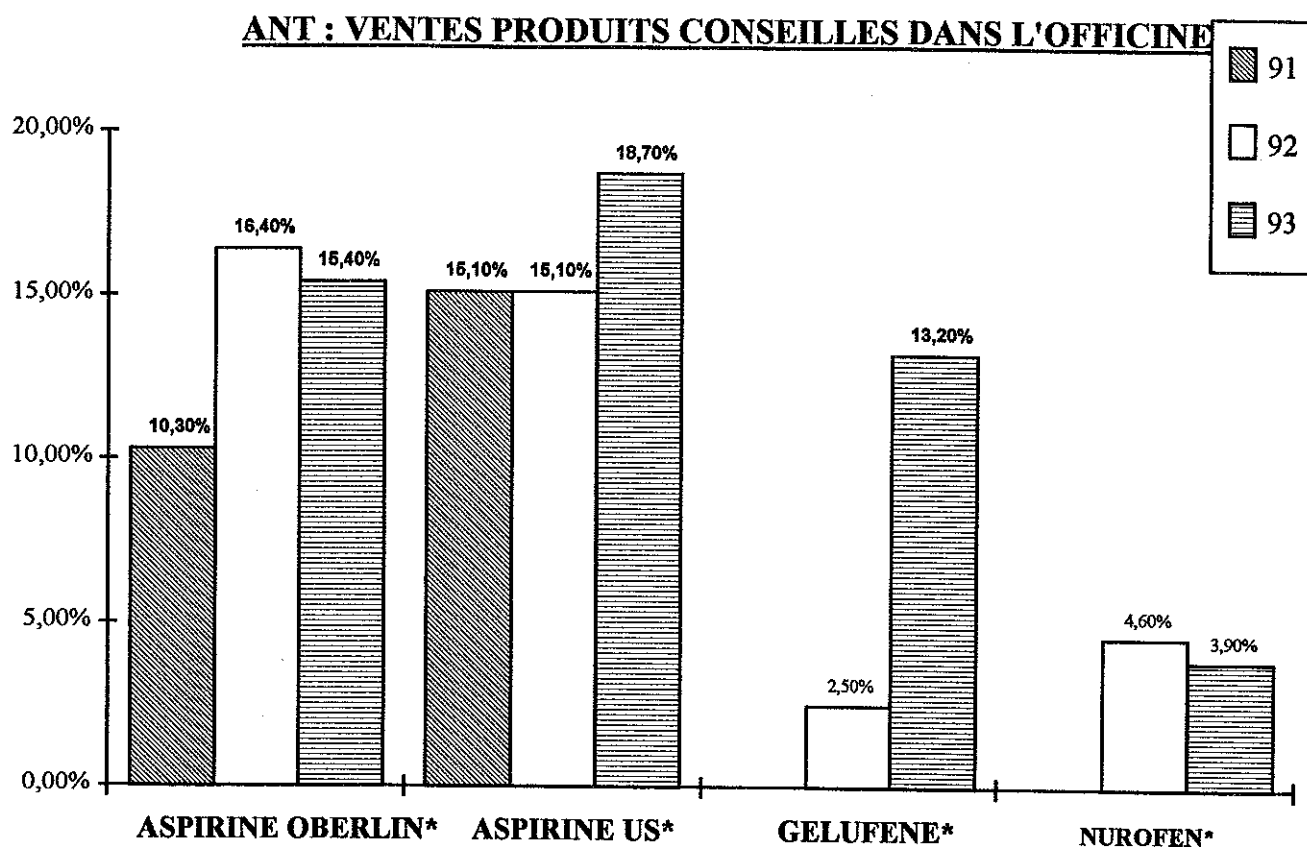
Le groupe des produits conseil est en hausse dans les trois périodes.

3.2.4.5 Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine

Tableau 3.36 : ANT : ventes des produits conseillés.

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
ASPIRINE OBERLIN*	13	10,3%	116	16,4%	51	15,4%
ASPIRINE US*	19	15,1%	107	15,1%	62	18,7%
GELUFENE*			18	2,5%	44	13,2%
NUROFEN*			33	4,6%	13	3,9%
TOTAL	32	25,4%	274	38,6%	170	51,2%

Graphique 3.36 : ANT : ventes des produits conseillés.



Légende :

ANT : antalgiques

Commentaire :

Nous pouvons noter une forte augmentation des ventes de la spécialité **GELUFENE***, nouvelle sur le marché comme sa concurrente **NUROFEN***.

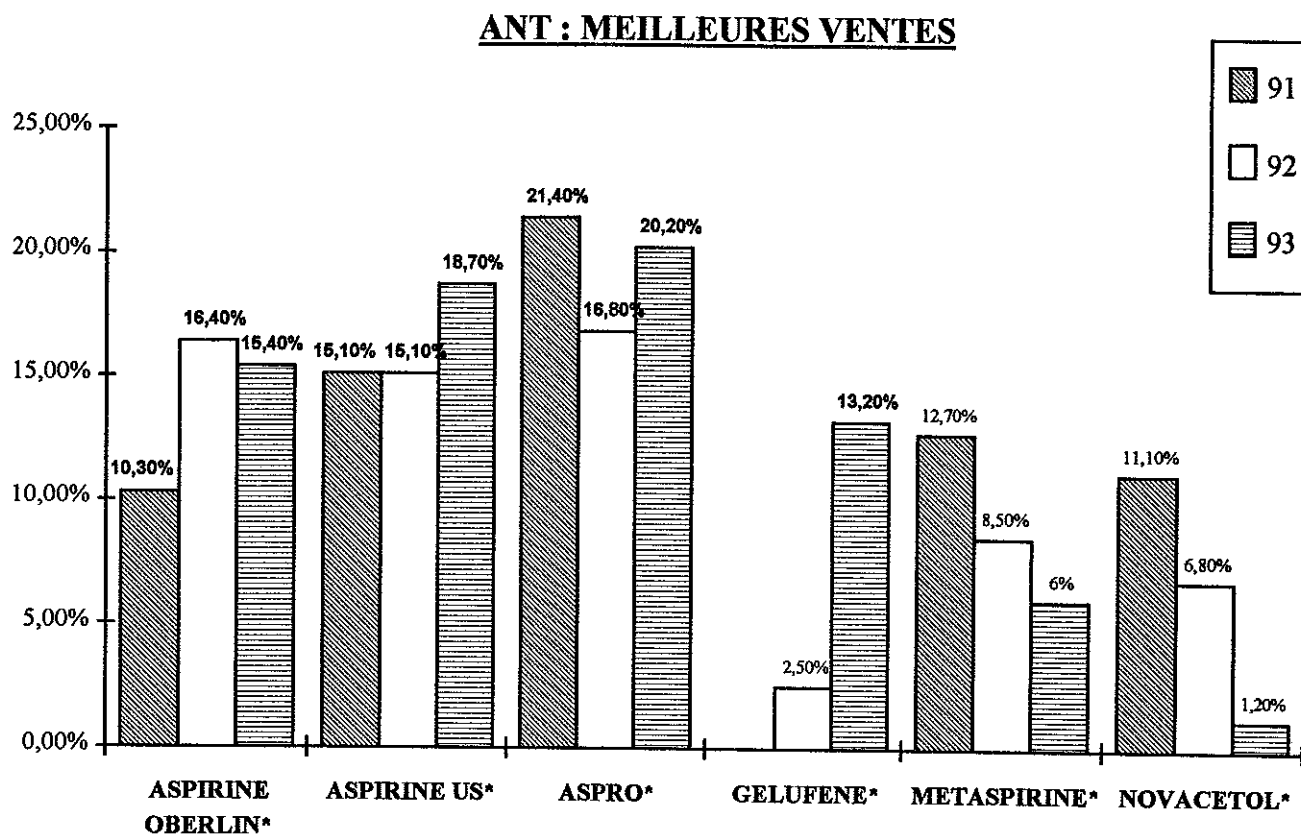
La spécialité **ASPIRINE US*** appartient au groupe des produits grand-public.

3.2.4.6 Répartition des meilleures ventes

Tableau 3.37 : ANT : meilleures ventes.

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
ASPIRINE OBERLIN*	13	10,3%	116	16,4%	51	15,4%
ASPIRINE US*	19	15,1%	107	15,1%	62	18,7%
ASPRO*	27	21,4%	119	16,8%	67	20,2%
GELUFENE*			18	2,5%	44	13,2%
METASPIRINE*	16	12,7%	60	8,5%	20	6%
NOVACETOL*	14	11,1%	48	6,8%	4	1,2%

Graphique 3.37 : ANT : meilleures ventes.



Légende :

ANT : antalgiques

Commentaire :

Parmi cette liste, nous retrouvons les principaux laboratoires cités précédemment (tableau 3.33 p 74) :

- NICHOLAS (ASPRO*)
- OBERLIN (ASPIRINE OBERLIN*)
- RP LABO (ASPIRINE USINES DU RHONE*)
- STERLING MIDY (METASPIRINE*)
- PHARMASTRA (NOVACETOL*).

Les formes retrouvées dans cette liste sont :

- comprimés : ASPRO*, ASPIRINE USINES DU RHONE*, ASPIRINE OBERLIN*, METASPIRINE* et NOVACETOL*
- gélules : GELUFENE*.

Parmi cette liste , nous retrouvons une majorité de produits grand-public :

- ASPRO*
- ASPIRINE US*
- METASPIRINE*
- NOVACETOL*.

Les deux autres spécialités (ASPIRINE OBERLIN* et GELUFENE*) sont des produits conseil.

Nous pouvons déduire :

- le conseil se porte sur de nouveaux antalgiques plus puissants que les salicylés (*ibuprofène*)
- nous n'avons pas pris en compte des spécialités remboursées mais très demandées par les clients comme ASPIRINE UPSA*, EFFERALGAN*, DOLIPRANE*.

3.2.5 DIVERS

3.2.5.1 Tableau des ventes par spécialité dans les trois périodes

Tableau 3.38 : DIV : ventes par spécialité.- légende p 81

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
ACTIDILON* cp bte 20	a-al	WELLCOME	NR	0	7	3
ARTHRODRAINOL* gttcs	div	BOIRON	GP	0	0	0
BORIBEL 11 TIS* sac	div	MONAL	GP		1	2
BORIBEL 8 TIS* sac	séd	MONAL	GP	1	10	4
BORIBEL 8 TIS* vrac	séd	MONAL	GP		0	
BORIBEL 9 TIS* sac	div	MONAL	GP	0	9	8
CONTRE COUPS* sol	vei	PIONNEAU	GP	2	16	8
CORAMINE GLUCOSE* cp bte 20	div	CIBA GEIGY	NR	3	22	5
DECONTRACTYL* cp bte 50	div	SYNTHELABO	NR	3	21	7
DONORMYL* cp bte30	séd	OBERLIN	PC	1	14	3
DONORMYL* cp effervescent bte 20	séd	OBERLIN	PC	10	34	26
FUMAFER* pdre	div	LABAZ	NR	1	9	12
GALACTOGIL* glé	div	ELGI	NR		3	7
HOMEOGENE 46* cp bte 60	séd	BOIRON	GP		0	0
JOUVENCE ABBE SOURY* cp bte 42	vei	ARDEVAL	GP	0	8	2
JOUVENCE ABBE SOURY* sol	vei	ARDEVAL	GP	2	18	4
L 25* gttcs	div	LEHNING	GP	0	6	1
L 28* gttcs	vei	LEHNING	GP	1	9	0
L 72* gttcs	séd	LEHNING	GP	8	38	27
L 8* gttcs	div	LEHNING	GP		0	0
LESPENEPHYRYL* sol	div	DARCY	NR		35	0
MEDIFLOR 1 TIS* sac	div	MONOT	GP	0	5	1
MEDIFLOR 12 TIS* sac	vei	MONOT	GP		2	7
MEDIFLOR 14 TIS* sac	séd	MONOT	GP	1	14	3
MEREPRINE* sol	a-al	MERRELL DOW	NR	0	0	2
MICTASOL* cp bte 50	ats	JANSSEN	NR	3	16	3
MICTASOL BLEU* cp bte 50	ats	JANSSEN	NR	2	26	3
NEUROPAX* cp bte 40	séd	STERLING MIDY	GP	3	3	0
NICOPRIVE* cp bte 240	div	THERANOL	NR		0	0
PALUDRINE* cp bte 60	div	ICI PHARMA	NR		9	0
PELVOMAGNESIUM* cp bte 60	ats	3M SANTE	NR	9	24	9
PERIACTINE* cp bte 30	a-al	MSD CHIBRET	NR	19	21	12
PERIACTINE* sol	a-al	MSD CHIBRET	NR	3	17	9
POCONEOL 1* gttcs	div	PLANTES ET MEDECINE	GP	2	21	17
POVANYL* cp bte 8	div	PARKE DAVIS	NR	7	28	18
POVANYL* cp à croquer bte 8	div	PARKE DAVIS	NR		8	14
POVANYL* sol	div	PARKE DAVIS	NR		5	3
RUFOL* cp bte 50	ats	DEBAT	NR	6	26	14
SEDATIF PC* cp bte 40	séd	BOIRON	GP	1	28	12
SEDATIF PC* hom GM	séd	BOIRON	GP		1	0
SEDATIF PC* hom PM	séd	BOIRON	GP	0	1	0

Tableau 3.38 : DIV : ventes par spécialité. (suite et fin)

NOM DE SPECIALITE	SOUS-CLASSE	LABORATOIRE	GROUPE	TOTAL Oct à Déc 91	TOTAL Année 92	TOTAL Jan à Juin 93
SEDIBAIN [*] cp bte 33	séd	MERRELL DOW	NR		6	3
TEINTURE DE COCHEUX [*] sol	div	AGUETTANT	GP		2	1
THIOMUCASE H [*] cp bte 40	div	SANOFI WINTHROP	NR		1	0
URARTHONE [*] sol	div	LEHNING	NR	0	21	5
TOTAL DE LA CLASSE DIV :				88	545	255

Légende :

Tableau 3.39 : DIV : légende du tableau 3.38.

- pour la rubrique NOM DE SPECIALITE	- pour la rubrique CLASSE	- pour la rubrique SOUS-CLASSE	- pour la rubrique GROUPE
<u>cp</u> : comprimés <u>glé</u> : granulés <u>gttes</u> : gouttes buvables <u>hom</u> : granules et globules <u>pdre</u> : poudres <u>sol</u> : solutions buvables <u>tis</u> : tisanes en vrac et en sachets <u>GM</u> : grand modèle <u>PM</u> : petit modèle	<u>DIV</u> : divers	<u>a-al</u> : antiallergiques <u>vei</u> : veinotoniques <u>ats</u> : antiseptiques urinaires <u>séd</u> : sédatifs <u>div</u> : divers	<u>NR</u> : produit non remboursé <u>PC</u> : produit conseil <u>GP</u> : produit grand- public

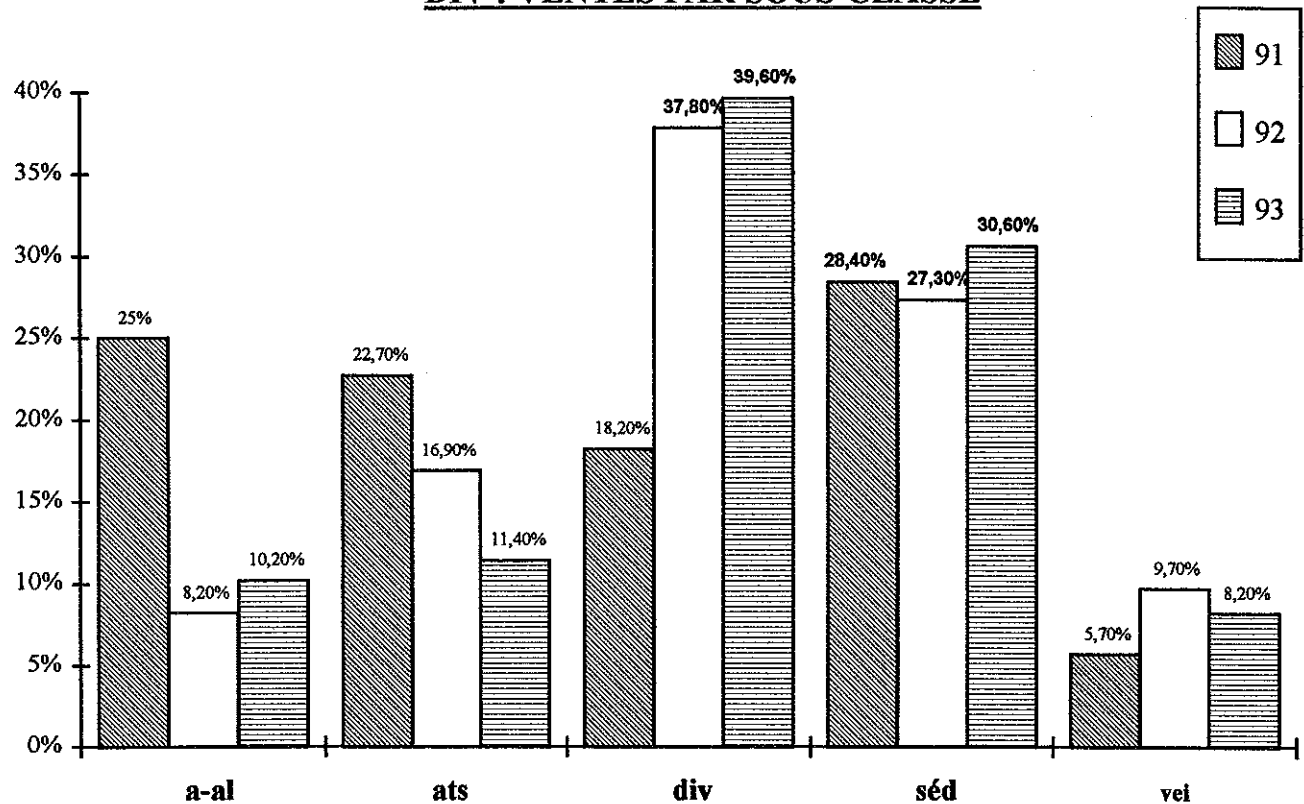
3.2.5.2 Répartition des ventes par sous-classe

Tableau 3.40 : DIV : ventes par sous-classe - commentaire p 83

SOUS-CLASSE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
a-al	22	25%	45	8,2%	26	10,2%
ats	20	22,7%	92	16,9%	29	11,4%
div	16	18,2%	206	37,8%	101	39,6%
séd	25	28,4%	149	27,3%	78	30,6%
vei	5	5,7%	53	9,7%	21	8,2%

Graphique 3.40 : DIV : ventes par sous-classe - commentaire p 83

DIV : VENTES PAR SOUS-CLASSE



Légende :

DIV : divers
 séd : sédatifs
 a-al : antiallergiques
 vei : veinotoniques
 ats : antiseptiques urinaires
 div : divers

Commentaire :

Les deux sous-classes qui ressortent sont :

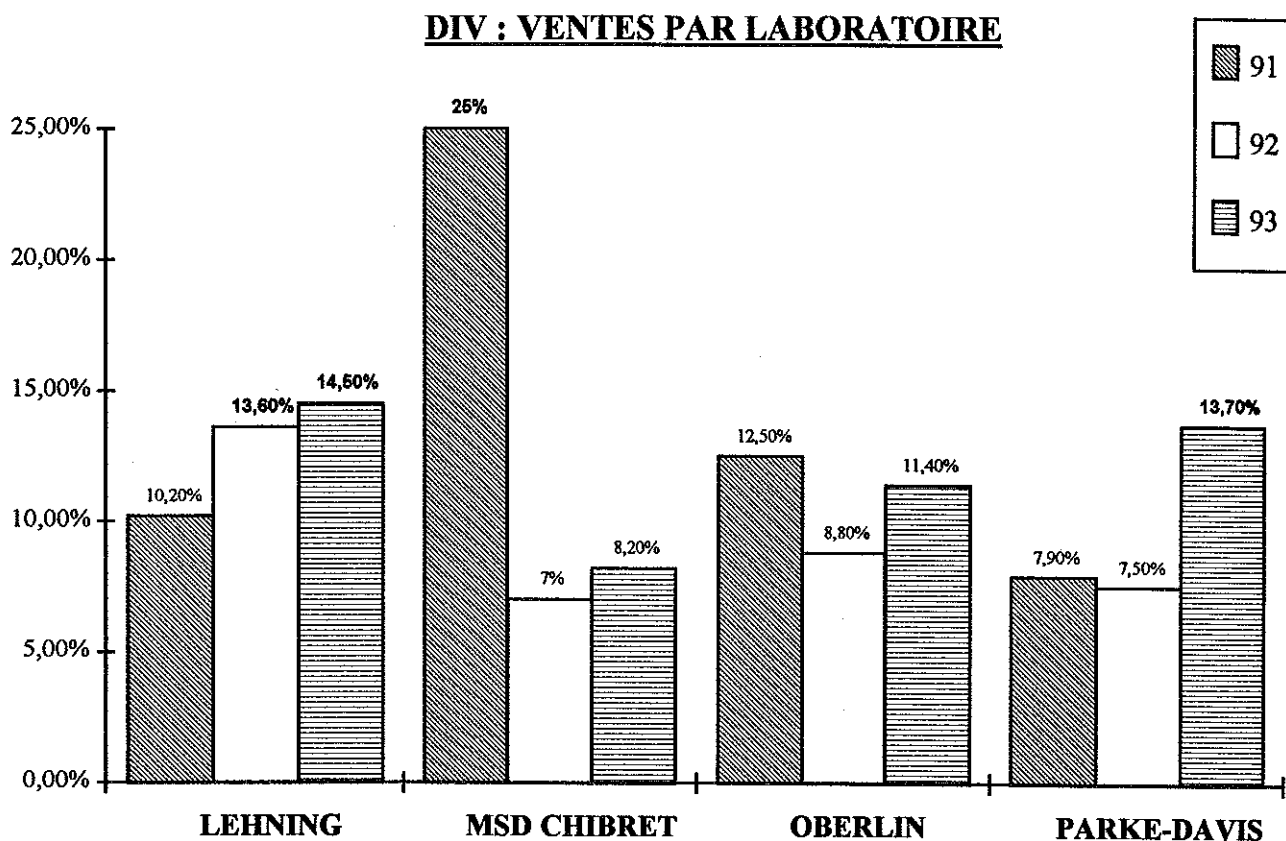
- les sédatifs qui sont en hausse
- les antiseptiques urinaires qui sont en baisse.

3.2.5.3 Répartition des ventes par laboratoire

Tableau 3.41 : DIV : ventes par laboratoire.

LABORATOIRE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
LEHNING	9	10,2%	74	13,6%	37	14,5%
MSD CHIBRET	22	25%	38	7%	21	8,2%
OBERLIN	11	12,5%	48	8,8%	29	11,4%
PARKE-DAVIS	7	7,9%	41	7,5%	35	13,7%

Graphique 3.41 : DIV : ventes par laboratoire.

Légende :

DIV : divers

Commentaire :

Les deux laboratoires dont les ventes sont en hausse sont : LEHNING et PARKE-DAVIS.

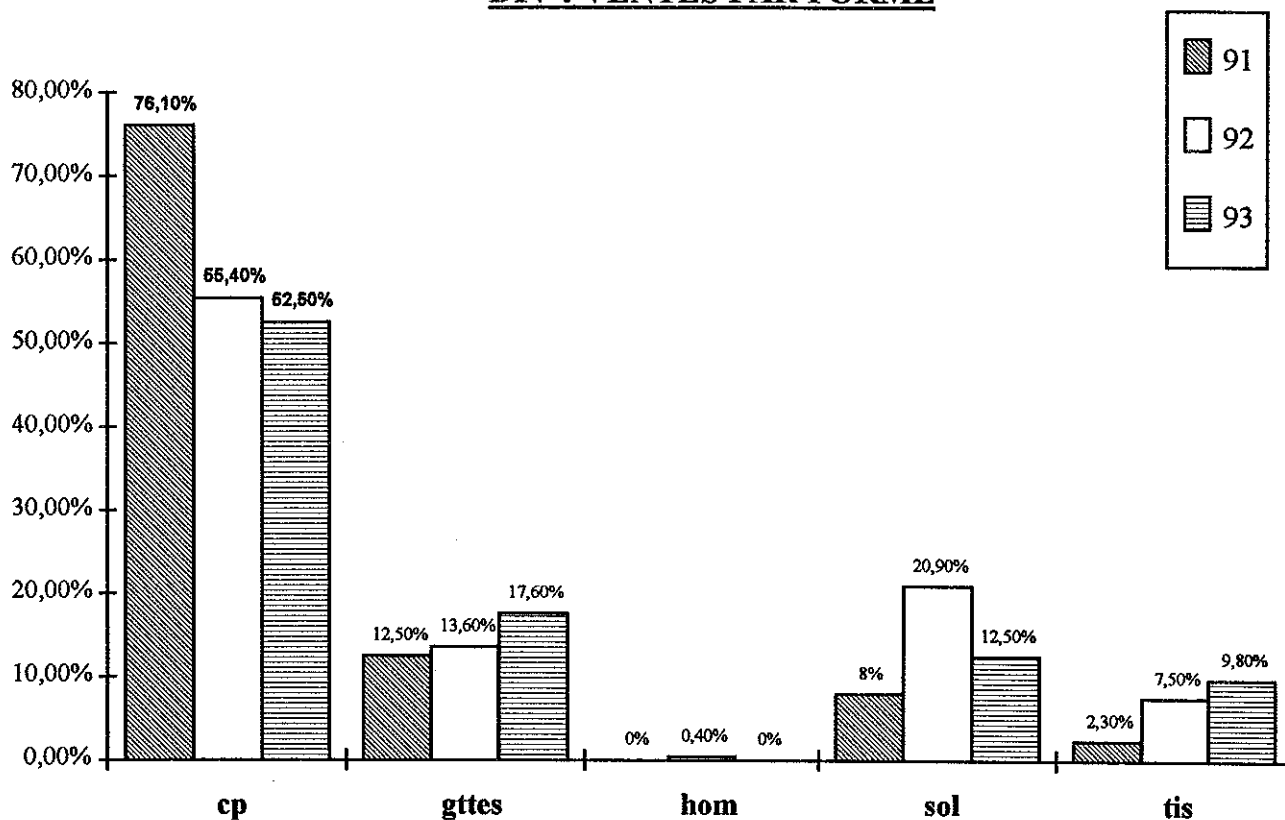
3.2.5.4 Répartition des ventes par forme

Tableau 3.42 : DIV : ventes par forme - commentaire p 85

FORME	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
cp	67	76,1%	302	55,4%	134	52,5%
gttes	11	12,5%	74	13,6%	45	17,6%
hom	0	0%	2	0,4%	0	0%
sol	7	8%	114	20,9%	32	12,5%
tis	2	2,3%	41	7,5%	25	9,8%

Graphique 3.42 : DIV : ventes par forme - commentaire p 85

DIV : VENTES PAR FORME



Légende :

DIV : divers

cp : comprimés

gttes : gouttes buvables

hom : granules et globules

sol : solutions buvables

tis : tisanes en vrac ou en sachets

Commentaire :

Les trois formes qui ressortent de ce tableau sont :

- la forme comprimés dont le total des ventes est en chute dans les trois périodes
- la forme solutions buvables et la forme gouttes buvables.

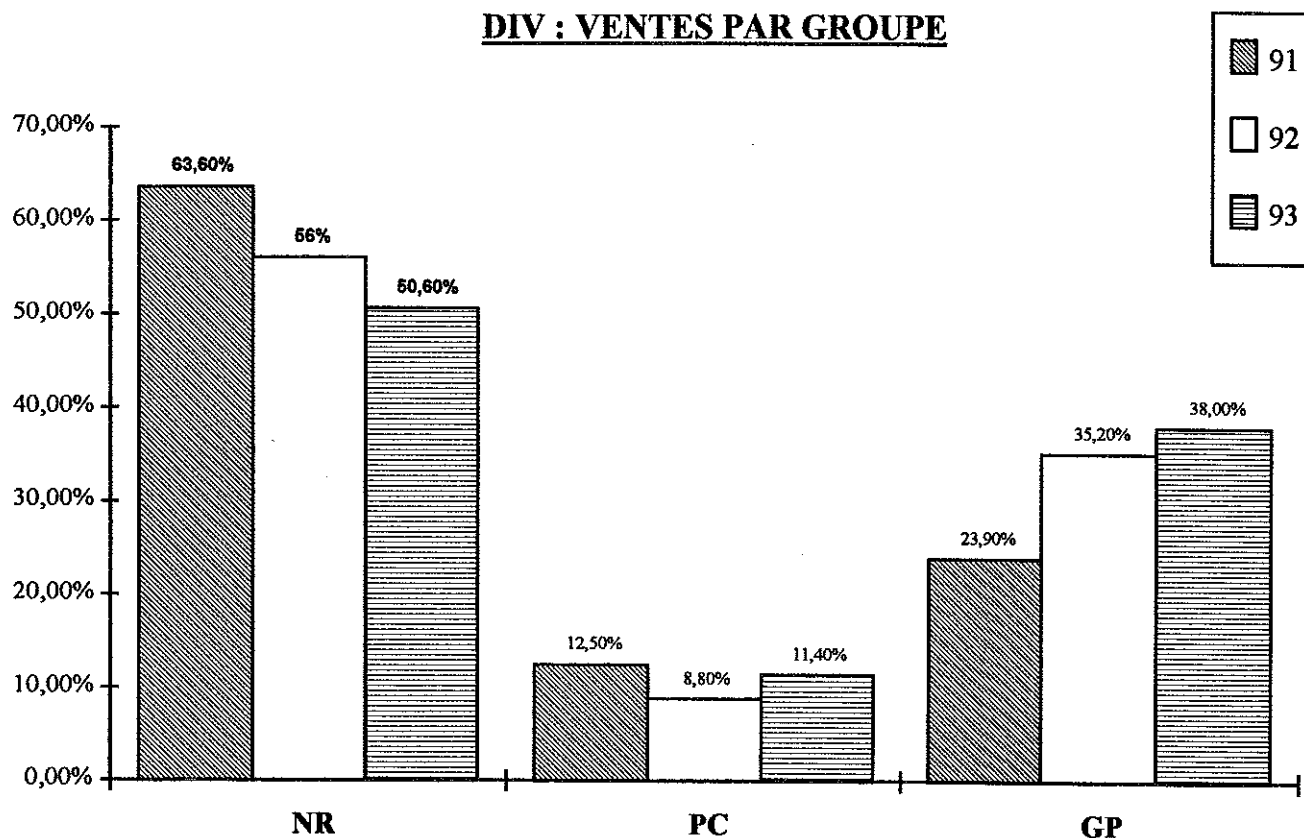
Nous pouvons noter une plus forte vente de tisanes le long des trois périodes.

3.2.5.5 Répartition des ventes par groupe de produits

Tableau 3.43 : DIV : ventes par groupe - commentaire p 86

GROUPE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
NR	56	63,6%	305	56%	129	50,6%
PC	11	12,5%	48	8,8%	29	11,4%
GP	21	23,9%	192	35,2%	97	38%

Graphique 3.43 : DIV : ventes par groupe - commentaire p 86

DIV : VENTES PAR GROUPELégende :

DIV : divers

NR : produit non remboursé

PC : produit conseil

GP : produit grand-public

Commentaire :

Les produits non remboursés subissent une baisse dans les trois périodes. Parmi ces produits , nous pouvons différencier les spécialités déremboursées récemment qui représentent :

- 45% des ventes dans la période 1991
- 32% des ventes dans la période 1992
- 33% des ventes dans la période 1993.

Nous pouvons remarquer que ce groupe de produits, après une baisse dans la période 1992, a un chiffre des ventes constant.

Les spécialités conseil ne représentent pas une part importante des ventes de cette classe.

Les spécialités grand-public subissent une augmentation de leurs ventes sur les trois périodes.

3.2.5.6 Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine

Tableau 3.44 : DIV : ventes des produits conseillés.

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
DONORMYL*	11	12,5%	48	8,8%	29	11,4%

Légende :

DIV : divers

Commentaire :

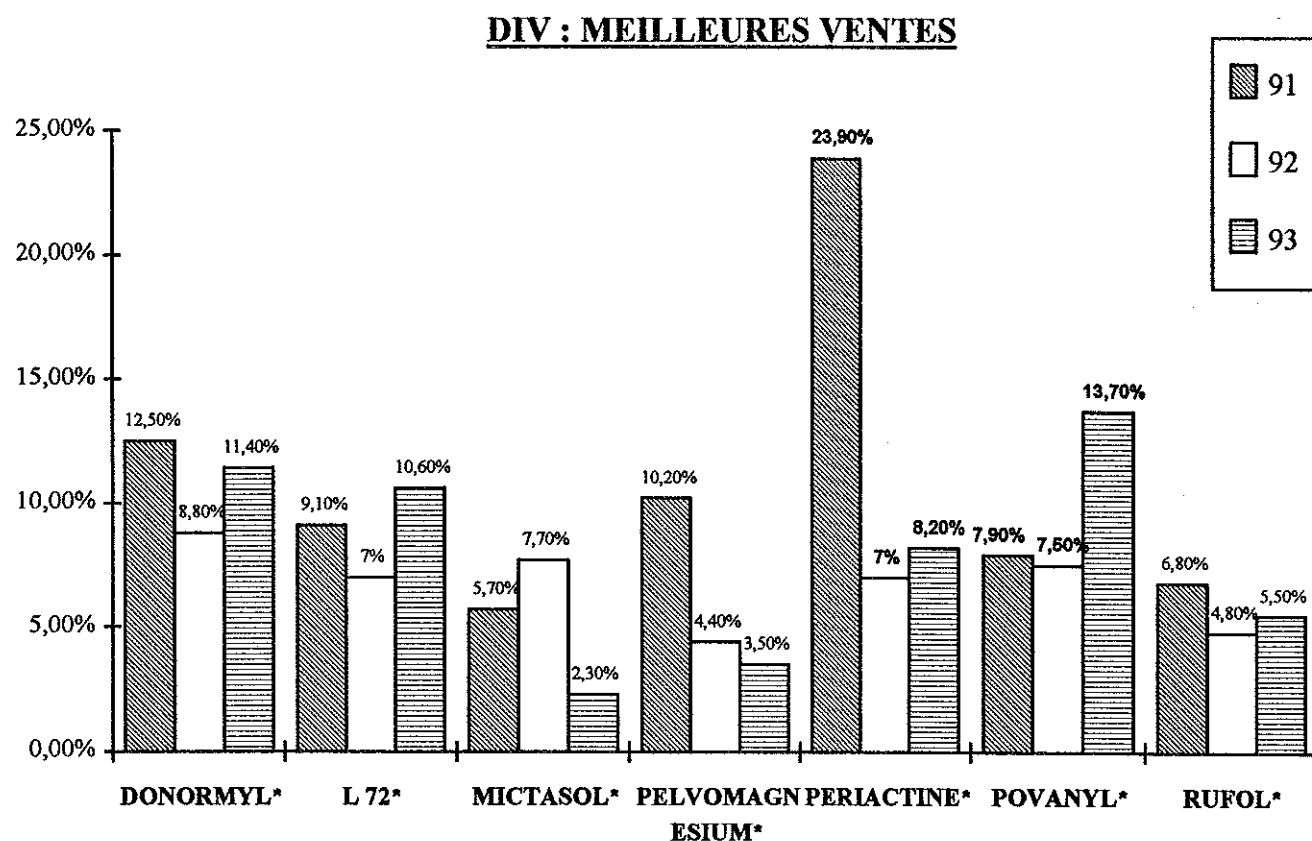
C'est le seul produit conseillé par l'équipe de la pharmacie. C'est un hypnotique qui ne figure sur aucune liste .

3.2.5.7 Répartition des meilleures ventes

Tableau 3.45 : DIV : meilleures ventes - graphique, légende et commentaire p 87

NOM DE SPECIALITE	Oct à Déc 1991		Année 1992		Janv à Juin 1993	
	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%
DONORMYL*	11	12,5%	48	8,8%	29	11,4%
L 72*	8	9,1%	38	7%	27	10,6%
MICTASOL*	5	5,7%	42	7,7%	6	2,3%
PELVOMAGNESIUM*	9	10,2%	24	4,4%	9	3,5%
PERIACTINE*	21	23,9%	38	7%	21	8,2%
POVANYL*	7	7,9%	41	7,5%	35	13,7%
RUFOL*	6	6,8%	26	4,8%	14	5,5%

Graphique 3.45 : DIV : meilleures ventes.

Légende :

DIV : divers

Commentaire :

Parmi cette liste de spécialités, nous retrouvons :

- la sous-classe des sédatifs (**DONORMYL*** et **L 72***)
- la sous-classe des antiallergiques (**PERIACTINE***)
- la sous-classe des antiseptiques urinaires (**MICTASOL*** et **PELVOMAGNESIUM*, RUFOL***)
- la sous-classe divers (**POVANYL***).

Les laboratoires (figurant dans le tableau 3.41 p 83) représentés ici sont :

- MSD CHIBRET (**PERIACTINE***)
- LEHNING (**L 72***)
- PARKE DAVIS (**POVANYL***)
- OBERLIN (**DONORMYL***).

Les groupes de produits représentés ici sont :

- produits non remboursés : **PELVOMAGNESIUM***, **PERIACTINE***, **POVANYL*** et **MICTASOL***
- produits grand-public : **L 72***
- produits conseil : **DONORMYL***.

Nous pouvons déduire de cette étude :

- les produits conseil occupent une très faible place
- beaucoup d'achats se portent sur des produits ayant déjà été prescrits.

Chapitre 4.: SYNTHESE

Nous allons essayer, à partir des résultats de notre étude, de définir l'automédication à l'intérieur de l'officine étudiée.

Rappelons tout d'abord que nous n'étudions pas l'automédication d'une façon complète car nous avons limité notre échantillon aux médicaments non remboursés et appartenant à la voie orale.

De plus, l'échantillon comprend aussi les médicaments non remboursés mais prescrits. Nous essayerons de différencier ceux-ci de l'automédication.

4.1 SYNTHESE GENERALE

L'étude a été conduite dans une officine située dans la ville de Pompadour.

C'est une commune rurale (population < 1500 habitants).

Sa population est assez âgée (31% de la population a 60 ans ou plus). Elle est composée d'agriculteurs, d'ouvriers, de commerçants.

Nous pouvons aussi ajouter une forte population touristique apportée par le village du Club Méditerranée.

Nous pouvons définir la clientèle comme étant composée de beaucoup de personnes âgées. Ces personnes sont en général assez fidèles aux "bons vieux produits" et à la prescription de leur médecin. Elles le voient souvent car elles sont en longue maladie.

Il y a aussi la clientèle de passage, essentiellement des vacanciers du Club Méditerranée. C'est une clientèle plutôt jeune et de niveau de vie assez élevé.

Les résultats généraux obtenus dans cette étude sont :

- trois grandes classes se distinguent :
 - la classe des médicaments de la sphère digestive (29,4% des ventes en 1992)
 - la classe des vitamines, toniques et minéraux (28,9% des ventes en 1992)
 - la classe des médicaments des voies respiratoires (20,5% des ventes en 1992)
- une forme prédomine : la forme comprimés (52,7% des ventes en 1992)
- le peu d'importance des produits conseil (15,8% des ventes en 1992) et la grosse part des produits non remboursés (55% des ventes en 1992).

Nous ne pouvons tirer des conclusions de ces résultats car chaque classe a ses propres caractéristiques.

Nous allons donc faire une rapide synthèse par classe.

4.2 SYNTHESE PAR CLASSE

4.2.1 CLASSE DES MEDICAMENTS DE LA SPHERE DIGESTIVE

Rappelons d'abord les principaux résultats :

- deux grosses sous-classes :
 - les antiacides et hépatotropes (52,3% des ventes de la classe en 1992)
 - les laxatifs (36,4% des ventes de la classe en 1992).
- une forme, la forme comprimés (56,4% des ventes de la classe en 1992)
- le groupe des produits non remboursés (58,5% des ventes de la classe en 1992)
- le groupe des produits grand-public (35,5% des ventes de la classe en 1992)

Cette classe comprend surtout:

- beaucoup de très vieux produits, très largement connus et faisant partie de l'armoire à pharmacie familiale (exemple : **RENNIE***, **SCHOUM*** et **FUCA***)
- des produits récemment déremboursés (exemple : **LANSOYL***, **SORBITOL***, **PURSENNIDE***, **OXYBOLDINE***), parmi lesquels certains sont encore prescrits (exemple : **LANSOYL***, **SORBITOL***) ce qui fausse les résultats de l'étude.
- peu de produits conseil (**DIARLAC***, **PECTIPAR***, **PREFAGYL*** et **SOLUGASTRYL***), ce sont deux antidiarrhéiques et deux antiacides.

La demande de conseil se porte surtout sur des maux précis et ponctuels : diarrhées, mal des transports.

Les problèmes de constipation sont peu traités par le conseil du pharmacien, pourtant cette sous-classe est importante.

Nous pouvons en déduire que les achats de laxatifs sont :

- des achats directs ou en prévention de médicaments déjà connus du client (prescription antérieure ou produits grand-public), peut-être par peur du dialogue avec le pharmacien.
- des achats après prescription médicale : en effet la constipation touche beaucoup les personnes âgées et elles sont suivies médicalement.

Les ventes d'antiacides et hépatotropes sont stables sur toute l'année (tableau 7.1 p 127), il n'y a pas d'effet des périodes de fêtes sur les ventes ("la Corrèze est un pays où on mange bien").

Dans cette sous-classe, il y a beaucoup d'achat de vieux produits bien connus (exemple : **RENNIE***, **HEPATOUM***) et peu de demandes de conseil.

Conclusion :

La classe des médicaments de la sphère digestive est une classe où les clients achètent beaucoup par prévention ou habitude.

Cette classe est très importante dans notre étude mais nos résultats sont faussés par la prise en compte de médicaments prescrits.

4.2.2 CLASSE DES VITAMINES, TONIQUES ET MINERAUX

Rappelons les principaux résultats :

- deux sous-classes : antiasthéniques (39,4% des ventes de cette classe en 1992) et vitamines (43,6% des ventes de cette classe en 1992).
- un laboratoire : ROCHE (17,8% des ventes de cette classe en 1992).
- une forme : la forme comprimés (56,9% des ventes de cette classe en 1992).
- le groupe des produits non remboursés (84,6% des ventes de cette classe en 1992).

Cette classe comprend surtout :

- beaucoup de produits déremboursés en 1990, il s'agit surtout d'antiasthéniques (exemple : **ACTI-5***, **NEVROSTHENINE*** et **STIMOL***).
- quelques produits appartenant traditionnellement à l'armoire à pharmacie (exemple : **MAGNOSCORBOL***, **QUINTONINE***, **SUPRADYNE*** et **VITASCORBOL***).
- peu de produits conseil : **PLENYL***, **VITAMINE C OBERLIN***.

Dans cette classe, il y a peu de demandes de conseil.

Les antiasthéniques font encore partie du domaine de la prescription médicale sauf les spécialités **SARGENOR*** (demandée par quelques clients) et **GURONSAN*** (conseillée par l'équipe de l'officine). En général, leurs ventes ont chuté depuis leur déremboursement.

Les vitamines sont encore beaucoup prescrites pour les vitamines B (exemple : **TERNEURINE*** et **VITAMINES B1 B6 B12***). La vitamine C seule ou en association est beaucoup achetée directement sans demande de conseil (exemple : **LAROSCORBINE*** et **VITASCORBOL***).

Conclusion :

Beaucoup des antiasthéniques déremboursés en 1990 sont toujours prescrits. Cependant leurs ventes diminuent car les clients rejettent ce déremboursement et ne prennent pas toute la quantité de leur ordonnance.

Il y a beaucoup d'achats directs de produits anciennement prescrits ou connus du grand-public au travers de la publicité.

Il y a peu de demandes de conseil sur la fatigue :

- la clientèle âgée consulte beaucoup son médecin.
- la clientèle jeune achète-t-elle les vitamines en supermarché?
- assez de demandes pour la spécialité Guronsan de la part de la clientèle de passage (touristes).

Cette classe a une place très importante dans notre enquête mais les résultats sont gonflés par les spécialités prescrites et qui ne font donc pas partie de l'automédication.

4.2.3 CLASSE DES MEDICAMENTS DES VOIES RESPIRATOIRES

Rappelons les résultats obtenus :

- deux sous-classes : antitussifs (38,8% des ventes de cette classe en 1992) et antirhinites (49,2% des ventes de cette classe en 1992)
- deux laboratoires : OBERLIN (26% des ventes de cette classe en 1992) et FOURNIER (21,3% des ventes de cette classe en 1992)
- deux formes : la forme solutions buvables (40% des ventes de cette classe en 1992) et la forme sachets (19,5% des ventes de cette classe en 1992)
- le groupe des produits conseil (47,2% des ventes de cette classe en 1992)

Cette classe comprend surtout :

- quelques produits déremboursés en 1990 (exemple : **ACTIFED*** et **TUSSIFED***)
- beaucoup de produits grand-public (exemple : **VICKS*** et **SIROP DES VOSGES***) dont des spécialités homéopathiques (exemple : **DROSETUX***, **I52***, **OSCILLOCOCCINUM***)
- beaucoup de produits conseil : gamme des laboratoires OBERLIN et FOURNIER.

Nous pouvons constater la chute de quelques produits :

- **ACTIFED*** : déremboursé en 1990
- **OSCILLOCOCCINUM*** : peut-être à cause de son prix, de sa trop forte médiatisation ou d'une mauvaise utilisation.

Ces deux produits étaient les meilleures ventes de cette classe en 1991.

Nous pouvons noter une part énorme des produits conseil avec en première ligne la spécialité **FERVEX***, un antirhinite qui a une forme nouvelle pour cette classe (la forme sachets). Ce produit plaît à une clientèle relativement jeune et il est beaucoup redemandé.

Conclusion :

Il y a beaucoup de demandes de conseil dans cette classe.

Les problèmes de toux et de rhumes sont la première source de conseil du pharmacien.

Au sein de cette classe, les produits grand-public et les produits anciennement prescrits n'ont pas beaucoup de poids.

4.2.4 CLASSE DES ANTALGIQUES

Rappelons les résultats obtenus :

- une sous-classe : la sous-classe des salicylés (81% des ventes de cette classe en 1992)
- une forme : la forme comprimés (92,2% des ventes de cette classe en 1992)
- le groupe des produits grand-public (64,3% des ventes de cette classe en 1992).

Cette classe comprend surtout :

- beaucoup de produits grand-public très connus, appartenant traditionnellement à l'armoire à pharmacie familiale (exemple : **ASPRO***, **ASPIRINE USINES DU RHONE***).
- peu de produits conseil : **ASPIRINE OBERLIN***, **GELUFENE*** et **NUROFEN***.

Dans cette classe, il y a peu de demandes de conseil.

Beaucoup de clients savent ce qu'ils veulent : ils donnent parfois un nom de spécialité ou une forme.

Il y a toutefois demande de conseil quand l'aspirine n'a pas suffi. Depuis 1992, le pharmacien a dans son arsenal de produits conseil les spécialités **GELUFENE*** et **NUROFEN*** (*ibuprofène*).

Conclusion :

Il y a beaucoup d'achats en prévention sans demande de conseil : il y a toujours une boîte d'aspirine dans l'armoire à pharmacie.

Le conseil se porte sur de nouveaux antalgiques plus forts et exonérés à base d'*ibuprofène*.

4.2.5 CLASSE DIVERS

Il est délicat de faire une synthèse de cette classe car elle est hétéroclite.

Rappelons les résultats obtenus :

- une sous-classe : sédatifs (27,3% des ventes de cette classe en 1992)
- une forme : la forme comprimés (55,4% des ventes de cette classe en 1992)
- le groupe des produits non remboursés (56% des ventes de cette classe en 1992) et le groupe des produits grand-public (35,2% des ventes de cette classe en 1992).

Il y a peu de demandes de conseil au sein de cette classe :

- pour les problèmes de nervosité, de difficulté d'endormissement : il y a beaucoup de prescriptions d'anxiolytiques. Nous pouvons noter quelques demandes du produit conseil **DONORMYL***. Il est aussi proposé en conseil pour remplacer un anxiolytique. Il y a aussi beaucoup d'achats directs de spécialités homéopathiques (exemple : **SEDATIF PC*** ou **L 72***).
- pour les allergies : beaucoup de demandes de conseil débouchent sur un traitement local qui n'est pas pris en compte dans cette étude.
- pour les problèmes de circulation : il y a quelques achats directs (exemple : **CONTRE-COUPS***, **JOUVENCE DE L'ABBE SOURY***). L'essentiel concerne des vignétés.
- pour les antiseptiques urinaires : il y a beaucoup de prescription de non remboursés ce qui fausse les résultats (exemple : **RUFOL*** et **PELVOMAGNESIUM***). Quelques demandes de conseil se portent sur les mêmes produits.
- nous pouvons encore noter quelques demandes de conseil à propos de vermifuges et des achats directs (**POVANYL***).

4.3 CONCLUSION

L'automédication est encore assez peu importante. Il y a encore beaucoup de consultations du médecin même pour des maux courants très bien traités par des produits d'automédication.

L'explication pourrait être que la clientèle est surtout âgée et rurale.

Le conseil du pharmacien est surtout demandé pour tous les coups de froid, les rhumes.

Il faut bien noter que les résultats sont faussés pour deux raisons :

- les spécialités non remboursées mais prescrites qui sont comptabilisées dans l'étude et qui ne font pas partie de l'automédication.
- les spécialités vignétées non prescrites qui ne sont pas comptabilisées dans l'étude et qui font partie de l'automédication.

Pour cette raison, nous nous proposons de vous présenter dans le prochain chapitre une enquête *le marché de la médication familiale en France* faite par l'**IMS FRANCE** (réf. 4) qui nous donne une vue plus générale de l'automédication.

Chapitre 5.: ENQUETE LE MARCHE DE
LA MEDICATION FAMILIALE EN
FRANCE (REF. 4)

Cette enquête a été faite par IMS FRANCE le 30 Octobre 1992 et a été présentée publiquement à la faculté de Chatenay Malabry en Novembre 1992.

5.1 EXPOSE DES RESULTATS DE L'ENQUETE

Nous allons exposer les résultats essentiels de cette étude.

Médication familiale-unités (estimation)

Tableau 5.1 : estimation médication familiale - sources IMS (MMF - LPM) - CMA UNITES 8, 1992.

	RAPPEL 91		1992	
TOTAL MARCHE PHARMACEUTIQUE	2.832,5 M.	100 %	2.822,3 M.	100 %
- Dont : produits non remboursables (1)	410,8 M.	14,5 %	356,2 M.	12,6 %
- Dont : produits remboursables non inscrits à une liste de toxicité (2)	980,4 M.	34,6 %	1.009,4 M.	35,7 %
- Dont : produits inscrits à une liste de toxicité (3)	1.441,3 M.	50,9 %	1.456,7 M.	51,6 %
AUTOMEDICATION POTENTIELLE (1) + (2)	1.391,2 M.	49,1 %	1.365,6 M.	48,3 %
UNITES PRESCRITES EN SECTEUR LIBERAL (4)	599,6 M.	21,1 %	589,8 M.	20,8 %
ESTIMATION IMS DE L'AUTOMEDICATION (1) + (2) - (4)	791,6 M.	28 %	775,8 M.	27,4 %

Commentaire :

L'automédication définie comme l'ensemble des produits n'appartenant à aucune liste et non prescrits représente environ un quart du marché pharmaceutique total.

Médication familiale totale et classes thérapeutiques : synthèse par classe

Tableau 5.2 : médication familiale et classes thérapeutiques - sources IMS/MMF/CMA 8/92.

	RAPPEL 91	1992
	% MARCHÉ	% MARCHÉ
	UNITES	UNITES
TOTAL MEDICATION FAMILIALE dont :	100 %	100 %
VOIES RESPIRATOIRES	20 %	20,1 %
ANTALGIQUES	18,8 %	18,6 %
VOIES DIGESTIVES	14,1 %	14,5 %
VITAMINES + SUP. MIN. + TONIQUES	11,3%	11 %
DERMATOLOGIE	13,2 %	12,5 %
OPHTALMOLOGIE	3,3 %	3,5 %
OTOLOGIE	0,3 %	0,3 %
HYGIENE BUCCALE	6 %	5,8 %
CIRCULATION	6,1 %	6,6 %
DIVERS	6,9 %	7,1 %

Commentaire :

Les classes voies respiratoires, antalgiques, voies digestives, vitamines + suppléments minéraux + toniques représentent près de deux tiers du marché total de la médication familiale : on notera qu'il n'y a aucune évolution de leur part entre 1991 et 1992.

Médication familiale totale : synthèse par classe en unités

non remboursables d'automédication (NR)

remboursables d'automédication (R)

% NR +% R = 100%

Tableau 5.3 : synthèse par classe - sources IMS/MMF/CMA 8, 1992.

	% MARCHÉ UNITES		DONT NR%		DONT R%	
	RAPPEL 91	1992	RAPPEL 91	1992	RAPPEL 91	1992
VOIES RESPIRATOIRES	20 %	20,1 %	48,6 %	48,1 %	51,4 %	51,9 %
ANTALGIQUES	18,8 %	18,6 %	23,2 %	22,1 %	76,8 %	77,9 %
VOIES DIGESTIVES	14,1 %	14,5 %	42,2 %	38,6 %	57,8 %	61,4 %
VIT.+SUP.MIN.+TONIQUES	11,3 %	11,0 %	49,2 %	39 %	50,8 %	61 %
DERMATOLOGIE	13,2 %	12,5 %	61 %	58,6 %	39 %	41,4 %
OPHTALMOLOGIE	3,3 %	3,5 %	36,1 %	35,7 %	63,9 %	64,3 %
OTOLOGIE	0,3 %	0,3 %	70,4 %	64,4 %	29,6 %	35,6 %
HYGIENE BUCCALE	6,0 %	5,8 %	72,1 %	70,4 %	27,9 %	29,6 %
CIRCULATION	6,1 %	6,6 %	14,2 %	12,9 %	85,8 %	87,1 %
DIVERS	6,9 %	7,1 %	52,3 %	48,7 %	47,6 %	51,3 %
TOTAL MEDICATION FAMILIALE	100 %	100 %	43,9 %	40,8 %	56,1 %	59,2 %

Commentaire :

Pour les quatre classes : voies respiratoires, antalgiques, voies digestives, vitamines + suppléments minéraux + toniques, nous remarquons une baisse systématique de la part des ventes de non remboursés entre 1991 et 1992. Pour trois de ces quatre classes, nous notons également une relative similitude de la part des ventes de produits remboursés et non remboursés : seule la classe des antalgiques est constituée essentiellement de produits remboursés.

5.2 RAPPROCHEMENT AVEC LES RESULTATS DE NOTRE ETUDE

L'échantillon de notre étude est différent de celui de l'enquête IMS car nous nous sommes limités à la voie orale et aux produits non remboursés sans distinction entre ventes de produits prescrits ou non prescrits et aux seuls produits vendus dans l'officine étudiée. D'après l'enquête du Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires publiée dans le numéro spécial de Novembre 1992 (réf. 6), la part de produits non remboursés et prescrits est de 2 %. Aussi les chiffres annoncés ne seraient pas très éloignés de la vente de produits non remboursés dans l'automédication.

Si nous tentons de comparer les résultats des deux études, nous aurons le tableau suivant pour 1992 :

Tableau 5.4 : rapprochement avec les résultats de notre étude.

	DIG	VIT	RES	ANT
Officine étudiée (en % de l'échantillon)	29,4 %	28,9 %	20,5 %	11,9 %
Enquête IMS (en % de produits non remboursables d'automédication)	13,6 %	10,5 %	23,7 %	10,1 %
Enquête IMS (en % du marché de l'automédication)	14,5 %	11 %	20,1 %	18,6 %

Légende :

DIG : médicaments de la sphère digestive

VIT : vitamines, toniques et minéraux

RES : médicaments des voies respiratoires

ANT : antalgiques

Commentaire :

Dans notre échantillon, pour les classes médicaments de la sphère digestive et vitamines, toniques, minéraux, nous avons une part non négligeable de produits prescrits.

Pour les médicaments des voies respiratoires, en se limitant à la voie orale, nous avons écarté des formes importantes pour cette classe : solutions nasales, collutoires, pastilles.

Ces deux réflexions nous amènent à penser que l'officine étudiée pourrait avoir des résultats proches de ceux annoncés dans l'enquête de l'IMS (réf. 4) pour l'ensemble des produits non remboursables d'automédication.

Chapitre 6 : DANGERS DE **L'AUTOMEDICATION**

Nous allons étudier dans notre échantillon les principales caractéristiques des familles thérapeutiques représentées, en nous penchant surtout sur les contre-indications et les interactions médicamenteuses les plus importantes, ceci pour les trois grandes classes de notre étude (médicaments de la sphère digestive, vitamines, toniques et minéraux et les médicaments des voies respiratoires).

Pour cette partie, nous allons nous aider du *Guide National de Prescription des médicaments* édition 1993 (réf. 5).

6.1.ETUDE PAR CLASSE THERAPEUTIQUE

Nous allons reclasser notre échantillon à l'intérieur des différentes classes thérapeutiques énoncées dans le *Guide National de Prescription des médicaments* (réf. 5).

Classe des médicaments de la sphère digestive :

Gastro-entérologie :

- antiacides et pansements gastro-intestinaux :

**GELUSIL*, MAGNESIE ABISMUREE*, RENNIE*, SOLUGASTRYL*
SILIGAZ***

**DIGESTIF MARGA*, DIMALAN*, GELOGASTRINE*, NEUTROSES*
GELOPECTOSE***

- bicarbonates et apparentés :

**AZYM*, DOPS*, ENO SEL DE FRUIT*
NORMOGASTRYL*, PREFAGYL***

- antiémétiques :

**MERCALM*, NAUSICALM*, NAUTAMINE*
COCCULINE***

- enzymes digestives :

DIGESTOBIASE*, FESTALE*, PEREFLAT*

- charbon :

**CHARBON BELLOC*
CARBOPHAGIX*, FORMOCARBINE***

- antidyspeptiques divers :

**MEDIFLOR N° 3*
CAROMINTHE***

- anti-infectieux intestinaux :

AEROPHAGYL*

- antidiarrhéiques :

DIARLAC*, **LACTEOL***
SACOLENE*

- laxatifs :

COREINE*
LACTULOSE*, **SORBITOL***
COLARINE*, **LANSOYL***, **PARLAX COMPOSE***, **RESTRICAL***
BOLDOFLORINE*, **DEPURATUM***, **FUCA***, **HERBESAN***, **MANCEAU***,
MEDIFLOR N° 7*, **PERISTALTINE***, **PURSENNIDE***, **SENOKOT***,
TAMARINE*
GRAINS DE VALS*, **VULCASE***
CONTALAX*, **DULCOLAX***
JAMYLENE*

Hépatologie :

- médicaments des troubles dyspeptiques :

MEGABYL*, **NORBILINE***
BICITROL*, **BOLCITOL***, **DIGEDRYL***, **HEPATOREX***, **OXYBOLDINE***,
PHOSPHOCHOLINE*, **ROMARENE**
AROMABYL*, **DEPURATIF PARNEL***, **MEDIFLOR N° 5***, **PETITES**
PILULES CARTERS POUR LE FOIE*, **RAPHANUS S POTIER***
HEPATOUM*, **SCHOUM***
ARGINOTRI B*, **ROCMALINE***
ECHINOXYL*, **HEPACLEM***, **L 114***, **POCONEOL N° 7***

Classe des vitamines, toniques et minéraux :

Métabolisme et nutrition :

- éléments minéraux :

MAGNESIUM GLYCOCOLLE*, **MAGNESPASMYL***, **MAGNOSCORBOL***

- vitamines :

BEVITINE*, **VITANEVRIL FORT***
BEFLAVINE*
BEPANTHENE*
BIOTINE*, **NICOBION***
PRINCI B FORT*, **TERNEURINE***, **VITAMINES B1 B6 B12***
CA C 1000*, **LAROSCORBINE***, **VITAMINE C OBERLIN***, **VITAMINE C**
UPSA*, **VITASCORBOL***
FRUBIOSE CALCIQUE*, **UVESTEROL ADEC***
ALVITYL*, **HYDROSOL POLYVITAMINE***

AZEDAVIT*, PLENYL*, QUOTIVIT OE*

BETRIPHOS C*, GLUTAMAG TRIVIT B*, OSTEINE*

- antiasthéniques :

**ACTITONIC*, ARGININE*, ARGININE GLUTAMIQUE*, EUCOL*,
SARGENOR*, STIMOL***

ACTIPHOS

SURELEN

BIOMAG, REXORUBIA

**ACTIVAROL VIT C 500*, ADENA C 500*, ANTASTHENE*, BIOTONE*,
ERGADYL*, GURONSAN*, NEVROSTHENINE GLYCOCOLLE*,
STRIADYNE FORTE***

Neurologie-Psychiatrie :

- psychostimulants :

CLEREGIL*

ACTI 5*, DEBRUMYL*

COGITUM*

ARCALION*

QUINTONINE*

Classe des médicaments des voies respiratoires :

Infectiologie :

- divers traitements des syndrômes des états infectieux :

L 52*, OSCILLOCOCCINUM*, PARAGRIPPE*

Pneumologie :

- antitussifs :

EUCALYPTINE*, PULMOFLUIDE*, QUINTOPAN*

HUMEX SIROP ADULTE*, PECTORAL OBERLIN*

**BRONCHALENE SIROP ADULTE* ET ENFANT*, BRONCORINOL*,
CLARIX*, CODOTUSSYL*, HUMEX SIROP ENFANT*, SIROP DES
VOSGES***

AKINDEX*, DEXIR*, TUSSIFED*

BRONCHALENE SIROP NOURRISSON*, POLARAMINE PECTORAL*

MUCITUX*, VICKS*

- fluidifiants bronchiques :

BRONCHATHIOL*

- traitements adjuvants des affections broncho-pulmonaires :

**DROSETUX*, GLOTTYL*, PASSELYL SIROP ENFANTS*, STODAL*,
TERPINE***

Oto-rhino-laryngologie :

- décongestionnant :

SUP RHINITE*

**ACTIFED*, FERVEX*, HUMEX*, NEOCITRAN*, RHINOFEBRAL*,
RUMICINE***

- varia (nez-gorge) :

CORYZALIA*, SINUSPAX*

6.1.1 MEDICAMENTS DE LA SPHERE DIGESTIVE

6.1.1.1 Gastro-entérologie

Antiacides et pansements gastro-intestinaux :

- Antiacides d'action locale

contre-indications :

+ liées à la présence de *magnésium* : insuffisance rénale sévère.

précautions d'emploi :

+ liées à la présence d'hydroxyde d'*aluminium* : tenir compte de la dose en cas de traitement prolongé.

+ tenir compte éventuellement de l'apport de *sodium*, *calcium* et *saccharose*.

interactions

+ autres médicaments pris simultanément : administrer à distance, 2 heures si possible.

effets indésirables :

+ liés à l'hydroxyde d'*aluminium* : risque de déplétion phosphorée en cas d'utilisation prolongée ou à fortes doses.

+ liés au phosphate d'*aluminium* : risque de constipation.

+ liés au *magnésium* : risque de diarrhée à fortes doses.

+ liés au *calcium* : en usage prolongé, il peut survenir une hypercalcémie.

+ liés au trisilicate d'*aluminium* : rares cas de lithiase rénale.

spécialités : **GELUSIL*, MAGNESIE ABISMUREE*, RENNIE*,
SOLUGASTRYL***

- Pansements gastro-intestinaux : *silicones*

spécialités : **SILIGAZ***

- Associations diverses :

spécialités : **DIGESTIF MARGA***, **DIMALAN***, **GELOGASTRINE***,
NEUTROSES*

- Traitement local du reflux gastro-oesophagien :

contre-indications :

+ atonie intestinale des prématurés.

+ mucoviscidose.

+ association à d'autres ralentisseurs du transit.

spécialités : **GELOPECTOSE***

Bicarbonates et apparentés :

- Bicarbonates + antiacides d'action locale :

contre-indications :

+ insuffisance rénale sévère.

mises en garde :

+ pas d'utilisation prolongée.

précautions d'emploi :

+ présence de *saccharose* dans certaines spécialités : prudence en cas de diabète.

+ tenir compte de la teneur en *sodium* en cas de régime hyposodé.

interactions : précautions d'emploi

+ *indométacine*, *salicylés*, *diphosphonates*, *antihistaminiques H2*, *péfloxaciné* :

prendre les topiques intestinaux à distance, au moins deux heures.

spécialités : **AZYM***, **DOPS***, **ENO SEL DE FRUIT***

- Bicarbonates + autres antiacides :

précautions d'emploi :

+ tenir compte de la présence de *bicarbonate*, de sels de *magnésium* et de *sodium*.

spécialités : **NORMOGASTRYL***, **PREFAGYL***

Médicaments de la motricité digestive :

- Divers :

spécialités : **DIGESTODORON***

Antiémétiques :**- Antihistaminiques H1 :**

contre-indications :

+ liées à l'effet anticholinergique : risque de glaucome par fermeture de l'angle et de troubles vésico-prostatiques.

précautions d'emploi :

+ avertir les conducteurs du risque de somnolence.

+ administration prudente en cas d'asthme.

+ grossesse et allaitement : administration à éviter par prudence.

interactions :

+ *alcool* : association déconseillée.

+ *atropiniques* : précaution d'emploi.

+ autres *dépresseurs du système nerveux central* : précaution d'emploi.

effets indésirables :

+ somnolence diurne.

+ effets atropiniques.

spécialités : **MERCALM***, **NAUSICALM***, **NAUTAMINE***

- Varia :

spécialités : **COCCULINE***

Enzymes digestives :**- Spécialités proposées dans les troubles dyspeptiques :**

spécialités : **DIGESTOBIASE***, **FESTALE***, **PEREFLAT***.

Charbon :

interactions liées aux propriétés adsorbantes du charbon :

+ *digitaliques* : précaution d'emploi : prendre le charbon à distance.

effets indésirables : coloration des selles en noir.

- Charbon non associé :

spécialités : **CHARBON BELLOC***

- Charbon + associations diverses :

spécialités : **CARBOPHAGIX***, **FORMOCARBINE GRANULE***

Antidyspeptiques divers :**- Phytothérapie :**

spécialités : **MEDIFLOR N° 3***

- Homéopathie :

spécialités : **CAROMINTHE***

Antidiarrhéiques :

- Substances d'origine microbienne :

spécialités : **DIARLAC***, **LACTEOL***

- Autres :

spécialités : **SACOLENE***

Laxatifs :

- Laxatifs de lest :

contre-indications :

- + syndrome occlusif ou sub-occlusif.
- + syndromes douloureux abdominaux de cause indéterminée.
- + fécalome.

mises en garde :

- + utilisation prolongée déconseillée

précautions d'emploi :

- + prudence en cas de mégacolon par altération de la motricité colique et chez les sujets confinés au lit (risque de fécalome).
- + s'assurer que la ration hydrique est suffisante surtout chez la personne âgée.
- + certaines spécialités contiennent du *potassium*.

effets indésirables :

- + sensation de ballonnement, de flatulence abdominale en début de traitement.

spécialités : **COREINE***

- Laxatifs osmotiques :

contre-indications :

- + colopathies organiques inflammatoires.
- + syndromes occlusifs ou sub-occlusifs, syndromes douloureux abdominaux de cause indéterminée.

mises en garde :

- + pas d'utilisation prolongée.

effets indésirables :

- + possibilité de météorisme abdominal, de diarrhée.

lactulose :

contre-indications :

- + régime exempt de *galactose*.

précautions d'emploi :

- + éviter une prise unitaire trop importante.

spécialités : **FITAXAL****sorbitol :*

précautions d'emploi :

- + ne pas utiliser en cas d'obstruction des voies biliaires.

spécialités : **SORBITOL*****- Laxatifs lubrifiants :**

mises en garde :

- + pas d'utilisation prolongée chez l'enfant.

précautions d'emploi :

- + l'utilisation prolongée risque de réduire l'absorption des *vitamines liposolubles*.

effets indésirables :

- + risque de suintement anal.

spécialités : **LANSOYL*, PARLAX COMPOSE*, RESTRICAL*****- Laxatifs stimulants :**

contre-indications :

- + maladies inflammatoires du colon.
- + syndrome occlusif ou subocclusif.
- + syndromes douloureux abdominaux de cause indéterminée.
- + enfant de moins de douze ans.

mises en garde :

- + une utilisation prolongée est déconseillée : elle peut entraîner la maladie des laxatifs, une situation de dépendance.
- + en cas de diarrhée ou de douleurs abdominales, arrêter le traitement.
- + grossesse et allaitement : administration déconseillée.

interactions :

- + *antiarythmiques* donnant des torsades de pointes : association déconseillée.
- + médicaments non *antiarythmiques* donnant des torsades de pointe.
- + autres hypokaliémisants : précaution d'emploi : surveillance de la kaliémie.
- + *digitaliques*.

effets indésirables :

- + diarrhées et douleurs abdominales : possibilités.
- + possibilité d'hypokaliémie.

spécialités : **BOLDOFLORINE***, **HERBESAN***, **SENOKOT***, **PURSENNIDE***,
GRAINS DE VALS*, **CONTALAX***, **DULCOLAX*** ...

6.1.1.2 Hépatologie

Médicaments des troubles dyspeptiques :

- Sorbitol et polyalcools

contre-indications :

- + colopathies organiques inflammatoires.

précautions d'emploi :

- + ne pas utiliser en cas d'obstruction des voies biliaires.

effets indésirables :

- + risque de diarrhées et de douleurs abdominales, en particulier chez les sujets souffrant de colopathie fonctionnelle.

en association :

spécialités : **MEGABYL***, **NORBILINE***

- Sels alcalins et apparentés :

contre-indications :

- + insuffisance rénale sévère en cas de présence de sels de *sodium* (sulfate) et/ou de *magnésium*.

précautions d'emploi :

- + en présence de *cholagogue* : ne pas utiliser en cas d'obstruction des voies biliaires.

effets indésirables :

- + possibilité de diarrhées en cas de présence de sels de *sodium* et/ou de *magnésium*.

spécialités : **BICITROL***, **BOLCITOL***, **DIGEDRYL***, **HEPATOREX***,
OXYBOLDINE*, **PHOSPHOCHOLINE***, **ROMARENE***.

- Extraits d'origine végétale :

sans anthracéniques : phytothérapie à visée hépato-biliaire

spécialités : **RAPHANUS S POTIER***

avec anthracéniques : phytothérapie à visée cholérétique et laxative

contre-indications :

- + maladies inflammatoires du colon et syndromes douloureux abdominaux de cause indéterminée.

prises en garde :

+ utilisation prolongée déconseillée. En cas de diarrhées ou de douleurs abdominales, arrêter le traitement.

effets indésirables :

+ possibilité de diarrhée et de douleurs abdominales, en particulier chez les sujets ayant une colopathie.

+ un traitement prolongé à fortes doses peut entraîner une colite des laxatifs.

spécialités : **AROMABYL***, **DEPURATIF PARNEL***, **MEDIFLOR N° 5***, **PETITES PILULES CARTERS POUR LE FOIE***

- Cholérétiques :

précautions d'emploi :

+ ne pas administrer en cas d'obstruction des voies biliaires et d'insuffisance hépatique cellulaire grave.

+ ne pas administrer les spécialités contenant de l'*alcool* aux alcooliques en cure de désintoxication.

effets indésirables :

+ possibilités d'épisodes diarrhéiques en présence de *sorbitol*.

spécialités : **HEPATOUM***, **SCHOUM***

- Hépatotropes en association :

interactions :

+ *lévodopa* en cas de présence de *pyridoxine* (contre-indication).

spécialités : **ARGINOTRI B***

- Autres spécialités :

extraits de bile et opothérapie biliaire :

précautions d'emploi :

+ ne pas utiliser en cas d'obstruction des voies biliaires.

spécialités : **HEPACLEM***

homéopathie à visée hépatique :

spécialités : **ECHINOXYL***, **L 114***, **POCONEOL N° 7***

6.1.2 CLASSE DES VITAMINES, TONIQUES ET MINERAUX

6.1.2.1 Métabolisme et nutrition

Vitamines :

- Vitamines du groupe B :

vitamine B1 ou *thiamine* :

contre-indications :

+ intolérance connue à la *vitamine B1*.

spécialités : **BEVITINE***, **VITANEVRIL FORT***

vitamine B2 ou *riboflavine* :

spécialités : **BEFLAVINE***

vitamine B5 ou *dexpanthénol* :

spécialités : **BEPANTHENE***

vitamines apparentées au groupe B :

spécialités : **BIOTINE***, **NICOBION***

associations de *vitamines B* :

spécialités : **PRINCI B FORT***, **TERNEURINE***, **VITAMINES B1 B6 B12***

- Vitamine C :

contre-indications :

+ lithiases rénales oxalo-calciques pour des doses supérieures à 1g/j.

effets indésirables :

+ les doses élevées (> 1g/j) favorisent chez certains sujets l'apparition de lithiases oxaliques et uriques et peuvent provoquer une hémolyse chez les sujets déficients en G6PD.

spécialités : **CA C 1000***, **LAROSCORBINE***, **VITAMINE C OBERLIN***, **VITAMINE C UPSA***, **VITASCORBOL***

- Vitamines D associées :

contre-indications :

+ hypercalcémie, hypercalciurie et lithiase calcique.

+ hypersensibilité à la *vitamine D*.

+ immobilisations prolongées.

précautions d'emploi :

+ en cas de traitement prolongé ou à fortes doses, surveiller la calciurie et la calcémie.

+ tenir compte de l'apport éventuel de *vitamine D* par d'autres médicaments.

+ grossesse : ne pas administrer à forte dose.

spécialités : **FRUBIOSE CALCIQUE***, **UVESTEROL ADEC***

- Associations contenant des vitamines :

associations vitaminiques préconisées dans les carences :

spécialités : **ALVITYL***, **HYDROSOL POLYVITAMINE***

vitamines et éléments minéraux utilisés dans les déficiences vitaminiques :

contre-indications :

+ en cas de présence de *fer*, risque de surdosage martial.

effets indésirables :

+ possibilité d'intolérance digestive due au *fer*.

spécialités : **AZEDAVIT***, **PLENYL***, **QUOTIVIT OE***

associations vitaminiques destinées au traitement de l'asthénie fonctionnelle :

contre-indications :

+ en présence de *calcium* : lithiase calcique.

+ en présence de *vitamine B12* : antécédents d'allergie aux cobalamines.

précautions d'emploi :

+ en présence de *vitamine B6* : contre-indication avec la *lévodopa*.

+ en présence de *vitamine B12* : prendre garde à ne pas masquer une anémie par déficit en *vitamine B12* et à ne pas en retarder le diagnostic.

+ en présence de *fer* : prendre garde à ne pas masquer une anémie carencielle en fer et à en retarder le diagnostic.

+ en présence d'*alcool* : ne pas utiliser chez les éthyliques en cure de désintoxication. Prendre en compte la teneur en *alcool* chez l'enfant.

+ en présence de *sorbitol* : chez les sujets colitiques, éviter la prise à jeun et réduire la posologie.

effets indésirables :

+ en présence de *sorbitol* : risque de diarrhées et de douleurs abdominales en cas de dépassement de la posologie.

+ en présence de *vitamine B6* : risque de manifestations neurologiques exceptionnelles et réversibles à l'arrêt du traitement après la prise de doses élevées (> 2g/j) ou en cures prolongées.

spécialités : **BETRIPHOS C***, **GLUTAMAG TRIVIT***, **OSTEINE***

Antiasthéniques :

- Acides aminés :

spécialités : **ACTITONIC***, **ARGININE***, **ARGININE GLUTAMIQUE***, **EUCOL***, **SARGENOR***, **STIMOL***

- D'origine minérale :

contre-indications :

- + lithiase urique (en raison de l'acidification urinaire).
- + ulcère gastro-duodéal évolutif.

spécialités : **ACTIPHOS***

- Opothérapie :

précautions d'emploi :

- + en présence d'*alcool* : ne pas utiliser chez les éthyliques en cure de désintoxication. Prendre compte de la teneur en *alcool* chez l'enfant.
- + en présence de *vitamine B6* : inhibition de l'activité de la *lévodopa* lorsqu'elle est utilisée sans inhibiteur de la décarboxylase périphérique.
- + en présence de *vitamine B12* : prendre garde à ne pas masquer une anémie par déficit en *vitamine B12* et à en retarder le diagnostique.

spécialités : **SURELEN***

- Homéopathie :

spécialités : **BIOMAG***, **REXORUBIA***

- Associations diverses utilisées dans les asthénies fonctionnelles :

précaution d'emploi :

- + en présence d'*alcool*.
- + en présence de *vitamine B6*.
- + en présence de *vitamine B12*.

spécialités : **ACTIVAROL VITAMINE C 500***, **ADENA C 500***,
ANTASTHENE*, **BIOTONE***, **ERGADYL***, **GURONSAN***,
NEVROSTHENINE GLYCOCOLLE*, **STRYADINE FORTE***

6.1.2.2 Neurologie-psychiatrie

Psychostimulants :

- Dérivés du *déanol* :

grossesse et allaitement : administration déconseillée.

effets indésirables :

- + possibilités de céphalées et d'insomnies.

non associés :

spécialités : **CLEREGIL***

associés :

spécialités : **ACTI 5***, **DEBRUMYL***

- Acides aminés :
spécialités : **COGITUM***
- Autres :
spécialités : **ARCALION 200***
- Associations diverses :
spécialités : **QUINTONINE***

6.1.3.MEDICAMENTS DES VOIES RESPIRATOIRES

6.1.3.1 Infectiologie

Divers traitements des syndromes des états infectieux :

spécialités : **L 52***, **OSCILLOCOCCINUM***, **PARAGRIPPE***

6.1.3.2 Pneumologie

Antitussifs :

- Antitussifs opiacés :

codéine :

contre-indications :

- + insuffisance respiratoire.
- + toux de l'asthmatique.
- + les formes infantiles sont contre-indiquées chez l'enfant de moins de trente mois et les formes adultes chez l'enfant de moins de quinze ans.

mis en garde :

- + aux doses supratherapeutiques : risque de dépendance et de syndrome de sevrage à l'arrêt brutal chez l'utilisateur.

précautions d'emploi :

- + avertir les conducteurs de véhicules et les utilisateurs de machines du risque de somnolence diurne.
- + chez le sujet âgé, la posologie initiale doit être réduite.
- + prudence en cas d'hypertension intracrânienne qui pourrait être majorée.
- + grossesse : ne pas utiliser pendant le premier trimestre.
- + allaitement : administration déconseillée.

interactions :

- + *alcool* : association déconseillée.
- + autres *dépresseurs du système nerveux central* : précaution d'emploi.
- + autres *dérivés morphiniques* : précaution d'emploi.

effets indésirables :

+ possibilité de constipation, somnolence, états vertigineux, nausées, vomissements, bronchospasme, réactions cutanées allergiques, dépression respiratoire.

+ substance positive aux contrôles antidopages.

spécialités : **EUCALYPTINE***, **PULMOFLUIDE***, **QUINTOPAN***

codéthyline :

contre-indications, interactions, ...: voir la *codéine*.

spécialités : **HUMEX SIROP ADULTE***, **PECTORAL OBERLIN***

pholcodine :

voir *codéine*.

spécialités : **BRONCHALENE SIROPS ADULTE*** et **ENFANT***, **BRONCORINOL***, **CLARIX***, **CODOTUSSYL***, **HUMEX SIROP ENFANT***, **SIROP DES VOSGES***

dextrométhorphane :

contre-indications : voir *codéine*.

précautions d'emploi :

+ la prise de boissons alcoolisées est déconseillée pendant le traitement.

+ en cas d'insuffisance hépatique et chez le sujet âgé, la posologie doit être adaptée.

+ grossesse et allaitement : association déconseillée.

interactions :

+ *IMAO non sélectifs* : contre-indication.

effets indésirables :

+ possibilité de : constipation, somnolence, états vertigineux, nausées, vomissements, bronchospasmes, réactions cutanées allergiques.

spécialités : **AKINDEX***, **DEXIR***, **TUSSIFED***

- Antitussifs *antihistaminiques* :

contre-indications :

+ insuffisance respiratoire quelque soit son degré.

+ liées à l'effet anticholinergique : glaucome par fermeture de l'angle et troubles vésico-prostatiques.

+ liées à l'âge de l'enfant : ne pas utiliser les *antihistaminiques dérivés phénothiaziniques* chez les enfants âgés de moins d'un an.

précautions d'emploi :

+ risque de somnolence, chez les conducteurs et utilisateurs de machine.

+ chez le sujet âgé, la posologie doit être adaptée.

+ grossesse et allaitement : administration déconseillée.

interactions :

- + *alcool* : association déconseillée.
- + *atropine* et autres substances *atropiniques* : précaution d'emploi.
- + autres *dépresseurs du système nerveux central* : précaution d'emploi.

effets indésirables :

- + somnolence diurne.
- + effets atropiniques.
- + phénomène d'excitation chez l'enfant et le nouveau-né, en cas de surdosage.

spécialités : **BRONCHALENE SIROP NOURRISSON***, **POLARAMINE PECTORAL***.

- Antitussifs non opiacés, non *antihistaminiques* :

contre-indications :

- + insuffisance respiratoire.

éprazinone :

effets indésirables :

- + troubles digestifs.

spécialités : **MUCITUX***

pentoxylvérine :

grossesse et allaitement : administration déconseillée.

effets indésirables :

- + possibles troubles digestifs, somnolence et états vertigineux.

spécialités : **VICKS***

Fluidifiants bronchiques :

contre-indications :

- + ulcères gastro-duodénaux.

effets indésirables :

- + possibilité de gastralgies à forte dose, de nausées et de vomissements.

spécialités : **BRONCHATHIOL***

Traitements adjuvants des affections bronchopulmonaires :

contre-indications :

- + allergie à l'un des composants.

spécialités : **DROSETUX***, **GLOTTYL***, **PASSEDYL SIROP ENFANT***, **STODAL***, **TERPINE***

Varia nez-gorge :

- Homéopathie :

spécialités : **CORYZALIA***, **SINUSPAX***

6.2.CONCLUSION

En faisant cette étude par classe, nous avons pu mettre en évidence de nombreuses contre-indications et interactions pour ces spécialités de médication familiale.

Il nous faut en plus attirer l'attention :

- sur les nombreuses spécialités contenant des substances dopantes dont en voici une liste non exhaustive : **ACTIFED***, **GURONSAN***, **HUMEX*** gélules, **MERCALM***, **SUP RHINITE***.
- sur la teneur en *sodium* ou en *saccharose* des spécialités, ce qui peut prêter à de graves conséquences dans le cadre de régimes.
- sur la teneur en *alcool* des formes buvables qui doit être prise en compte chez les enfants et les alcooliques en cures de désintoxication.

L'automédication n'est donc pas dénuée de dangers potentiels pour une personne qui achèterait seule ces spécialités. Un des grands rôles du pharmacien se situe à ce niveau.

CONCLUSION

L'étude de l'automédication, dans la pharmacie du Château située à Pompadour, a permis de décrire un échantillon de 307 spécialités, correspondant à cinq grandes familles thérapeutiques.

L'analyse de ces cinq familles, nous a permis de mettre en évidence quelques caractéristiques de l'automédication et de sa clientèle.

- la clientèle comprend beaucoup de ruraux et de personnes âgées (population de Pompadour) et des personnes plus jeunes et de catégorie sociale plus élevée (touristes amenés par le Club Méditerranée).
- les clients restent encore très attachés au système de remboursement de la Sécurité Sociale.
- pour beaucoup de maux, les clients restent fidèles aux anciennes prescriptions de leur médecin ou à des spécialités grand-public très connues.
- le conseil du pharmacien est sollicité surtout pour les problèmes de rhumes et de toux et aussi pour d'autres maux ponctuels et précis (douleurs, diarrhées).

Le secteur de l'automédication n'évolue pas beaucoup et nous ne pouvons pas noter un effet notable des déremboursements.

Pour cerner avec exactitude le marché de l'automédication de cette officine, nous aurions dû élargir notre échantillon à toutes les spécialités faisant partie de l'automédication (toutes les voies et les spécialités vignétées).

Nous espérons que d'autres études suivront sur ce sujet.

REFERENCES BIBLIOGRAPHIQUES

- 1- **BRAUD, G.**, 1993 - *Spécial médication familiale*, Le Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires numéro spécial novembre, 90 p.
- 2- *Dictionnaire Vidal* 1990, éditions du Vidal, Paris, 2310 p.
- 3- **IMS France, FRITSCH, K., SOFRES**, 1993- *Journée Professionnelle de la Médication familiale*, IMS France, Paris, 64 p.
- 4- **IMS France**, 1992 - *Le marché de la médication familiale en France*, IMS France, Paris, 19 p.
- 5- **LWOFF, A., PETITCOLLOT, N., PECQUET, C. et GAGNE-VABOIS, A.**, 1993 - *Guide National de Prescription des Médicaments* (5^{ème} édition), éditions du Vidal, Paris, 1032 p.
- 6- **RODDE, D. et BRAUD, G.**, 1992 - *Spécial médication familiale*, Le Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires numéro spécial novembre, 78 p.

BIBLIOGRAPHIE

-
- 1- AESGP, 1990 - *L'industrie de produits pharmaceutiques non soumis à prescription*, Panorama de l'Industrie communautaire, p. 47 à p. 50, 4 p.
 - 2- BRAUD, G., 1992 - *La médication familiale en France : un grand chantier*, Le Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires 1970, p. 16 à p. 25, 10 p.
 - 3- DUCHEMIN, M., 1992 - *Portrait des OTC*, Impact Médecin 150, p. 78 à p. 81, 4 p.
 - 4- FALLET, C., PHILBET, TH. et RODDE, G., 1991 - *L'armoire à pharmacie*, Le Moniteur des Pharmacies et des Laboratoires 1930, p. 16 à p. 28, 13 p.
 - 5- GALLAIS, J. L., 1991 - *La médication familiale*, Que savoir 26, 4 p.
 - 6- HUGUES, F. C., LE JEUNNE, CL., SAUBADU, S., EME, D. et DENORMANDIE, PH., 1990 - *Enquête sur l'automédication*, Thérapie 45 : 325-9, p. 325 à p. 329, 5 p.
 - 7- LANREZAC, H., 1991 - *Le marché français de l'automédication*, Industrie Santé / ACIP 164, p. 6 à p. 7, 2 p.
 - 8- *La médication familiale française face à l'Europe*, 1989 - Pharmacie Mondiale 211, 46 p.
 - 9- *Le pharmacien et la médication familiale*, 1993 - AESGP, 39 p.
 - 10- REVEILLE, J. M., 1990 - *La médication familiale : données 1990*, Communication Partenaires Santé 1990, p. 131 à p. 135, 5 p.
 - 11- SCHOLTES, M. - *Pathologies de l'hiver*, Le Quotidien du Pharmacien supplément 1175, p.6 à p. 22, 17 p.
 - 12- *Self medication 1993 : The Beginning of a Common European Future*, 1992 - AESGP 28th Annual Meeting, Swiss Pharma 15 Nr 5-S, 76 p.

ANNEXE

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1991			TOTAL VENTES Oct à Déc 1991	VENTES PAR MOIS POUR 1992							
	10	11	12		01	02	03	04	05	06	07	08
ACTI 5* a.b.GM												
ACTI 5* a.b. bte 20					0	2	0	2	2	0	0	2
ACTI 5* sol.					0	0	0	0	1	2	0	0
ACTIDILON* cp bte 20	0	0	0	0	1	1	0	0	1	0	1	1
ACTIFED* cp bte 20	17	12	15	44	16	25	17	10	4	5	6	5
ACTIFED* sol	9	5	3	17	3	5	2	4	2	5	2	1
ACTIPHOS* a.b. bte 30		1	0	1	0	1	1	1	0	0	0	0
ACTITONIC* a.b. bte 18								0	2	0	0	1
ACTIVAROL* a.b. bte 24								0	1	0	0	0
ACTRON* cp effervescent bte 20							0	0	0	1	0	0
ADENA C 500* cp.bte 60	0	1	0	1	2	4	2	2	0	0	0	0
AEROPHAGYL* cp bte 48												
AKINDEX* sol						8	9	5	1	0	2	10
ALGIMAX* cp bte 60			0	0	0	0	0	0	1	0	0	0
ALGOCRATINE* cp effervescent bte 20					0	0	0	0	0	0	0	0
ALGONEVRITON* cp bte 40									0	0	0	0
ALKASELTZER* cp bte 40			1	1	1	1	1	0	3	0	0	1
ALKASELTZER* cp bte 20	3	1	4	8	2	2	0	0	7	3	1	2
ALVITYL* cp bte 50	1	2	2	5	5	3	2	5	3	0	0	0
ALVITYL* sol			2	2	2	0	2	1	0	0	1	2
ANTASTHENE* a.b. bte 12												
ANTIGRIPPINE* cp bte 20		0	1	1	6	2	1	3	0	2	1	3
ARCALION* cp bte 30	11	4	11	26	2	2	8	21	10	14	8	8
ARGININE* a.b. bte 20			4	4	0	0	0	0	0	2	0	0
ARGININE* sol						0	0	0	0	0	0	0
ARGININE GLUTAMIQUE* a.b. bte 12	0	0	0	0	2	0	2	0	0	0	0	0
ARGINOTRI B* cp bte 24	18	6	10	34	14	13	14	9	11	16	4	11
AROMABYL* sol						0	0	0	0	0	0	0
ARTHRODRAINOL* gttes		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ASPIRINE ENTERIQUE SAREIN* cp bte 48	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0
ASPIRINE MONOT* cp bte 12			0	0	2	2	0	0	0	1	0	4
ASPIRINE OBERLIN* cp effervescent bte 30	1	6	6	13	7	7	6	11	11	9	8	11
ASPIRINE US* cp crq												
ASPIRINE US* cp bte 100	5	6	5	16	8	4	6	5	17	5	8	9
ASPIRINE US* cp bte 30	2	1	0	3	0	2	1	0	1	2	4	0
ASPRO* cp bte 180	0	0	1	1	0	0	2	1	0	0	1	1
ASPRO* cp bte 60	1	2	0	3	3	3	3	0	0	1	4	3
ASPRO 500* cp effervescent bte 36	7	5	8	20	8	9	4	9	5	3	6	9
ASPRO VITAMINE C* cp effervescent bte 20	2	0	1	3	1	0	0	0	0	0	0	0
AZEDAVIT* cp bte 15	0	1	1	2	0	0	0	0	0	0	0	0
AZYM* pdre												
BEFLAVINE* cp bte 20	3	0	1	4	1	0	0	1	0	0	0	0

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1991			TOTAL VENTES Oct à Déc 1991	VENTES PAR MOIS POUR 1992							
	10	11	12		01	02	03	04	05	06	07	08
BEPANTHENE* cp bte 20	0	1	3	4	4	1	4	2	12	5	8	5
BETRIPHOS C* gél bte 30	0	3	0	3	0	0	0	0	0	0	0	0
BEVITINE* cp bte 20								0	0	0	0	0
BICITROL* sac bte 10												
BIOMAG* cp bte 45	0	7	4	11	9	4	6	6	5	3	0	9
BIOTINE* cp bte 20	0	1	3	4	6	2	6	2	12	5	8	4
BIOTONE* a.b. bte 30												
BIOTONE* a.b. bte 20	4	7	7	18	4	7	2	4	4	0	1	2
BOLCITOL* sol								0	0	0	0	0
BOLDOFLORINE* cp bte 40												
BOLDOFLORINE* tis vrac		0	0	0	3	3	0	1	1	1	0	2
BOLDOFLORINE* tis sac	1	1	3	5	3	4	1	1	2	1	2	2
BORIBEL 10* tis sac										0	0	0
BORIBEL 11* tis sac					0	0	0	0	0	1	0	0
BORIBEL 13* tis sac												
BORIBEL 2* tis sac	0	0	2	2	0	0	0	1	1	0	0	0
BORIBEL 4* tis sac												0
BORIBEL 6* tis sac					0	1	0	0	0	1	0	1
BORIBEL 7* tis sac	1	0	1	2	3	0	1	0	0	0	0	1
BORIBEL 8* tis sac	1	0	0	1	1	0	0	0	0	0	1	2
BORIBEL 8* tis vrac												
BORIBEL 9* tis sac	0	0	0	0	0	0	1	1	3	0	0	1
BRONCHALENE* sol A	4	2	7	13	2	0	1	2	0	1	0	0
BRONCHALENE* sol BB		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BRONCHALENE* sol E	0	0	3	3	0	1	0	0	0	0	0	1
BRONCHATHIOL* sol												
BRONCORINOL* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0
CA C 1000* cp bte 10	0	0	0	0	1	0	0	2	0	0	0	0
CALMAGNA* pdre	0	0	1	1	0	0	0	0	0	0	1	1
CALMODIGER* cp bte 50		0	0	0	0	1	0	1	0	0	1	0
CARBOPHAGIX* gél bte 30	2	3	8	13	7	6	4	2	1	1	1	1
CAROMINTHE* gttcs					0	0	0	0	0	0	0	1
CEPHYL* cp bte 60	2	2	1	5	3	1	1	2	1	2	3	2
CEQUINYL* cp bte 12	0	0	2	2	1	0	0	0	0	0	2	0
CHARBON BELLOC* cp bte 34			0	0	1	1	0	1	0	0	1	0
CHARBON BELLOC* pdre						0	0	0	0	0	0	0
CLARIX* cp bte 40							0	1	1	0	0	0
CLARIX* sol	2	0	0	2	3	0	2	0	1	0	1	0
CLEREGIL* a.b. bte 20	0	0	0	0	2	0	0	0	3	2	0	3
COCCULINE* cp bte 30	0	2	0	2	2	1	0	2	1	2	3	2
COCCULINE* hom bte 3		0	0	0	0	0	0	2	1	1	4	5
CODOBROMYL* sol					0	0	0	1	0	0	0	0
CODOTUSSYL* sol						0	0	0	0	0	0	1
COGITUM* a.b. bte 20			0	0	0	3	0	0	2	5	2	0
COLARINE* gel	1	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
COMPRALGYL* cp bte 20	0	1	1	2	3	0	4	0	2	2	5	3
CONTALAX* cp bte 30	4	3	3	10	3	2	4	4	3	1	1	4
CONTRE COUPS* sol	1	0	1	2	0	0	3	1	4	2	1	1
CORAMINE GLUCOSE* cp bte 20	1	1	1	3	0	2	2	1	0	3	2	3

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1991			TOTAL VENTES Oct à Déc 1991	VENTES PAR MOIS POUR 1992							
	10	11	12		01	02	03	04	05	06	07	08
COREINE* glé			0	0	0	1	0	0	0	0	0	0
CORYZALIA* cp bte 40	0	2	2	4	2	2	2	1	1	2	1	2
DEBRUMYL* a.b. bte 20							0	0	2	0	0	2
DECONTRACTYL* cp bte 50	0	2	1	3	0	3	0	1	2	3	3	4
DEPURATIF PARNEL* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
DEPURATUM* gél bte 60			0	0	0	0	0	1	0	1	0	0
DETOXALGINE* cp bte 20										0	1	0
DEXIR* sol A						0	2	9	0	2	0	0
DEXIR* sol E			0	0	1	1	0	1	1	1	0	2
DIARLAC* gél bte 16		0	0	0	1	2	2	8	3	4	2	4
DIGEDRYL* cp bte 30	2	3	1	6	0	2	1	2	1	1	4	2
DIGESTIF LIPHA* cp bte 30	0	0	0	0	0	1	1	0	1	0	1	0
DIGESTIF MARGA* cp bte 48	2	2	0	4	0	4	1	3	1	1	1	2
DIGESTOBIASE* cp bte 40					2	1	1	1	2	0	0	1
DIGESTODORON* gttes	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0
DIMALAN* sol								0	0	0	1	0
DONORMYL* cp bte 30	0	1	0	1	3	0	0	1	0	0	2	2
DONORMYL* cp effervescent bte 20	2	2	6	10	4	4	4	5	1	2	2	4
DOPS* pdre	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
DROSETUX* sol		0	1	1	2	1	1	2	0	4	3	0
DULCOLAX* cp bte 20									0	0	1	0
ECHINOXYL* gttes			0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ENO SEL DE FRUIT* sac bte 24							0	0	0	1	1	0
ERGADYL* cp bte 30												
EUCALYPTINE sol			2	2	0	1	1	0	1	1	0	1
EUCOL* cp bte 20		5	0	5	7	1	5	6	2	0	0	0
FERVEX* sac A bte 8		5	15	20	12	14	18	26	14	8	12	8
FERVEX* sac E bte 8												
FERVEX* sac sans sucre bte 8												
FESTALE* cp bte 60					0	0	0	0	0	0	0	0
FITAXAL* gel												
FORMOCARBINE* glé	0	3	1	4	3	0	1	6	2	0	2	1
FRUBIOSE CALCIQUE FORTE* a.b bte 20	2	12	7	21	8	7	3	8	4	12	8	6
FRUBIOSE CALCIQUE FAIBLE* a.b bte 20	0	1	3	4	0	3	0	2	0	0	0	1
FUCA* cp bte 60	2	6	4	12	5	3	6	6	6	4	5	7
FUMAFER* pdre	0	1	0	1	0	0	1	0	0	0	0	0
GALACTOGIL* glé						1	0	1	0	0	0	0
GAOSEDAL CODEINE* cp bte 12	0	0	1	1	0	0	1	0	1	0	1	1
GELOGASTRINE* cp bte 24	3	2	4	9	2	5	4	3	3	5	2	9
GELOPECTOSE* pdre		0	0	0	0	0	0	1	0	3	1	1
GELUFENE* gél bte 20												
GELUMALINE* gél bte 16			1	1	0	0	0	0	1	0	1	0
GELUSIL* cp bte 50	1	1	2	4	0	1	1	0	0	0	2	2
GLOTTYL* gttes	2	1	1	4	1	2	1	2	0	0	2	0
GLUTAMAG TRIVIT B* a.b. bte 30		0	1	1	0	2	0	0	0	0	0	0

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1991			TOTAL VENTES Oct à Déc 1991	VENTES PAR MOIS POUR 1992							
	10	11	12		01	02	03	04	05	06	07	08
GRAINS DE VALS* cp bte 30												
GURONSAN* cp bte 30		2	3	5	1	3	8	4	6	5	5	12
HEPACLEM* cp bte 30						0	1	0	0	0	0	0
HEPATOREX* sol		1	2	3	1	0	0	0	2	1	0	1
HEPATOUM* sol	4	4	10	18	8	2	0	1	2	2	1	4
HERBESAN* tis sac bte 45						0	0	2	1	0	0	0
HERBESAN* tis sac bte 20		1	0	1	1	0	1	1	1	1	0	1
HERBESAN* tis vrac GM	1	2	4	7	1	1	3	3	1	2	2	1
HERBESAN* tis vrac PM		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
HOMEOGENE 46* cp bte 60					0	0	0	0	0	0	0	0
HOMEOVOX* cp bte 60			0	0	1	3	1	0	0	0	0	1
HUMEX* gél bte 12					1	18	4	7	4	2	5	5
HUMEX* sol A						9	5	1	2	0	4	3
HUMEX* sol E						2	0	0	0	0	2	0
HUMEX* sol toux grasse												
HYDROSOL						0	2	2	4	3	1	0
POLYVITAMINE* gtttes												
IDEOLAXYL* cp bte 100	1	1	1	3	1	3	0	1	2	1	3	1
JAMYLENE* cp bte 40		0	0	0	0	0	0	0	1	0	2	1
JOUVENCE ABBE SOURY* cp bte 42			0	0	1	1	1	1	0	1	1	0
JOUVENCE ABBE SOURY* sol	0	1	1	2	2	3	1	2	2	1	2	0
L 114* gtttes			0	0	1	1	0	0	0	0	0	1
L 25* gtttes			0	0	0	1	1	1	0	0	2	0
L 28* gtttes		1	0	1	0	0	0	2	1	0	2	0
L 52* gtttes	11	2	6	19	3	3	3	2	3	0	3	0
L 72* gtttes	2	2	4	8	3	0	3	3	7	3	3	2
L 8* gtttes												
LACTEOL* a.b. bte 14		0	0	0	1	1	0	1	0	0	0	2
LACTEOL* cp bte 90	1	2	3	6	2	1	1	0	2	3	1	2
LANSOYL* gel	13	10	9	32	9	10	14	10	8	8	9	10
LAROSCORBINE* cp à croquer bte 40	3	7	11	21	2	4	1	5	1	2	7	1
LAROSCORBINE* cp effervescent bte 20	11	11	8	30	6	4	5	2	4	3	1	9
LESPENEPHYRL* sol						2	4	4	4	2	7	2
MAGNESIE ABISMUREE* cp bte 80	0	2	0	2	1	2	0	1	0	3	1	1
MAGNESIUM												0
GLYCOCOLLE* cp bte 60												
MAGNESPASMYL* cp bte 50	1	6	0	7	2	4	4	1	1	0	2	1
MAGNESPASMYL* glé	1	0	0	1	0	0	3	0	0	0	0	2
MAGNOSCORBOL	1	2	3	6	3	2	4	7	2	2	1	0
VITAMINE C* cp bte 50												
MANCEAU* sol		0	2	2	1	1	0	2	1	1	4	3
MEDIFLOR 1* tis sac		0	0	0	0	1	2	1	0	0	0	0
MEDIFLOR 12* tis sac										0	0	0
MEDIFLOR 14* tis sac		0	1	1	1	1	2	1	1	2	2	0
MEDIFLOR 3* tis sac		0	0	0	2	0	0	0	1	0	0	0

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1991			TOTAL VENTES Oct à Déc 1991	VENTES PAR MOIS POUR 1992							
	10	11	12		01	02	03	04	05	06	07	08
MEDIFLOR 5* tis sac	0	1	0	1	0	1	0	0	0	0	0	1
MEDIFLOR 7* tis sac	2	2	2	6	1	0	3	3	3	4	2	2
MEGABYL* sac bte 15	2	0	1	3	1	0	0	0	2	0	0	1
MERCALM* cp bte 20	0	3	2	5	1	6	1	7	8	3	6	8
MEREPRINE* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
METASPIRINE* cp bte 30	7	4	5	16	3	3	7	3	5	7	2	5
MICTASOL* cp bte 50	3	0	0	3	0	1	2	2	0	0	4	2
MICTASOL BLEU* cp bte 50	1	0	1	2	1	0	1	1	3	2	1	4
MIGRALGINE* gél bte 20	2	1	4	7	2	2	1	0	5	1	0	3
MIGRALGINE* sol	0	1	0	1	1	0	0	0	1	0	1	3
MUCITUX* cp bte 32					0	0	0	0	0	1	0	0
NAUSICALM* gél bte 10			0	0	0	0	0	0	0	2	1	1
NAUSICALM* sol		1	0	1	1	0	0	0	1	1	2	1
NAUTAMINE* cp bte 20			0	0	0	0	2	1	1	2	1	0
NEOCITRAN* sac bte 10												
NEUROPAX* cp bte 40	1	1	1	3	0	3	0	0	0	0	0	0
NEUTROSES* cp bte 42												
NEVROSTHENINE GLYCOCOLLE* sac bte 20	7	6	12	25	0	10	1	2	6	6	1	8
NICOBION* cp bte 30	2	0	0	2	0	1	0	2	0	1	1	0
NICOPRIVE* cp bte 240						0	0	0	0	0	0	0
NORBILINE* a.b. A bte 24			1	1	0	1	0	0	0	1	0	2
NORBILINE* a.b. E bte 24							0	1	0	1	0	1
NORMOGASTRYL* cp bte 50	3	1	4	8	1	2	2	2	1	1	4	0
NOVACETOL* cp bte 20	6	3	5	14	6	2	7	11	5	2	8	6
NUROFEN* cp bte 20									0	2	3	6
OSCILLOCOCCINUM* hom bte 6	16	17	37	70	22	12	6	7	1	1	1	1
OSTEINE C 150* sac bte 20						0	0	0	1	0	1	0
OSTEINE C 500* sac bte 42												
OSTEINE C 500* sac bte 20	6	4	8	18	6	5	7	8	7	7	1	9
OXYBOLDINE* cp bte 36	10	6	6	22	6	9	5	6	6	6	14	9
PALUDRINE* cp bte 60						2	0	4	0	0	0	0
PANADOL* cp bte 12			0	0	0	0	0	2	1	0	0	1
PARAGRIPPE* hom bte 9						0	0	0	0	0	0	0
PARAGRIPPE* hom bte 3			0	0	0	0	0	1	0	0	0	0
PARLAX COMPOSE* sol	0	1	1	2	2	0	1	0	2	0	1	3
PASSEDYL* sol A							2	12	8	4	3	4
PASSEDYL* sol E						5	3	1	0	1	1	1
PECTIPAR* sac bte 10										0	2	3
PECTORAL OBERLIN* sol A							1	3	4	2	5	2
PECTORAL OBERLIN* sol E							0	1	0	0	0	0
PELVOMAGNESIUM* cp bte 60	2	3	4	9	1	3	1	7	2	0	1	0
PEREFLAT* cp bte 24	4	10	0	14	3	1	3	1	0	1	4	0
PERIACLINE* cp bte 30	7	5	7	19	1	1	1	2	5	3	1	3
PERIACLINE* sol	1	0	2	3	2	0	1	2	0	4	1	0
PERISTALTINE* cp bte 20	0	2	0	2	0	0	0	0	0	0	0	0
PHOLCODYL* sol					0	0	0	0	0	0	0	0

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1991			TOTAL VENTES Oct à Déc 1991	VENTES PAR MOIS POUR 1992							
	10	11	12		01	02	03	04	05	06	07	08
PHOSPHOCHOLINE* glé									0	2	1	5
PHYTOTUX* sol		0	1	1	0	0	0	0	0	0	0	0
PILULES CARTERS* cp bte 40	1	0	3	4	2	1	4	2	1	1	2	1
PLENYL CITRON-CASSIS* cp effervescent bte 30							0	1	1	0	2	0
PLENYL CITRON-CASSIS* cp à croquer bte 30							0	3	0	1	0	2
POCONEOL 1* gttes			2	2	8	1	3	1	1	0	0	0
POCONEOL 7* gttes					3	1	1	1	0	1	0	0
POLARAMINE PECTORAL* sol			1	1	0	0	0	0	0	0	0	0
POVANYL* cp bte 8	2	4	1	7	0	1	3	2	0	2	2	7
POVANYL* cp à croquer bte 8												
POVANYL* sol							0	1	0	0	2	0
PREFAGYL* cp bte 40	0	2	3	5	1	6	2	3	5	1	3	2
PRINCI B FORT* cp bte 30	7	2	8	17	2	0	0	5	0	0	0	0
PRONTALGINE* cp bte 12	3	4	1	8	1	2	3	2	1	2	3	8
PULMOFLUIDE* sol		1	0	1	3	11	0	2	0	0	2	0
PURSENNIDE* cp bte 12	4	2	4	10	6	0	6	3	6	4	11	3
QUINOCARBINE* cp bte 30					0	2	0	1	0	0	0	3
QUINTONINE* sol	0	0	1	1	1	1	2	6	8	3	3	3
QUINTOPAN* sol										0	0	0
QUOTIVIT OE* cp bte 30			0	0	0	0	1	0	0	0	0	0
RAPHANUS S POTIER* a.b. bte 12	0	2	2	4	2	1	2	1	1	1	0	2
RENNIE* cp bte 96	8	10	13	31	19	12	16	14	11	13	12	21
RESTRICAL ESTRAGON* sol					0	0	0	0	1	1	2	2
RESTRICAL NOISETTE* sol					0	0	2	0	2	0	0	1
REXORUBIA* glé		1	0	1	2	1	1	2	1	0	1	2
RHINOFEBRAL* gél bte 20	8	8	12	28	5	5	2	7	3	0	2	2
ROCMALINE* a.b. bte 20		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ROMARENE* glé						0	0	0	0	0	0	0
ROVIGON* cp bte 30			0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
RUFOL* cp bte 50	3	1	2	6	3	1	0	0	1	2	4	3
RUMICINE* cp bte 16	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SACOLENE* sac A bte 12	0	3	2	5	2	0	0	2	0	7	2	1
SACOLENE* sac E bte 12	0	0	0	0	2	0	0	0	0	3	0	0
SARGENOR* a.b. bte 40									6	3	3	7
SARGENOR* a.b. bte 20	8	7	5	20	8	2	4	12	5	0	0	0
SARGENOR* cp bte 24						1	0	0	0	0	3	3
SCHOUM* sol	3	13	3	19	2	2	4	3	2	0	3	3
SEDATIF PC* cp bte 40	0	1	0	1	2	2	2	1	1	1	1	8
SEDATIF PC* hom GM											1	0
SEDATIF PC* hom PM	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0
SEDIBAINE* cp bte 33					0	0	0	2	1	0	1	1
SENOKOT* cp												
SENOKOT* cp bte 200					0	0	0	0	0	1	1	2
SENOKOT* cp bte 60	0	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0
SENOKOT* glé									0	0	0	0
SILIGAZ* cp bte 32	0	0	0	0	0	0	0	0	2	1	1	1

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1991			TOTAL VENTES Oct à Déc 1991	VENTES PAR MOIS POUR 1992							
	10	11	12		01	02	03	04	05	06	07	08
SINUSPAX* cp bte 60	3	2	5	10	1	5	2	3	1	1	2	1
SOLUGASTRYL* cp bte 30	2	3	5	10	1	2	5	6	2	4	3	0
SORBITOL* sac bte 20	9	20	14	43	16	14	15	10	7	11	14	13
STIMOL* a.b. bte 18	7	11	17	35	0	5	10	4	3	7	2	6
STIMOL* sac bte 36												
STODAL* sol	0	1	0	1	2	2	0	1	0	1	1	1
STRIADYNE FORTE* cp bte 30											0	0
SUPRADYNE* cp bte 20	0	0	1	1	2	3	1	2	1	0	1	2
SUPRADYNE* cp bte 10	0	0	0	0	0	2	1	0	1	1	0	1
SUPRHINITE* gél bte 10	0	3	0	3	0	0	1	0	0	0	0	0
SURELEN* a.b. A bte 20									7	8	0	1
SURELEN* a.b. A bte 10	10	6	1	17	13	6	21	22	3	0	0	0
SURELEN* a.b. E bte 10	2	0	0	2	0	0	4	0	0	0	0	0
TAMARINE* gél bte 20					0	0	0	0	0	0	0	0
TEINTURE DE COCHEUX* sol										0	0	0
TERNEURINE* cp bte 20	10	9	14	33	7	13	16	4	6	4	9	9
TERPINE* sol	0	2	5	7	1	2	1	1	0	0	0	2
THIOMUCASE H* cp bte 40												
TONILAX* cp bte 30	2	2	2	6	1	4	2	2	2	3	1	2
TUSSIFED* cp bte 20	2	1	1	4	0	2	1	4	1	1	1	1
TUSSIFED* sol	4	1	2	7	1	1	2	1	0	0	0	0
ULTACITE* cp												
URARTHONE* sol			0	0	2	5	4	3	2	0	0	0
UVESTEROL VITAMINES ADEC* gtttes	0	0	1	1	2	1	0	1	4	0	6	3
VICKS PECTORAL* sol	2	5	15	22	9	6	1	2	1	4	0	1
VITAMINE C OBERLIN* cp effervescent bte 20												0
VITAMINE C OBERLIN* cp à croquer bte 30	1	0	2	3	3	1	1	3	1	3	3	2
VITAMINE C UPSA* cp effervescent bte 20												
VITAMINE B1 B6 B12* cp bte 40	5	3	1	9	2	0	2	0	2	2	5	7
VITANEVRIL FORT* cp bte 30	0	0	0	0	7	1	0	0	0	11	0	0
VITASCORBOL* cp effervescent bte 20						1	4	6	2	2	4	3
VITASCORBOL* cp à croquer bte 24	1	11	13	25	8	7	5	3	1	5	3	4
VITASCORBOL* cp à croquer bte 12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VITASCORBOL* cp sans sucre bte 24												
VITASCORBOL* sac bte 10	0	2	0	2	0	0	0	0	0	0	0	1
VOSGES* sol			0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
VULCASE* cp bte 50							0	0	0	0	0	0
TOTAL :	359	408	514	1281	470	488	472	542	442	399	434	513

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1992				TOTAL VENTES Année 1992	VENTES PAR MOIS POUR 1993						TOTAL VENTES Jan à Juin 1993
	09	10	11	12		01	02	03	04	05	06	
ACTI 5* a.b.GM									0	0	0	0
ACTI 5* a.b. bte 20	1	0	0	2	11	0	1	0	1	0	0	2
ACTI 5* sol.	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0
ACTIDILON* cp bte 20	0	1	0	1	7	0	1	0	1	0	1	3
ACTIFED* cp bte 20	10	19	6	18	141	19	14	18	8	5	3	67
ACTIFED* sol	3	5	6	9	47	3	12	3	5	2	2	27
ACTIPHOS* a.b. bte 30	0	1	0	2	6	0	1	1	0	0	0	2
ACTITONIC* a.b. bte 18	1	0	0	0	4	0	0	0	0	0	0	0
ACTIVAROL* a.b. bte 24	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
ACTRON* cp effervescent bte 20	1	0	0	0	2	0	0	1	0	0	0	1
ADENA C 500* cp.bte 60	0	0	0	2	12	0	0	0	0	0	0	0
AEROPHAGYL* cp bte 48				1	1	0	0	0	0	0	0	0
AKINDEX* sol	2	9	2	2	50	0	3	4	10	2	3	22
ALGIMAX* cp bte 60	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
ALGOCRATINE* cp effervescent bte 20	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	1
ALGONEVRITON* cp bte 40	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1
ALKASELTZER* cp bte 40	0	1	1	3	12	0	1	0	1	0	0	2
ALKASELTZER* cp bte 20	2	1	0	5	25	0	1	1	2	1	1	6
ALVITYL* cp bte 50	4	1	2	1	26	0	5	3	1	3	3	15
ALVITYL* sol	1	0	1	3	13	1	2	1	1	0	1	6
ANTASTHENE* a.b. bte 12						0	0	0	0	0	0	0
ANTIGRIPPINE* cp bte 20	1	4	1	4	28	1	2	0	0	1	0	4
ARCALION* cp bte 30	15	4	12	14	118	9	12	14	13	12	6	66
ARGININE* a.b. bte 20	0	0	5	5	12	5	0	5	0	2	0	12
ARGININE* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ARGININE GLUTAMIQUE* a.b. bte 12	4	3	0	0	11	1	2	0	0	0	0	3
ARGINOTRI B* cp bte 24	8	11	9	14	134	5	14	8	6	9	7	49
AROMABYL* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ARTHRODRAINOL* gites	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ASPIRINE ENTERIQUE SAREIN* cp bte 48	0	0	0	0	2	1	0	0	0	0	0	1
ASPIRINE MONOT* cp bte 12	2	0	1	0	12	0	0	0	0	0	0	0
ASPIRINE OBERLIN* cp effervescent bte 30	13	12	12	9	116	13	12	6	7	8	5	51
ASPIRINE US* cp crq				0	0	0	3	4	0	1	2	10
ASPIRINE US* cp bte 100	4	13	5	6	90	12	4	6	12	7	9	50
ASPIRINE US* cp bte 30	5	0	0	2	17	0	0	0	1	0	1	2
ASPRO* cp bte 180	3	2	0	1	11	2	1	0	1	1	0	5
ASPRO* cp bte 60	3	3	1	1	25	1	0	2	0	0	1	4
ASPRO 500* cp effervescent bte 36	5	7	10	5	80	12	13	7	13	5	4	54
ASPRO VITAMINE C* cp effervescent bte 20	1	1	0	0	3	1	2	1	0	0	0	4
AZEDAVIT* cp bte 15	0	0	0	1	1	1	0	0	0	0	0	1
AZYM* pdre		2	2	0	4	0	0	1	1	0	0	2
BEFLAVINE* cp bte 20	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	0	0

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1992				TOTAL VENTES Année 1992	VENTES PAR MOIS POUR 1993						TOTAL VENTES Jan à Juin 1993
	09	10	11	12		01	02	03	04	05	06	
BEPANTHENE* cp bte 20	7	10	5	5	68	0	5	0	3	4	4	16
BETRIPOS C* gél bte 30	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BEVITINE* cp bte 20	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	1
BICITROL* sac bte 10	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BIOMAG* cp bte 45	9	5	6	5	67	11	7	6	6	5	4	39
BIOTINE* cp bte 20	7	4	5	5	66	0	5	1	3	4	4	17
BIOTONE* a.b. bte 30		1	2	2	5	1	1	2	2	1	0	7
BIOTONE* a.b. bte 20	1	1	0	0	26	0	0	0	0	0	0	0
BOLCITOL* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BOLDOFLORINE* cp bte 40	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0
BOLDOFLORINE* tis vrac	0	0	1	1	13	1	4	2	2	0	1	10
BOLDOFLORINE* tis sac	3	1	1	5	26	2	1	2	4	1	1	11
BORIBEL 10* tis sac	1	0	0	1	2	0	1	0	0	0	0	1
BORIBEL 11* tis sac	0	0	0	0	1	0	0	1	1	0	0	2
BORIBEL 13* tis sac				0	0	1	0	0	0	0	1	2
BORIBEL 2* tis sac	1	2	2	1	8	3	2	0	3	1	1	10
BORIBEL 4* tis sac	0	0	0	1	1	0	1	1	0	0	0	2
BORIBEL 6* tis sac	1	0	0	2	6	0	1	0	2	0	0	3
BORIBEL 7* tis sac	1	1	0	1	8	0	0	0	1	1	0	2
BORIBEL 8* tis sac	1	1	1	3	10	0	2	1	1	0	0	4
BORIBEL 8* tis vrac	0	0	0	0	0							
BORIBEL 9* tis sac	1	1	0	1	9	0	1	0	3	2	2	8
BRONCHALENE* sol A	0	1	0	2	9	0	2	1	1	0	0	4
BRONCHALENE* sol BB	0	0	0	1	1	0	0	0	0	0	0	0
BRONCHALENE* sol E	0	0	0	0	2	1	0	0	0	0	0	1
BRONCHATHIOL* sol		0	0	0	0	1	0	2	0	0	0	3
BRONCORINOL* sol	0	0	0	0	1							
CA C 1000* cp bte 10	1	3	1	2	10	3	1	4	0	0	2	10
CALMAGNA* pdre	0	0	0	0	2	0	0	1	0	0	0	1
CALMODIGER* cp bte 50	0	0	0	1	4	0	0	0	0	0	0	0
CARBOPHAGIX* gél bte 30	2	5	0	2	32	0	0	1	0	0	0	1
CAROMINTHE* gttes	0	0	0	0	1	0	0	2	0	0	1	3
CEPHYL* cp bte 60	2	0	2	2	21	2	1	2	3	3	1	12
CEQUINYL* cp bte 12	0	1	1	1	6	0	1	1	0	0	0	2
CHARBON BELLOC* cp bte 34	0	2	2	3	11	2	2	1	4	3	1	13
CHARBON BELLOC* pdre	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1
CLARIX* cp bte 40	0	0	0	0	2							
CLARIX* sol	0	0	0	0	7	1	1	2	1	0	0	5
CLEREGIL* a.b. bte 20	0	0	2	0	12	0	1	2	2	1	0	6
COCCULINE* cp bte 30	1	0	0	1	15	0	0	0	2	4	2	8
COCCULINE* hom bte 3	2	2	0	1	18	0	1	1	3	0	0	5
CODOBROMYL* sol	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
CODOTUSSYL* sol	0	2	0	2	5	0	1	1	2	0	0	4
COGITUM* a.b. bte 20	0	4	9	2	27	3	4	1	2	4	0	14
COLARINE* gel	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	0	2
COMPRALGYL* cp bte 20	0	1	2	4	26	2	1	1	1	2	3	10
CONTALAX* cp bte 30	2	2	3	2	31	2	0	1	0	1	1	5
CONTRE COUPS* sol	3	0	1	0	16	0	1	4	1	0	2	8
CORAMINE GLUCOSE* cp bte 20	4	4	0	1	22	0	4	0	1	0	0	5

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1992				TOTAL VENTES Année 1992	VENTES PAR MOIS POUR 1993						TOTAL VENTES Jan à Juin 1993
	09	10	11	12		01	02	03	04	05	06	
COREINE* glé	0	0	0	0	1	0	0	0	1	0	0	1
CORYZALIA* cp bte 40	1	3	2	1	20	2	2	4	1	1	0	10
DEBRUMYL* a.b. bte 20	0	0	0	0	4	0	1	0	0	0	0	1
DECONTRACTYL* cp bte 50	0	1	0	4	21	2	1	3	0	1	0	7
DEPURATIF PARNEL* sol	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	1
DEPURATUM* gél bte 60	0	0	1	0	3	0	0	2	0	0	1	3
DETOXALGINE* cp bte 20	0	0	0	1	2	0	1	0	0	1	0	2
DEXIR* sol A	1	4	1	2	21	0	0	0	0	0	0	0
DEXIR* sol E	0	3	1	4	15	1	1	0	1	1	0	4
DIARLAC* gél bte 16	0	0	0	4	30	4	4	4	3	7	4	26
DIGEDRYL* cp bte 30	3	1	1	5	23	2	2	1	3	1	1	10
DIGESTIF LIPHA* cp bte 30	0	0	0	0	4	0	0	0	0	0	0	0
DIGESTIF MARGA* cp bte 48	3	2	7	0	25	2	2	2	2	2	3	13
DIGESTOBIASE* cp bte 40	0	0	1	1	10	0	1	0	0	0	0	1
DIGESTODORON* gtttes	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
DIMALAN* sol	2	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0
DONORMYL* cp bte 30	3	0	2	1	14	1	0	1	0	0	1	3
DONORMYL* cp effervescent bte 20	2	2	1	3	34	5	3	6	6	4	2	26
DOPS* pdre	1	0	0	0	2	0	0	1	0	0	0	1
DROSETUX* sol	1	2	1	3	20	1	0	0	1	0	0	2
DULCOLAX* cp bte 20	0	0	0	0	1	0	0	0	7	1	0	8
ECHINOXYL* gtttes	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ENO SEL DE FRUIT* sac bte 24	1	0	0	0	3	0	1	0	0	0	0	1
ERGADYL* cp bte 30			0	2	2	2	2	2	3	3	2	14
EUCALYPTINE sol	4	0	1	1	11	4	3	1	2	2	2	14
EUCOL* cp bte 20	0	0	3	0	24	0	0	0	0	0	1	1
FERVEX* sac A bte 8	19	46	18	40	235	33	34	20	22	14	17	140
FERVEX* sac E bte 8				2	2	1	2	1	2	0	3	9
FERVEX* sac sans sucre bte 8						0	3	1	0	0	0	4
FESTALE* cp bte 60	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1
FITAXAL* gel								2	3	1	2	8
FORMOCARBINE* glé	0	1	1	1	18	1	0	2	1	1	2	7
FRUBIOSE CALCIQUE FORTE* a.b bte 20	11	15	14	2	98	2	6	10	4	2	2	26
FRUBIOSE CALCIQUE FAIBLE* a.b bte 20	4	3	0	0	13	1	3	3	1	0	0	8
FUCA* cp bte 60	2	6	4	4	58	7	4	5	8	6	3	33
FUMAFER* pdre	0	2	1	5	9	4	3	1	3	1	0	12
GALACTOGIL* glé	0	1	0	0	3	1	0	0	2	4	0	7
GAOSEDAL CODEINE* cp bte 12	0	1	0	0	5	2	0	1	1	1	1	6
GELOGASTRINE* cp bte 24	5	5	1	1	45	1	1	1	1	0	1	5
GELPECTOSE* pdre	1	0	1	2	10	0	0	0	2	0	0	2
GELUFENE* gél bte 20		6	7	5	18	11	3	8	11	6	5	44
GELUMALINE* gél bte 16	1	0	0	0	3	0	0	0	0	2	0	2
GELUSIL* cp bte 50	1	0	0	1	8	0	2	0	2	0	1	5
GLOTTYL* gtttes	0	0	0	0	8	2	1	0	0	0	2	5
GLUTAMAG TRIVIT B* a.b. bte 30	0	2	0	4	8	0	0	0	0	0	0	0

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1992				TOTAL VENTES Année 1992	VENTES PAR MOIS POUR 1993						TOTAL VENTES Jan à Juin 1993
	09	10	11	12		01	02	03	04	05	06	
GRAINS DE VALS* cp bte 30			0	1	1	1	2	1	1	2	4	11
GURONSAN* cp bte 30	2	3	2	6	57	10	10	7	7	5	3	42
HEPACLEM* cp bte 30	0	1	1	1	4		0	2	0	0	0	2
HEPATOREX* sol	1	0	0	0	6	2	0	0	2	1	2	7
HEPATOUM* sol	0	2	1	4	27	4	2	2	4	3	5	20
HERBESAN* tis sac bte 45	0	0	0	0	3	0	0	1	0	0	0	1
HERBESAN* tis sac bte 20	1	0	3	1	11	1	1	1	1	0	1	5
HERBESAN* tis vrac GM	2	0	1	2	19	2	1	3	2	2	2	12
HERBESAN* tis vrac PM	0	0	0	0	0							
HOMEOGENE 46* cp bte 60	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
HOMEOVOX* cp bte 60	0	1	1	3	11	1	1	0	3	0	0	5
HUMEX* gé l bte 12	4	5	7	9	71	14	21	9	5	3	2	54
HUMEX* sol A	7	3	5	8	47	10	13	10	14	1	1	49
HUMEX* sol E	0	2	0	0	6	1	0	2	1	1	0	5
HUMEX* sol toux grasse	3	6	4	5	18	1	0	0	3	3	1	8
HYDROSOL	1	0	0	0	13	0	1	0	1	0	0	2
POLYVITAMINE* gtttes												
IDEOLAXYL* cp bte 100	1	1	1	0	15	0	1	2	1	1	1	6
JAMYLENE* cp bte 40	0	2	2	0	8	0	2	1	0	0	3	6
JOUVENCE ABBE SOURY* cp bte 42	1	0	0	1	8	0	0	0	0	0	2	2
JOUVENCE ABBE SOURY* sol	1	1	2	1	18	0	1	2	1	0	0	4
L 114* gtttes	0	0	0	0	3	0	2	0	1	0	0	3
L 25* gtttes	0	1	0	0	6	0	1	0	0	0	0	1
L 28* gtttes	1	3	0	0	9	0	0	0	0	0	0	0
L 52* gtttes	1	12	6	9	45	9	6	2	1	4	2	24
L 72* gtttes	3	4	5	2	38	6	5	5	5	4	2	27
L 8* gtttes			0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
LACTEOL* a.b. bte 14	1	1	1	1	9	0	0	1	0	0	0	1
LACTEOL* cp bte 90	2	0	0	2	16	1	2	0	3	0	2	8
LANSOYL* gel	15	9	7	11	120	3	9	7	6	6	13	44
LAROSCORBINE* cp à croquer bte 40	2	3	2	1	31	3	12	3	2	2	1	23
LAROSCORBINE* cp effervescent bte 20	2	6	3	8	53	6	14	12	7	5	5	49
LESPENEPHRYL* sol	3	7	0	0	35	0	0	0	0	0	0	0
MAGNESIE ABISMUREE* cp bte 80	0	2	2	3	16	0	2	0	1	0	1	4
MAGNESIUM GLYCOCOLLE* cp bte 60	1	1	1	1	4	2	1	0	1	1	1	6
MAGNESPASMYL* cp bte 50	4	3	2	4	28	2	0	2	3	0	1	8
MAGNESPASMYL* glé	0	0	0	0	5	1	1	0	1	0	0	3
MAGNOSCORBOL VITAMINE C* cp bte 50	1	1	1	2	26	0	1	1	0	0	0	2
MANCEAU* sol	0	0	1	1	15	1	0	4	1	0	0	6
MEDIFLOR 1* tis sac	0	0	1	0	5	0	0	1	0	0	0	1
MEDIFLOR 12* tis sac	0	0	0	2	2	2	1	1	1	0	2	7
MEDIFLOR 14* tis sac	0	3	0	1	14	1	0	0	0	1	1	3
MEDIFLOR 3* tis sac	1	1	1	1	7	0	3	2	1	0	3	9

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1992				TOTAL VENTES Année 1992	VENTES PAR MOIS POUR 1993						TOTAL VENTES Jan à Juin 1993
	09	10	11	12		01	02	03	04	05	06	
MEDIFLOR 5* tis sac	1	0	0	0	3	2	0	0	1	0	0	3
MEDIFLOR 7* tis sac	0	3	2	1	24	3	3	2	1	1	2	12
MEGABYL* sac bte 15	2	0	0	2	8	2	0	0	0	0	0	2
MERCALM* cp bte 20	5	2	0	2	49	0	2	2	6	2	4	16
MEREPRIINE* sol	0	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	2
METASPIRINE* cp bte 30	5	9	3	8	60	3	5	3	4	2	3	20
MICTASOL* cp bte 50	1	3	0	1	16	1	0	1	1	0	0	3
MICTASOL BLEU* cp bte 50	0	4	5	4	26	0	1	0	2	0	0	3
MIGRALGINE* gél bte 20	4	2	2	4	26	2	2	3	2	0	1	10
MIGRALGINE* sol	1	1	0	0	8	0	0	2	1	2	1	6
MUCITUX* cp bte 32	1	0	0	0	2	0	0	0	1	0	0	1
NAUSICALM* gél bte 10	0	1	0	0	5	2	1	0	0	0	1	4
NAUSICALM* sol	1	0	0	1	8	2	0	0	1	0	0	3
NAUTAMINE* cp bte 20	0	0	2	1	10	0	1	0	0	1	1	3
NEOCITRAN* sac bte 10				0	0	1	2	0	0	0	0	3
NEUROPAX* cp bte 40	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0
NEUTROSES* cp bte 42				0	0	0	0	0	0	0	0	0
NEVROSTHENINE GLYCOCOLLE* sac bte 20	4	8	6	9	61	10	5	7	12	10	0	44
NICOBION* cp bte 30	2	0	1	0	8	0	0	1	0	0	0	1
NICOPRIVE* cp bte 240	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
NORBILINE* a.b. A bte 24	0	2	1	1	8	2	0	0	0	0	0	2
NORBILINE* a.b. E bte 24	0	1	0	1	5	0	0	0	1	0	1	2
NORMOGASTRYL* cp bte 50	1	1	0	0	15	3	2	2	1	2	3	13
NOVACETOL* cp bte 20	1	0	0	0	48	1	0	0	0	1	2	4
NUROFEN* cp bte 20	7	7	4	4	33	2	1	2	3	4	1	13
OSCILLOCOCCINUM* hom bte 6	8	17	13	10	99	12	21	9	10	1	0	53
OSTEINE C 150* sac bte 20	1	0	2	1	6	0	1	0	0	0	0	1
OSTEINE C 500* sac bte 42	11	10	10	5	36	13	15	4	6	3	2	43
OSTEINE C 500* sac bte 20	9	0	0	0	59	0	0	0	0	0	0	0
OXYBOLDINE* cp bte 36	8	5	10	9	93	4	0	3	7	7	4	25
PALUDRINE* cp bte 60	0	0	3	0	9	0	0	0	0	0	0	0
PANADOL* cp bte 12	0	0	0	0	4	0	0	0	0	0	0	0
PARAGRIPPE* hom bte 9	0	1	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
PARAGRIPPE* hom bte 3	0	0	0	0	1	4	3	2	0	0	0	9
PARLAX COMPOSE* sol	1	2	1	3	16	1	1	0	0	0	0	2
PASSEDYL* sol A	1	5	3	3	45	10	3	0	2	0	2	17
PASSEDYL* sol E	2	3	0	5	22	0	0	0	1	0	0	1
PECTIPAR* sac bte 10	3	0	0	5	13	6	4	4	2	9	7	32
PECTORAL OBERLIN* sol A	5	4	2	8	36	11	9	4	5	2	2	33
PECTORAL OBERLIN* sol E	0	3	1	3	8	1	0	0	4	2	1	8
PELVOMAGNESIUM* cp bte 60	0	5	2	2	24	0	2	5	2	0	0	9
PEREFLAT* cp bte 24	2	0	0	2	17	2	1	0	2	1	1	7
PERIACITINE* cp bte 30	2	0	1	1	21	3	1	0	3	2	3	12
PERIACITINE* sol	3	0	2	2	17	3	1	3	0	1	1	9
PERISTALTINE* cp bte 20	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	0	2
PHOLCODYL* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PHOSPHOCHOLINE* glé	3	1	0	0	12	0	0	0	0	0	0	0

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1992				TOTAL VENTES Année 1992	VENTES PAR MOIS POUR 1993						TOTAL VENTES Jan à Juin 1993
	09	10	11	12		01	02	03	04	05	06	
PHYTOTUX* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PILULES CARTERS* cp bte 40	1	3	3	2	23	0	2	3	4	1	5	15
PLENYL CITRON-CASSIS* cp effervescent bte 30	1	0	0	2	7	3	0	0	0	0	0	3
PLENYL CITRON-CASSIS* cp à croquer bte 30	2	2	2	2	14	0	0	0	0	0	3	3
POCONEOL 1* gttes	2	2	2	1	21	6	1	1	3	3	3	17
POCONEOL 7* gttes	1	1	1	0	10	0	0	2	1	1	0	4
POLARAMINE PECTORAL* sol	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
POVANYL* cp bte 8	2	4	4	1	28	2	2	2	4	2	6	18
POVANYL* cp à croquer bte 8	0	4	3	1	8	3	1	2	1	3	4	14
POVANYL* sol	1	0	1	0	5	0	0	2	0	0	1	3
PREFAGYL* cp bte 40	4	2	0	0	29	1	0	1	0	1	1	4
PRINCI B FORT* cp bte 30	0	0	0	0	7	0	0	0	0	0	0	0
PRONTALGINE* cp bte 12	2	1	0	0	25	1	1	0	0	1	2	5
PULMOFLUIDE* sol	2	1	5	0	26	1	2	0	1	2	2	8
PURSENNIDE* cp bte 12	3	5	2	4	53	2	6	9	5	3	11	36
QUINOCARBINE* cp bte 30	0	0	0	0	6	1	0	0	0	0	0	1
QUINTONINE* sol	2	3	3	0	35	2	0	1	2	1	2	8
QUINTOPAN* sol	1	0	0	0	1	1	0	0	1	1	0	3
QUOTIVIT OE* cp bte 30	0	1	0	0	2	0	0	0	0	0	0	0
RAPHANUS S POTIER* a.b. bte 12	2	4	1	1	18	2	1	1	1	2	1	8
RENNIE* cp bte 96	15	19	11	23	186	15	17	16	14	11	13	86
RESTRICAL ESTRAGON* sol	0	0	0	0	6	0	1	0	0	0	1	2
RESTRICAL NOISETTE* sol	0	0	0	0	5	0	1	0	0	0	1	2
REXORUBIA* glé	0	0	2	0	12	0	1	1	0	0	2	4
RHINOFEBRAL* gél bte 20	5	4	7	5	47	4	7	3	3	2	5	24
ROCMALINE* a.b. bte 20	2	0	3	0	5	0	1	0	0	1	2	4
ROMARENE* glé	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1
ROVIGON* cp bte 30	0	0	0	0	1	0	1	0	0	0	0	1
RUFOL* cp bte 50	3	3	3	3	26	1	2	3	4	3	1	14
RUMICINE* cp bte 16	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	1
SACOLENE* sac A bte 12	1	0	3	1	19	3	3	0	0	0	0	6
SACOLENE* sac E bte 12	1	0	0	0	6	0	0	0	0	0	0	0
SARGENOR* a.b. bte 40	6	4	6	5	40	3	7	10	5	3	1	29
SARGENOR* a.b. bte 20	0	0	0	0	31	1	1	0	0	0	0	2
SARGENOR* cp bte 24	0	1	0	0	8	0	0	0	0	0	0	0
SCHOUM* sol	2	3	11	5	40	5	3	2	2	1	0	13
SEDATIF PC* cp bte 40	2	4	2	2	28	3	3	1	1	3	1	12
SEDATIF PC* hom GM	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
SEDATIF PC* hom PM	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
SEDIBAIN* cp bte 33	0	1	0	0	6	1	0	0	2	0	0	3
SENOKOT* cp								0	1	1	5	7
SENOKOT* cp bte 200	0	2	2	1	9	2	1	1	0	0	0	4
SENOKOT* cp bte 60	0	0	0	0	2	0	0	0	2	0	0	2
SENOKOT* glé	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SILIGAZ* cp bte 32	1	0	0	0	6	0	0	0	0	0	0	0
SINUSPAX* cp bte 60	2	3	1	2	24	4	1	5	2	0	1	13

Tableau 7.1 : ventes par mois de l'échantillon (suite) - légende p 141

NOM DE SPECIALITE	VENTES PAR MOIS POUR 1992				TOTAL VENTES Année 1992	VENTES PAR MOIS POUR 1993						TOTAL VENTES Jan à Juin 1993
	09	10	11	12		01	02	03	04	05	06	
SOLUGASTRYL* cp bte 30	1	1	1	6	32	5	0	1	3	4	4	17
SORBITOL* sac bte 20	9	11	12	14	146	14	9	6	5	10	14	58
STIMOL* a.b. bte 18	5	6	1	1	50	0	0	0	0	0	0	0
STIMOL* sac bte 36		0	3	6	9	8	6	12	5	8	8	47
STODAL* sol	1	2	4	6	21	3	3	1	1	0	0	8
STRIADYNE FORTE* cp bte 30	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SUPRADYNE* cp bte 20	0	1	1	1	15	1	2	0	4	1	2	10
SUPRADYNE* cp bte 10	0	0	1	0	7	0	5	1	2	0	1	9
SUPRHINITE* gél bte 10	1	0	0	0	2	0	1	0	0	0	1	2
SURELEN* a.b. A bte 20	1	0	0	2	19	0	1	0	0	0	0	1
SURELEN* a.b. A bte 10	0	0	0	0	65	0	0	0	0	0	0	0
SURELEN* a.b. E bte 10	0	0	0	0	4	0	0	0	0	0	0	0
TAMARINE* gél bte 20	0	0	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0
TEINTURE DE COCHEUX* sol	1	0	0	1	2	0	0	1	0	0	0	1
TERNEURINE* cp bte 20	12	5	7	13	105	2	0	0	0	0	0	2
TERPINE* sol	1	1	3	2	14	4	3	1	2	0	2	12
THIOMUCASE H* cp bte 40		0	0	1	1	0	0	0	0	0	0	0
TONILAX* cp bte 30	1	3	1	2	24	1	3	2	2	2	1	11
TUSSIFED* cp bte 20	1	1	0	0	13	0	2	0	0	0	0	2
TUSSIFED* sol	0	0	3	1	9	2	1	0	0	0	0	3
ULTACITE* cp								1	1	0	5	7
URARTHONE* sol	2	1	2	0	21	1	1	1	0	0	2	5
UVESTEROL VITAMINES ADEC* gtttes	6	3	0	2	28	2	2	2	1	6	2	15
VICKS PECTORAL* sol	2	3	5	9	43	5	0	7	1	0	2	15
VITAMINE C OBERLIN* cp effervescent bte 20	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	1
VITAMINE C OBERLIN* cp à croquer bte 30	1	0	0	1	19	0	0	2	0	1	0	3
VITAMINE C UPSA* cp effervescent bte 20			5	5	10	5	3	1	1	0	1	11
VITAMINE B1 B6 B12* cp bte 40	6	5	5	12	48	3	12	11	9	9	11	55
VITANEVRIL FORT* cp bte 30	0	6	0	2	27	1	0	0	1	0	1	3
VITASCORBOL* cp effervescent bte 20	1	3	2	4	32	2	9	5	2	4	0	22
VITASCORBOL* cp à croquer bte 24	11	7	1	3	58	1	2	3	7	2	1	16
VITASCORBOL* cp à croquer bte 12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VITASCORBOL* cp sans sucre bte 24		0	1	9	10	8	5	0	2	0	3	18
VITASCORBOL* sac bte 10	0	2	4	4	11	1	1	1	2	0	2	7
VOSGES* sol	0	0	0	0	1	0	1	1	0	0	0	2
VULCASE* cp bte 50	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL :	490	582	472	627	5931	547	587	482	503	353	378	2850

Légende :

a.b. : ampoules buvables

cp : comprimés

gel : gels et gelées

gél : gélules

glé : granulés

gttes : gouttes buvables

hom : granules et globules

pdre : poudres

sac : sachets

sol : solutions buvables

tis : tisanes en vrac et en sachets

A : adulte

E : enfant

BB : nourrisson

GM : grand modèle

PM : petit modèle

Table des matières

PLAN	5
INTRODUCTION	7
Chapitre 1 PRESENTATION GENERALE	9
1.1 Corrèze	10
1.2 Pompadour	10
1.2.1 Situation géographique	10
1.2.2 Population	13
1.2.3 Approche économique	14
1.3 Officine	14
Chapitre 2 PRESENTATION DE L'ECHANTILLON	15
2.1 Définition	16
2.2 Description de l'échantillon	18
Chapitre 3 RESULTATS	26
3.1 Résultats généraux	27
3.1.1 Répartition des ventes par classe	28
3.1.2 Répartition des ventes par laboratoire	29
3.1.3 Répartition des ventes par forme	30
3.1.4 Répartition des ventes par groupe	31
3.1.5 Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine	33
3.1.6 Répartition des meilleures ventes	33
3.2 Résultats par classe	36
3.2.1 Médicaments de la sphère digestive	36
3.2.1.1 Tableau des ventes par spécialité dans les trois périodes	36
3.2.1.2 Répartition des ventes par sous-classe	40
3.2.1.3 Répartition des ventes par laboratoire	41
3.2.1.4 Répartition des ventes par forme	43
3.2.1.5 Répartition des ventes par groupe	44
3.2.1.6 Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine	46
3.2.1.7 Répartition des meilleures ventes	47
3.2.2 Vitamines, toniques et minéraux	50
3.2.2.1 Tableau des ventes par spécialité dans les trois périodes	50
3.2.2.2 Répartition des ventes par sous-classe	53

3.2.2.3	Répartition des ventes par laboratoire.....	54
3.2.2.4	Répartition des ventes par forme	55
3.2.2.5	Répartition des ventes par groupe.....	57
3.2.2.6	Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine....	58
3.2.2.7	Répartition des meilleures ventes.....	60
3.2.3	Médicaments des voies respiratoires.....	62
3.2.3.1	Tableau des ventes par spécialités dans les trois périodes	62
3.2.3.2	Répartition des ventes par sous-classe	64
3.2.3.3	Répartition des ventes par laboratoire.....	65
3.2.3.4	Répartition des ventes par forme	66
3.2.3.5	Répartition des ventes par groupe.....	68
3.2.3.6	Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine....	69
3.2.3.7	Répartition des meilleures ventes.....	70
3.2.4	Antalgiques.....	72
3.2.4.1	Tableau des ventes par spécialités dans les trois périodes	72
3.2.4.2	Répartition des ventes par laboratoire.....	74
3.2.4.3	Répartition des ventes par forme	75
3.2.4.4	Répartition des ventes par groupe.....	76
3.2.4.5	Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine....	77
3.2.4.6	Répartition des meilleures ventes.....	78
3.2.5	Divers.....	80
3.2.5.1	Tableau des ventes par spécialités dans les trois périodes	80
3.2.5.2	Répartition des ventes par sous-classe	82
3.2.5.3	Répartition des ventes par laboratoire.....	83
3.2.5.4	Répartition des ventes par forme	84
3.2.5.5	Répartition des ventes par groupe.....	85
3.2.5.6	Répartition des ventes des produits conseillés par l'équipe de l'officine....	86
3.2.5.7	Répartition des meilleures ventes.....	86
Chapitre 4	SYNTHESE.....	89
4.1	Synthèse générale.....	90
4.2	Synthèse par classe.....	91
4.2.1	Classe des médicaments de la sphère digestive	91
4.2.2	Classe des vitamines, toniques et minéraux.....	92
4.2.3	Classe des médicaments des voies respiratoires	93
4.2.4	Classe des antalgiques.....	94
4.2.5	Classe divers.....	94
4.3	Conclusion.....	95

Chapitre 5	ENQUETE LE MARCHE DE LA MEDICATION FAMILIALE	
	EN FRANCE (REF.4)	96
5.1	Exposé des résultats de l'enquête.....	97
5.2	Rapprochement avec les résultats de notre étude.....	100
Chapitre 6	DANGERS DE L'AUTOMEDICATION	101
6.1	Etude par classe thérapeutique	102
6.1.1	Médicaments de la sphère digestive.....	105
6.1.1.1	Gastro-entérologie	105
6.1.1.2	Hépatologie.....	110
6.1.2	Classe des vitamines, toniques et minéraux.....	112
6.1.2.1	Métabolisme et nutrition.....	112
6.1.2.2	Neurologie-Psychiatrie	114
6.1.3	Classe des médicaments des voies respiratoires	115
6.1.3.1	Infectiologie.....	115
6.1.3.2	Pneumologie	115
6.1.3.3	Oto-Rhino-Laryngologie	118
6.2	Conclusion.....	119
	CONCLUSION	120
	REFERENCES BIBLIOGRAPHIQUES	122
	BIBLIOGRAPHIE	124
	ANNEXE	126

Tableaux

Tableau 1.1:	Population de Pompadour	13
Tableau 1.2:	Répartition de la population en fonction de l'âge	13
Tableau 1.3:	Population active de Pompadour	13
Tableau 2.1:	Description de l'échantillon	18
Tableau 2.2:	Légende du tableau 2.1	25
Tableau 3.1:	Ventes par classe	27
Tableau 3.2:	Ventes par laboratoire	29
Tableau 3.3:	Ventes par forme	30
Tableau 3.4:	Ventes par groupe	31
Tableau 3.5:	Ventes des produits conseillés	33
Tableau 3.6:	Meilleures ventes	33
Tableau 3.7:	DIG : ventes par spécialité	36
Tableau 3.8:	DIG : légende du tableau 3.7	39
Tableau 3.9:	DIG : ventes par sous-classe	40
Tableau 3.10:	DIG : ventes par laboratoire	41
Tableau 3.11:	DIG : ventes par forme	43
Tableau 3.12:	DIG : ventes par groupe	44
Tableau 3.13:	DIG : ventes des produits conseillés	46
Tableau 3.14:	DIG : meilleures ventes	47
Tableau 3.15:	VIT : ventes par spécialité	50
Tableau 3.16:	VIT : légende du tableau 3.15	52
Tableau 3.17:	VIT : ventes par sous-classe	53
Tableau 3.18:	VIT : ventes par laboratoire	54
Tableau 3.19:	VIT : ventes par forme	55
Tableau 3.20:	VIT : ventes par groupe	57
Tableau 3.21:	VIT : ventes des produits conseillés	58
Tableau 3.22:	VIT : meilleures ventes	60
Tableau 3.23:	RES : ventes par spécialité	62
Tableau 3.24:	RES : légende du tableau 3.23	63
Tableau 3.25:	RES : ventes par sous-classe	64
Tableau 3.26:	RES : ventes par laboratoire	65
Tableau 3.27:	RES : ventes par forme	66
Tableau 3.28:	RES : ventes par groupe	68
Tableau 3.29:	RES : ventes des produits conseillés	69
Tableau 3.30:	RES : meilleures ventes	70

Tableau 3.31: ANT : ventes par spécialité	72
Tableau 3.32: ANT : légende du tableau 3.31	73
Tableau 3.33: ANT : ventes par laboratoire.....	74
Tableau 3.34: ANT : ventes par forme	75
Tableau 3.35: ANT : ventes par groupe.....	76
Tableau 3.36: ANT : ventes des produits conseillés	77
Tableau 3.37: ANT : meilleures ventes	78
Tableau 3.38: DIV : ventes par spécialité	80
Tableau 3.39: DIV : légende du tableau 3.38.....	81
Tableau 3.40: DIV : ventes par sous-classe	82
Tableau 3.41: DIV : ventes par laboratoire.....	83
Tableau 3.42: DIV : ventes par forme	84
Tableau 3.43: DIV : ventes par groupe.....	85
Tableau 3.44: DIV : ventes des produits conseillés	86
Tableau 3.45: DIV : meilleures ventes	86
Tableau 5.1: Estimation médication familiale	97
Tableau 5.2: Médication familiale et classes thérapeutiques	98
Tableau 5.3: Synthèse par classe.....	99
Tableau 5.4: Rapprochement avec les résultats de notre étude.....	100
Tableau 7.1: Ventes par mois de l'échantillon de spécialités	127

Graphiques

Graphique 3.1:	Ventes par classe.....	28
Graphique 3.2:	Ventes par laboratoire.....	29
Graphique 3.3:	Ventes par forme.....	30
Graphique 3.4:	Ventes par groupe.....	32
Graphique 3.6:	Meilleures ventes.....	34
Graphique 3.9:	DIG : ventes par sous-classe.....	40
Graphique 3.10:	DIG : ventes par laboratoire.....	42
Graphique 3.11:	DIG : ventes par forme.....	43
Graphique 3.12:	DIG : ventes par groupe.....	45
Graphique 3.13:	DIG : ventes des produits conseillés.....	46
Graphique 3.14:	DIG : meilleures ventes.....	48
Graphique 3.17:	VIT : ventes par sous-classe.....	53
Graphique 3.18:	VIT : ventes par laboratoire.....	55
Graphique 3.19:	VIT : ventes par forme.....	56
Graphique 3.20:	VIT : ventes par groupe.....	57
Graphique 3.21:	VIT : ventes des produits conseillés.....	59
Graphique 3.22:	VIT : meilleures ventes.....	60
Graphique 3.25:	RES : ventes par sous-classe.....	64
Graphique 3.26:	RES : ventes par laboratoire.....	65
Graphique 3.27:	RES : ventes par forme.....	67
Graphique 3.28:	RES : ventes par groupe.....	68
Graphique 3.29:	RES : ventes des produits conseillés.....	69
Graphique 3.30:	RES : meilleures ventes.....	70
Graphique 3.33:	ANT : ventes par laboratoire.....	74
Graphique 3.34:	ANT : ventes par forme.....	75
Graphique 3.35:	ANT : ventes par groupe.....	76
Graphique 3.36:	ANT : ventes des produits conseillés.....	77
Graphique 3.37:	ANT : meilleures ventes.....	78
Graphique 3.40:	DIV : ventes par sous-classe.....	82
Graphique 3.41:	DIV : ventes par laboratoire.....	83
Graphique 3.42:	DIV : ventes par forme.....	84
Graphique 3.43:	DIV : ventes par groupe.....	85
Graphique 3.45:	DIV : meilleures ventes.....	87

Cartes

Carte 1.1:	Département de la Corrèze.....	11
Carte 1.2:	Situation de Arnac-Pompadour	12

RESUME :

Ce travail porte sur l'analyse des ventes des spécialités d'automédication d'une pharmacie, située à Arnac-Pompadour en Corrèze. Il s'appuie sur les chiffres obtenus d'octobre 1991 à juin 1993.

Après avoir expliqué la méthode de constitution de l'échantillon de spécialités, nous avons analysé les ventes selon leur appartenance à une famille thérapeutique et selon leurs propres caractéristiques (rôle, forme,...).

L'auteur s'est efforcé de définir les paramètres influençant la vente des spécialités d'automédication.

Par ailleurs, cette étude a été rapprochée d'une enquête effectuée en 1992 au niveau national.

Enfin, nous avons décrit les dangers potentiels de l'automédication.

MOTS CLES :

- Automédication
- Enquête
- Officine
- Corrèze

JURY :

Président : M. J. BUXERAUD, *Professeur de Chimie Thérapeutique*
Juges : M. F. COMBY, *Maître de Conférence de Chimie Thérapeutique*
M^{lle} M.C. GUERITTE, *Pharmacien*